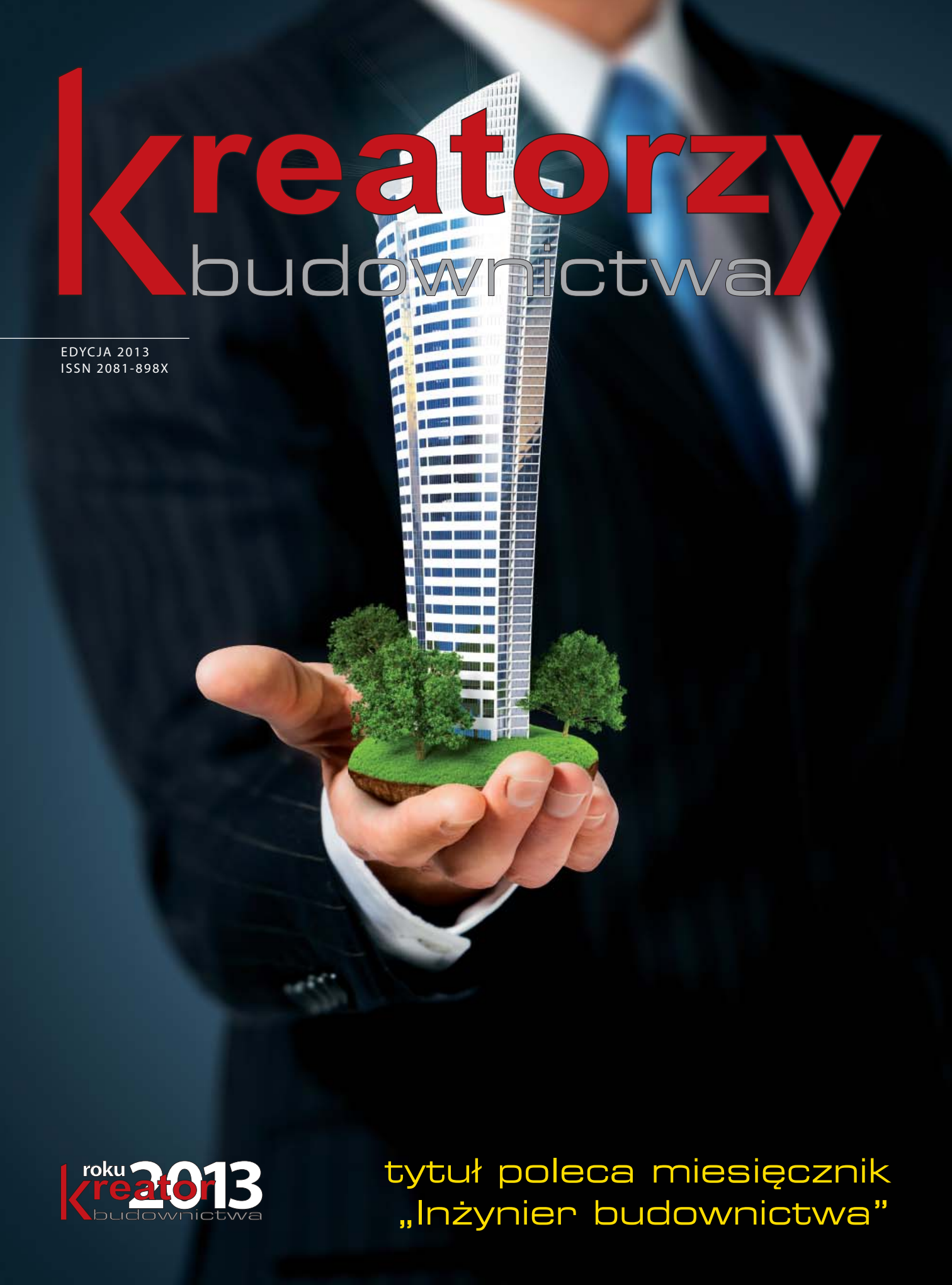
kreatorzy budownictwa

EDYCJA 2013
ISSN 2081-898X



roku kreator budownictwa 2013

tytuł poleca miesięcznik
„Inżynier budownictwa”

Jesteś inżynierem? Należy Ci

Amarok, Transporter, Crafter i Caddy.

Jesteś inżynierem? Czerp z tego korzyści. Zyskaj 9% rabatu na zakup samochodu użytkowego marki Volkswagen wraz z dodatkowymi korzyściami, wynikającymi z oferty 4PROFIT. Pomyśl, że to świetna okazja, by zdobyć niezawodny samochód do pracy, który pomaga perfekcyjnie wykonać każdy plan. O szczegóły zapytaj sprzedawcę Volkswagena. **Zapraszamy do salonów.**

CarePort | Finansowanie Ubezpieczenia Serwis

Amarok – w zależności od wariantu i wersji zużycie paliwa w cyklu łączonym od 6,8 do 8,5 l/100 km, emisja CO_2 od 177 do 224 g/km. Transporter – w zależności od wariantu i wersji zużycie paliwa w cyklu łączonym od 6,7 do 10,7 l/100 km, emisja CO_2 od 176 do 254 g/km.

9%

rabatu przy zakupie Volkswagena rozbudowane o doskonałą ofertę 4PROFIT

4PROFIT

Atrakcyjne wyposażenie
Gwarancja 2+1

Korzystne finansowanie
(CarePort Leasing 103%)

Pakiety serwisowe
(Optimum lub Premium)

Samochody Użytkowe

Crafter – w zależności od wariantu i wersji zużycie paliwa w cyklu łączonym od 7,0 do 9,7 l/100 km, emisja CO_2 od 184 do 255 g/km. Caddy – w zależności od wariantu i wersji zużycie paliwa w cyklu łączonym od 5,1 do 6,8 l/100 km, emisja CO_2 od 147 do 177 g/km.

Kreatorzy
budownictwa

Wydawnictwo Polskiej Izby Inżynierów Budownictwa Sp. z o.o.
2013

Oddajemy w Państwa ręce kolejną, trzecią już edycję publikacji „Kreatorzy budownictwa". Wierzymy, że stanie się ona użytecznym narzędziem w Państwa codziennej działalności na rynku budowlanym. Partnerem tegorocznego wydania jest firma Volkswagen Polska Samochody Użytkowe.

Realizując główne założenia na łamach naszego tytułu przedstawiamy polskie budownictwo w wielu aspektach – z perspektywy firm reprezentujących odmienne branże. Do udziału w publikacji zaprosiliśmy firmy kreujące polską rzeczywistość budowlaną, z wieloletnim doświadczeniem i o ogromnym potencjale. Wśród nich są producenci, dystrybutorzy, projektanci, usługodawcy i deweloperzy.

W „Kreatorach budownictwa" prezentujemy wizerunki, dokonania i plany zaproszonych firm. Zamieszczamy również wywiady z osobami nimi zarządzającymi. Nasi rozmówcy mówią o aktualnych możliwościach technologicznych, najnowszych trendach i innowacjach oraz wyzwaniach współczesnego budownictwa. Wyrażają opinie na temat zmian wprowadzanych w Prawie budowlanym oraz innych nowych przepisów i wymogów unijnych. Poruszają również kwestie bezpieczeństwa i organizacji pracy na budowach, a także obecnej sytuacji na rynku. Każdej osobie i firmie prezentującej się w katalogu został przyznany tytuł „Kreator budownictwa roku 2013".

Publikacja „Kreatorzy budownictwa" jest również dostępna w formie e-wydania. Mogą ją Państwo pobrać ze strony internetowej www.kreatorzybudownictwa.pl w formacie PDF.

Będę wdzięczna za opinie i spostrzeżenia na temat naszej publikacji, które proszę przesyłać na adres katalog@inzynierbudownictwa.pl.

Wioleta Putko

redaktor „Kreatorzy budownictwa"

Wszystkie reklamy oraz informacje zawarte w prezentacjach i wywiadach, a także w dziale Wizytówki firm w „Kreatorach budownictwa" pochodzą od firm i Wydawnictwo Polskiej Izby Inżynierów Budownictwa Sp. z o.o. nie ponosi za nie odpowiedzialności.

lista
firm

10-11 AARSLEFF Sp. z o.o.

12-15 AUTODESK Sp. z o.o.
Wywiad z Wojciechem Jędrzejczakiem,
dyrektorem zarządzającym

16-19 CRAMO Sp. z o.o.
Wywiad z Bernardem Michalczewskim,
prezesem zarządu

20-23 Datacomp Sp. z o.o.
Wywiad z Andrzejem Tomaną,
prezesem zarządu

24-27 GMV Polska Sp. z o.o.

28-29 HOCHTIEF Polska S.A.

30-33 INIEKCJA KRYSTALICZNA®
Autorski Park Technologiczny

34-37 KLIMAWENT S.A.

38-41 KURYŁOWICZ & ASSOCIATES Sp. z o.o.

42-47 LAYHER Sp. z o.o.
Wywiad z Grzegorzem Dziewulskim,
prezesem zarządu

48-53 PERI Polska Sp. z o.o.
Wywiad z Michałem Wrzoskiem,
prezesem zarządu

54-55 PLANCO Sp. z o.o.

56-59 POLEKSBUD-TRADE Sp. z o.o.

60-61 PRAGA
Robotnicza Spółdzielnia Mieszkaniowa

62-67 Schüco International Polska Sp. z o.o.
Wywiad z Andrzejem Polijaniukiem,
dyrektorem ds. produktu i marketingu

68-69 SKANSKA S.A.

70-73 SZANSA
Usługi Informatyczne Gabriela Ciszyńska-Matuszek
Wywiad z Gabrielą Ciszyńską-Matuszek,
właścicielem firmy

74-77 TITAN Polska Sp. z o.o.
Wywiad z Jakubem Sierantem,
dyrektorem zarządzającym

78-81 WARBUD S.A.
Wywiad z Jerzym Werle,
wiceprezesem zarządu, dyrektorem generalnym

82-87 WEBAC Sp. z o.o.

88-89 WIŚNIOWSKI Sp. z o.o. S.K.A.

90-93 ZAB-BUD Andrzej Zaboklicki

prezentacje firm

AARSLEFF Sp. z o.o.

Jakość budowana przez dziesięciolecia

Aarsleff Sp. z o.o. dostarcza kompleksowe i profesjonalne rozwiązania w zakresie prac fundamentowych i hydrotechnicznych. Bogate doświadczenie, wysoko wykwalifikowana kadra, duża sprawność organizacyjna, a także doskonała baza sprzętowa i materiałowa stanowią gwarancję wysokiej jakości oraz terminowości realizowanych usług.

Działająca na polskim rynku od 20 lat firma Aarsleff jest częścią międzynarodowego koncernu Per Aarsleff. Spółka prowadzi działalność w zakresie projektowania oraz wykonawstwa specjalistycznych robót fundamentowych, konstrukcji oporowych oraz zabezpieczeń głębokich wykopów, a także robót hydrotechnicznych zarówno na lądzie, jak i na morzu oraz wodach śródlądowych.

Firma realizuje różnorodne zadania, od niewielkich inwestycji prywatnych do dużych przedsięwzięć budowlanych, zarówno publicznych, jak i komercyjnych. Świadczy usługi na rzecz inwestorów prywatnych oraz międzynarodowych przedsiębiorstw budowlanych z całego świata.

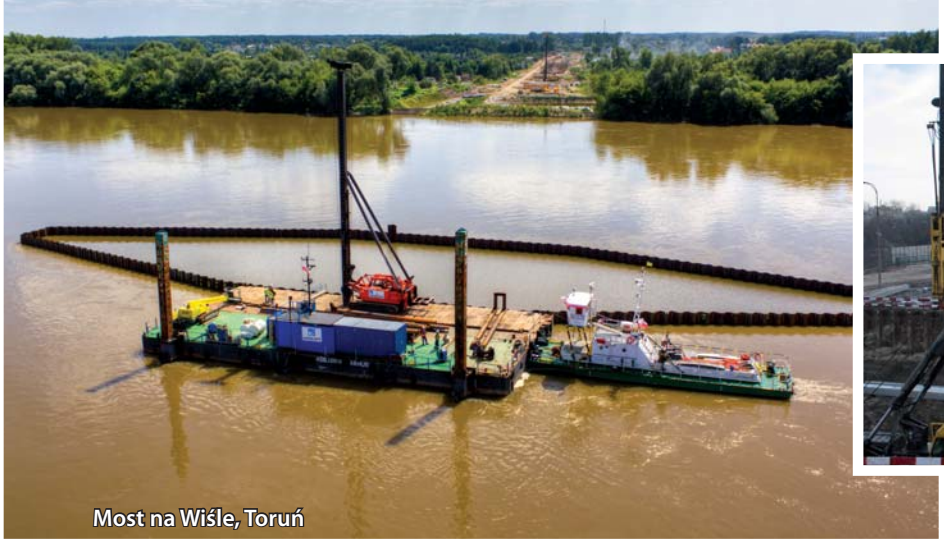
Aarsleff prowadzi roboty dotyczące realizacji:
- inwestycji drogowych i kolejowych
- inwestycji z zakresu energetyki i ochrony środowiska
- inwestycji z zakresu budownictwa przemysłowego
- inwestycji z zakresu budownictwa sportowego
- budowli hydrotechnicznych
- centrów handlowych i usługowych
- budownictwa mieszkaniowego.

Podstawowym celem działań firmy jest zapewnienie klientom możliwości współpracy z solidnym, profesjonalnym i godnym zaufania partnerem.

Aarsleff Sp. z o.o. wykonuje:
- pale prefabrykowane żelbetowe, stalowe i drewniane
- prefabrykowane fundamenty palowe pod konstrukcje wsporcze kolejowych sieci trakcyjnych i ekranów akustycznych
- kolumny betonowe i cementowo-gruntowe (CMC, DSM, jet-grounting)
- pale formowane w gruncie (CFA, FDP)
- mikropale iniekcyjne
- stałe i tymczasowe konstrukcje oporowe oraz kompleksowe zabezpieczenia wykopów głębokich – stalowe ścianki szczelne wibrowywane i wciskane hydrauliczne, ścianki berlińskie, odwodnienia i roboty ziemne
- gwoździe i iniekcyjne kotwy gruntowe
- konstrukcje hydrotechniczne na wodach morskich i śródlądowych – nabrzeża, falochrony, dalby, jazy, mariny itp.
- prace projektowe i badawcze – testy nośności pali, badania ciągłości pali, pomiary wibracji i hałasu, pomiary inklinometryczne
- analizy i opracowania realizowane we własnej pracowni projektowej.

W ramach serwisu dla projektantów firma na stronie internetowej www.aarsleff.com.pl udostępnia „kalkulator pali" – bezpłatne narzędzie do projektowania fundamentów palowych, a także wiele innych materiałów przydatnych w pracy projektanta.

Spółka zapewnia klientom kompleksowe doradztwo techniczne, poprzez sieć biur regionalnych, oraz obsługę projektową we własnej pracowni. Prace prowadzone są na podstawie powierzonej dokumentacji lub własnych analiz i rozwiązań projektowych. Stosowane przez Aarsleff rozwiązania oraz zdobyta wiedza i doświadczenie grupy Per Aarsleff gwarantują bezpieczny i efektywny ekonomicznie fundament inwestycji.


Most na Wiśle, Toruń

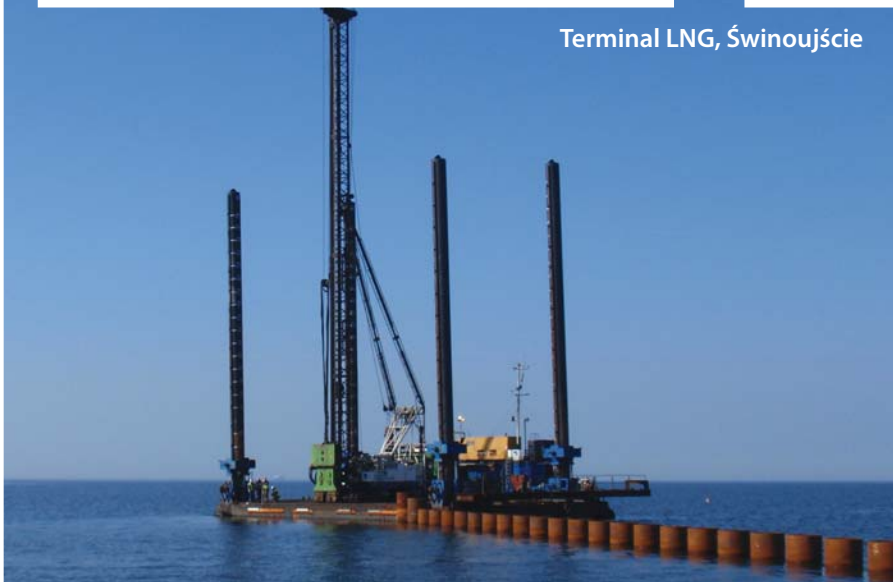
Stadion Narodowy, Warszawa

Port jachtowy, Elbląg

Budynek apartamentowy, Wrocław

Obwodnica Pelplina

Autostradowa Obwodnica Wrocławia


Terminal LNG, Świnoujście

AARSLEFF®

AARSLEFF Sp. z o.o.

al. Wyścigowa 6

02-681 Warszawa

tel. 22 648 88 34

www.aarsleff.com.pl

AUTODESK Sp. z o.o.

Wojciech Jędrzejczak, dyrektor zarządzający

Z branżą CAD/CAM związany od ponad 20 lat. Do zespołu Autodesk dołączył w 2005 r., obejmując stanowisko BSD sales & development manager w regionie Emerging Countries. Od 2006 r. pełni funkcję dyrektora zarządzającego Autodesk w Polsce. Absolwent Wydziału Inżynierii Środowiska Politechniki Łódzkiej oraz wielu kursów podyplomowych z zakresu zarządzania, w tym Technology Commercialization Assessment Workshops (University of Texas). Od lat uprawia snowboard i windsurfing. Koneser win. 48 lat, żonaty, dwoje dzieci.

– W marcu tego roku wprowadzili Państwo nową wersję pakietu Autodesk Building Design Suite 2014. Co go wyróżnia od poprzednich wersji?

– Autodesk na bieżąco udoskonala i zwiększa możliwości oferowanych rozwiązań. Najnowsza wersja pakietu Autodesk Building Design Suite, dedykowana specjalistom z branży architektoniczno-budowlanej, rozszerza funkcjonalność narzędzi do modelowania informacji o budynku (BIM), przeprowadzania analiz i symulacji oraz potencjał chmury. Ogromną nowością w tym roku było wprowadzenie nowego narzędzia Autodesk ReCap umożliwiającego włączanie skanów laserowych i fotografii cyfrowych fizycznie istniejących obiektów do projektów 3D. Zamiast rozpoczynać pracę od zera, dzięki Autodesk ReCap, możliwe jest uzupełnianie, modyfikowanie, weryfikowanie i dokumentowanie procesu projektowego w kontekście otoczenia.

– Co dają aplikacje oparte o przetwarzanie w chmurze (cloud computing)? Jaka jest oferta Autodesk w tym zakresie?

– Aplikacje oparte o przetwarzanie w chmurze to rozwiązania nowej generacji wyróżniające się szybkością wdrożenia, łatwością użytkowania oraz natychmiastowym i bezpiecznym dostępem praktycznie z każdego urządzenia przenośnego lub przeglądarki internetowej. Podstawowa zaleta chmury to elastyczność dostępu do wymaganych funkcji oprogramowania bez konieczności instalowania na komputerze jednego programu lub wielu różnych programów. Dodatkowo, ilość osób pracujących w chmurze jest skalowalna w zależności od potrzeb projektu. Jeśli chodzi o branżę budowlaną, rozwiązaniem dedykowanym dla tego sektora jest Autodesk BIM 360, który umożliwia dostęp do informacji o projekcie budowlanym w dowolnym miejscu i czasie. Zapewnia współpracę architektów, inżynierów, wykonawców i właścicieli w czasie rzeczywistym, a także możliwość zarządzania danymi nawet bezpośrednio z placu budowy. Dzięki tej aplikacji możliwe jest

przeprowadzanie realistycznych wizualizacji czy licznych analiz statycznych budynku. Ciekawa jest również najnowsza funkcjonalność chmury – Autodesk BIM 360 Glue, pozwalająca na przeprowadzenie analizy spójności projektów wielu branż i wykrycie ich ewentualnych kolizji.

– Zajmują Państwo wiodącą pozycję na rynku oprogramowania do projektowania. Co jest podstawą sukcesu?

Odpowiadając w jednym zdaniu: umiejętność zarówno do słuchania bieżących uwag naszych klientów, jak i aktywne, strategiczne rozwijanie kierunków przyszłościowych. Autodesk stale udoskonala i rozbudowuje swoją ofertę, dostosowując ją do wymogów rynku, oczekiwań klientów i postępu technologicznego. Wyznacza trendy, które stają się standardem w zakresie projektowania w poszczególnych branżach. Od lat siłą Autodesk jest także szerokie portfolio innowacyjnych produktów dla każdego uczestnika procesu projektowego różnych specjalności. Narzędzia te są kompatybilne ze sobą, co w znaczący sposób usprawnia komunikację i aktualizację danych.

– Jak wygląda adaptacja BIM na świecie i w Polsce? Czy ta koncepcja przyjęła się także w innych branżach poza architekturą i budownictwem?

– Znaczenie BIM i jego adaptacja na świecie od kilku już lat znacznie wzrastają. Na BIM przechodzą międzynarodowe biura architektoniczne i projektowe, które wykorzystują tę koncepcję do tworzenia innowacyjnych, niepowtarzalnych budynków i obiektów, takich jak Freedom Tower, Masdar Headquarters czy stadion Cracovii. Równocześnie pociąga to za sobą inwestycje w BIM tysięcy małych i średnich firm, które owocnie współpracują jako podwykonawcy w większych realizacjach. Wyniki raportu Smart Market, opublikowanego w Stanach Zjednoczonych przez McGraw Hill Construction, wskazują, że w Ameryce wskaźnik adaptacji BIM wynosi blisko 50%, w Europie Zachodniej z kolei powyżej 35% (raport McGraw Hill Construction, 2010). Decyzja o wdrożeniu BIM traktowana jest bowiem jako zasadniczy element budowania przewagi konkurencyjnej. W Polsce widać wyraźny wzrost zastosowania modelowania informacji o budynku i co więcej jestem przekonany, że proces ten jest nieodwracalny. Obecnie BIM obejmuje szeroki zakres projektów architektoniczno-budowlanych, adaptuje się również w infrastrukturze. Sukcesy i pozytywne doświadczenia branży architektoniczno-budowlanej sprawiły, że jest to proces naturalny i nieodwracalny. Badania (SmartMarket Report, McGraw Hill Construction, 2012) przeprowadzone na zalecenie Autodesk wśród amerykańskich firm działających w sektorze infrastruktury wskazują na wyraźny wzrost zastosowania BIM w ostatnich dwóch latach w tym obszarze. Blisko połowa badanych (46%) wykorzystuje obecnie BIM do projektów infrastrukturalnych. Dwa lata wcześniej tylko 27% respondentów przyznało się do korzystania z tego systemu. Widać zatem wyraźną dynamikę wzrostu. Aż 89% przepytanych deklaruje, że czerpie korzyści z BIM. Główne atuty to zredukowanie liczby konfliktów i zmian na etapie realizacji (58%), poprawa jakości projektu (48%), a także niższe ryzyko projektu oraz większa przewidywalność jego wyników (60%). Z kolei 67% badanych użytkowników pozytywnie ocenia zwrot kosztów z wdrożenia BIM.

– Czy projekty budynków tworzone w oparciu o cyfrowe modele BIM spotykają się z aprobatą deweloperów?

– Pomimo że platforma Autodesk Revit jest w Polsce doceniana, nadal widzę konieczność działań budujących świadomość BIM wśród osób zarządzających firmami wykonawczymi i deweloperskimi. Przy czym nie chodzi tylko o udowodnienie „doskonałości technicznej naszych rozwiązań i koncepcji BIM", ale o wykazanie konkretnych – finansowych i organizacyjnych – korzyści. W tym celu w różnych miastach Polski przeprowadzamy edukacyjne spotkania biznesowe dla firm deweloperskich, aby na określonych przykładach wskazać te elementy w całym procesie powstawania inwestycji, które są istotne z ich punktu widzenia, czyli – jak korzystając z jednego cyfrowego modelu BIM skrócić czas realizacji inwestycji, jak na bieżąco kontrolować jakość całego projektu wraz z kosztami i harmonogramem, jak wygląda koordynacja międzybranżowa i odpowiedzialność – deweloper czy architekt, jaki jest zwrot z inwestycji w projekty wykonane zgodnie z koncepcją BIM.

– Od dwóch lat działa w Polsce Program Certyfikacji Oprogramowania Autodesk. Na czym polega? Kto może wziąć w nim udział?

– Program Certyfikacji Autodesk to bardzo ciekawa inicjatywa prowadzona przez KnowledgePoint, skierowana do wszystkich użytkowników rozwiązań Autodesk, a więc projektantów, konstruktorów, inżynierów, architektów, twórców animacji, grafików, specjalistów CAD, a także studentów i wykładowców. Celem programu jest możliwość poświadczenia swoich kompetencji międzynarodowym certyfikatem z rozwiązań Autodesk, takich jak: AutoCAD, Autodesk Inventor, AutoCAD Civil 3D, Autodesk Revit Architecture, Autodesk Maya oraz Autodesk 3ds Max Design. Jednakże otrzymany certyfikat to nie wszystko. Korzyści są dużo większe i to zarówno dla pracodawców, jak i pracowników, a także użytkowników indywidualnych. Dla tych pierwszych to przede wszystkim zatrudnianie wykwalifikowanej kadry z potwierdzonymi kompetencjami, która przez to może stać się istotnym elementem strategii rozwoju i budowania przewagi rynkowej firmy. To potwierdzenie umiejętności i zaangażowania członków zespołu oraz dowód zwrotu inwestycji w zaawansowane oprogramowanie i szkolenia dla pracowników. Certyfikowani pracownicy przyczyniają się także do kreowania wizerunku. To ważny wyznacznik również dla klientów, którzy często decydują o jej wyborze. Z kolei korzyści, jakie certyfikacja daje użytkownikom indywidualnym, to przede wszystkim wzrost motywacji oraz element wyróżniający – potwierdzający wysokie kwalifikacje oraz budujący przewagę na konkurencyjnym rynku pracy.

AUTODESK Sp. z o.o.

BIM na sztandarze

Modelowanie informacji o budynku (BIM) przynosi korzyści na każdym etapie procesu tworzenia. Wśród głównych obszarów wzrostu efektywności wymieniane są: lepsze rozumienie intencji projektowych, wyższa jakość projektu, zmniejszenie liczby zmian podczas procesu budowlanego, szybsza procedura uzgadniania i akceptacji. To wszystko przekłada się na krótszy czas realizacji i niższe koszty. Wyniki raportu Smart Market opublikowanego w Stanach Zjednoczonych przez McGraw Hill Construction wskazują, że w Ameryce wskaźnik adaptacji BIM wynosi blisko 50%, w Europie Zachodniej z kolei powyżej 35% (raport McGraw Hill Construction, 2010 r.). Również w Polsce coraz więcej biur projektowych korzysta z systemu BIM.

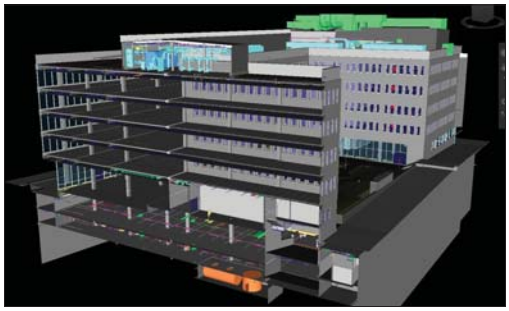
Skanska wdrożyła BIM

Na początku 2012 roku Skanska ogłosiła przystąpienie do prac budowlanych Malta House – jednego z najnowocześniejszych budynków biurowych w centrum Poznania. Prace budowlane poprzedziło przygotowanie pełnego modelu BIM (modelowania informacji o budynku), z wykorzystaniem platformy Autodesk Revit oraz Autodesk Navisworks.

Malta House jest jednym z pierwszych obiektów biurowych klasy A realizowanym w pełni z koncepcją BIM. Skanska zdecydowała się na taki sposób przygotowania dokumentacji po wcześniejszych pozytywnych doświadczeniach. Biurowce takie jak Marynarska Point czy Green Corner były częściowo projektowane w trzech wymiarach.

Zdobyta wiedza i doświadczenie przydały się do realizacji kolejnego projektu. W przypadku Malta House model BIM obejmuje zarówno architekturę i konstrukcję, jak i wszystkie instalacje.

– Model na ekranie monitora wyprzedza o kilka miesięcy stan faktyczny budowy. Dzięki temu na plac budowy ruszamy po dokładnym przeanalizowaniu wielu zagadnień. BIM pozwala na rozwiązanie na etapie projektowania cyfrowego modelu, problemów, które w tradycyjnym sposobie przygotowywania budynku rozwiązywane były dopiero w procesie budowlanym – mówi Łukasz Kaleciński, kierownik projektu Malta House w Skanska. Skanska zdecydowała się na pracę przy realizacji obiektu zgodnie z koncepcją BIM wykorzystując rozwiązania Autodesk. Przygotowanie modelu cyfrowego integrującego wszystkie branże wymaga innego podejścia do procesu projektowania.



Malta House

– Do przygotowania dobrego cyfrowego modelu konieczna jest współpraca projektantów i budowlańców na bardzo wczesnym etapie – uważa Łukasz Kaleciński. – Niezwykle ważne jest również podjęcie decyzji, jaki powinien być poziom szczegółowości modelu, które elementy nie wnoszą już dodatkowej wartości, a tylko niepotrzebnie go obciążają – dodaje.

Malta House to zielony kompleks biurowy, który zbudowano zgodnie z zasadami zrównoważonego rozwoju. To pierwszy w Poznaniu biurowiec precertyfikowany w systemie oceny budynków zrównoważonych LEED na najwyższym, platynowym poziomie. Łączna powierzchnia najmu Malta House wynosi 15 700 m^2. Biurowiec został oddany do użytku w lipcu 2013 roku.

Malta House, generalny wykonawca Skanska S.A.

Astrum Business Park

Astrum Business Park, projekt: Prochem S.A. przy wykorzystaniu Autodesk Revit

Prochem buduje z BIM

W czerwcu 2013 roku Prochem S.A. – jedna z największych polskich firm inżynierskich – rozpoczął budowę centrum biurowo-usługowego Astrum Business Park w Warszawie. Jest to pierwszy obiekt, zaprojektowany w Prochemie zgodnie z koncepcją BIM, z wykorzystaniem rozwiązań Autodesk. Wychodząc naprzeciw oczekiwaniom rynku, głównie dotyczących skrócenia czasu projektowania, oraz biorąc pod uwagę możliwość dokładniejszego szacowania kosztów, spółka podjęła decyzję o wdrożeniu procesu projektowego zgodnego z BIM.

– Trójwymiarowy model cyfrowy pozwala przeanalizować wiele wariantów, a także wychwycić błędy na etapie projektowania. Wtedy odbywa się to niemalże bezkosztowo. Ułatwia koordynację pomiędzy branżami – ocenia Tomasz Kwaśniewski, kierownik oddziału Informatyka w Prochem S.A. – Znaczenie tych elementów rośnie, szczególnie biorąc pod uwagę malejące marże na rynku budowlanym – dodaje.

Platforma Autodesk Revit została wybrana ze względu na szerokie portfolio, obejmujące rozwiązania do projektowania – od momentu zagospodarowania terenu i infrastruktury drogowej, poprzez architekturę, konstrukcje i instalacje. – Prochem jest firmą wielobranżową, realizujemy pełen zakres usług projektowych. Stąd też integracja pomiędzy poszczególnymi narzędziami była dla nas kluczowa. Niebagatelne znaczenie miał również stabilny rozwój oprogramowania Autodesk – ocenia Tomasz Kwaśniewski.

Nowe centrum biurowo-usługowe powstaje przy skrzyżowaniu dwóch dużych arterii komunikacyjnych: ul. Łopuszańskiej i ul. Jutrzenki w Warszawie. Kompleks to sześciokondygnacyjny budynek usytuowany wzdłuż ul. Łopuszańskiej oraz trzy- i czterokondygnacyjne segmenty w głębi działki. Łączna powierzchnia (biurowa i usługowa) to około 30 000 m^2. Inwestycja będzie realizowana w trzech etapach. Pierwsza część zostanie oddana do użytku w 2015 roku.

Astrum Business Park

Autodesk

AUTODESK Sp. z o.o.
ul. Wołoska 9, 02-583 Warszawa
infolinia 800 800 230
www.autodesk.pl

CRAMO Sp. z o.o.

Bernard Michalczewski, prezes zarządu

Firma Cramo Polska ma bogate doświadczenie w branży wynajmu maszyn budowlanych. Wchodzi w skład międzynarodowej grupy Cramo, notowanej na giełdzie papierów wartościowych w Helsinkach. Na terenie Polski Cramo ma 20 oddziałów w 15 różnych miastach.

Absolwent Szkoły Głównej Handlowej w Warszawie. Ukończył Wydział Marketingu i Zarządzania w stopniu magistra, a następnie przez wiele lat pracował w branży paliwowej. Członek grupy zarządzającej BP Polska odpowiedzialny za strategię, inwestycje i sieci. Od maja 2008 r. prezes firmy Cramo. Zajmuje się m.in. realizacją strategii wzrostowej na rynku polskim. Nadzorował proces integracji spółek wchodzących w skład firmy. Integracja zakończyła się sukcesem w roku 2010.

– Firma Cramo, zajmująca się wynajmem maszyn budowlanych, jest obecna ze swoją ofertą na wielu rynkach europejskich. Czy współpraca z wykonawcami z innych krajów inspiruje Państwa do zmian w ofercie kierowanej na polski rynek i odwrotnie?

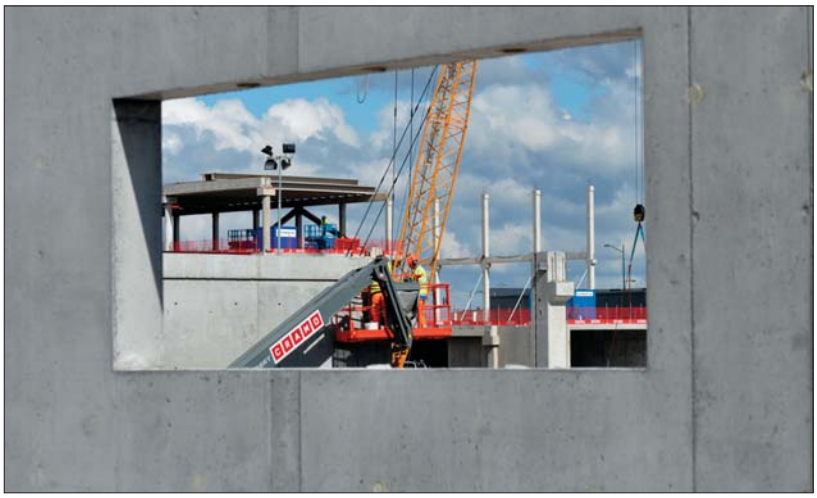
– Główną zaletą płynącą z faktu, że Cramo działa w kilkunastu krajach w Europie jest możliwość korzystania przez Cramo Polska z doświadczeń zdobytych przez wiele lat na różnych rynkach europejskich. Szczególnie interesujący jest aspekt rozwoju rynku wynajmu maszyn, zwiększania rozpoznawalności firm oferujących usługi w tym zakresie oraz rosnąca świadomość klientów dotycząca korzyści płynących z najmu. Współpraca z wykonawcami z innych krajów jest oparta na dużo większej świadomości dotyczącej zalet wynajmu. Firmy te, działając w Europie przez wiele lat, przekonały się, że strategicznie i długofalowo warto jest opierać się na flocie z wynajmu, gdyż gwarantuje to niezbędną w obecnych czasach elastyczność, redukuje koszty zarządzania własną flotą oraz te związane z kapitałem zaangażowanym. Koszt wynajmu maszyn i urządzeń budowlanych jest łatwiejszy do

budżetowania i kontroli w porównaniu do bardzo rozproszonych i często nieprzewidywalnych kosztów prowadzenia własnej floty. Międzynarodowe firmy wykonawcze zwracają również dużą uwagę na tzw. bezpieczeństwo operacyjne – tylko praca w pełni sprawnymi maszynami, które spełniają wszystkie wymogi wynikające z przepisów prawa oraz są wsparte profesjonalnym i szybkim serwisem technicznym, daje taki komfort.

– W Polsce firma Cramo działa od 17 lat. Jakie istotne dla Państwa zmiany zaszły w tym czasie w firmie i na polskim rynku budowlanym?

– Te kilkanaście lat Cramo w Polsce to powód do wielkiej satysfakcji. Firma jako jedna z pierwszych w kraju uruchomiła ofertę wynajmu maszyn budowlanych, kolejno rozszerzając flotę do prawie 200 kategorii maszyn i urządzeń budowlanych. Zaczynaliśmy od elektronarzędzi i drobnego sprzętu, dzisiaj w ofercie mamy praktycznie wszystkie maszyny niezbędne na placu budowy. Od kontenerów i agregatów prądotwórczych, poprzez maszyny ciężkie, m.in. do prac ziemnych, szeroką flotę podestów ruchomych, aż do wspominanych wcześniej mniejszych maszyn do prac kubaturowych i wykończeniowych. To nas wyróżnia od zdecydowanej większości konkurencji. Co więcej nasza sieć oddziałów jest w stanie efektywnie obsłużyć praktycznie cały kraj, bezpośrednio lub poprzez dedykowane do największych projektów oddziały tymczasowe.

Ten rozwój świadczy niewątpliwie o zmianach na rynku budowlanym. I miło jest mieć poczucie, że jesteśmy nie tylko uczestnikiem rynku, ale w jakiś sposób i jego kreatorem.



Za największą zmianę na samym rynku budowlanym uważam znaczny wzrost mobilności firm wykonawczych, tak na poziomie całej Europy, jak i wewnątrz Polski. Firmy budowlane w poszukiwaniu nowych kontraktów gotowe są angażować się w projekty zlokalizowane daleko od swojej siedziby, z często ograniczonym dostępem do własnych zasobów jak chociażby baz sprzętowych. Niewątpliwie oferta wynajmu maszyn i urządzeń budowlanych ułatwia im podejmowanie takich decyzji. I dla jasności, nie dotyczy to tylko największych np. włoskich czy portugalskich koncernów wchodzących do Polski, ale również graczy do tej pory lokalnych, np. z Rzeszowa gotowych do pracy przy projekcie w Szczecinie. Mobilność to nie tylko geografia, ale również ekspansja w nowe segmenty rynku. Niezbędna jest więc również możliwość dosprzętowienia firm wykonawczych w maszyny, które do tej pory nie były przez nie użytkowane. Dynamika zmian na rynku budowlanym w Polsce jest ogromna. Dlatego właśnie tak bardzo liczy się elastyczność, którą oferujemy.

– Jak Pan ocenia obecną sytuację rynku budowlanego w Polsce?

– Dane makroekonomiczne oraz odczyty podstawowych wskaźników dotyczące branży budowlanej nie były w pierwszej połowie 2013 r. zbyt optymistyczne. Nie mniej nie zapominajmy, że baza porównawcza była na nadzwyczajnie wysokim poziomie, wynikającym z kończenia inwestycji Euro 2012 oraz z ostatnią fazą dyspozycji środków z poprzedniej tzw. Perspektywy Unijnej. Ożywienie z pewnością przyjdzie i nawet jeżeli, według większości ekspertów, trwałego trendu wzrostowego produkcji budowlanej nie będzie przed 2015 rokiem – uważam, że będziemy obserwowali stopniową poprawę sytuacji już w najbliższych kwartałach.

– W ostatnim czasie zanotowany został dość wysoki spadek sprzedaży maszyn budowlanych. Czy w jakiś sposób wpłynęło to na Państwa firmę?

– Spadek sprzedaży nowych maszyn jest zjawiskiem naturalnym. Wszyscy uczestnicy rynku przygotowywali się na boom

budowlany i rozbudowywali floty. Obecnie mamy słabszy okres, wiele firm wykonawczych, zwłaszcza w drogownictwie, wykorzystuje swoje moce przerobowe w zaledwie 50%. Jednocześnie cały czas działa silna konkurencja, która powoduje, że spadają marże. Coraz trudniej jest obsługiwać koszty związane z kapitałem zaangażowanym. Krótko mówiąc gotowość do inwestowania we floty własne jest obecnie niska. Nie oznacza to, że struktury flot firm wykonawczych odpowiadają ich dzisiejszym potrzebom związanym ze zmianami w strukturze rynku budowlanego. I dlatego teraz zaczyna rosnąć popyt na nasze usługi. Popyt ten niejako wyprzedza gotowość do ponownego inwestowania we floty własne. Okres słabszej koniunktury wymusza elastyczność, a to jest właśnie to, co my oferujemy.

– W publikacjach prasowych zwracają Państwo często uwagę na fakt, że maszyny, które trafią w ręce klientów muszą zawsze mieć aktualne dopuszczenia Urzędu Dozoru Technicznego. Dlaczego uzyskanie takiego dopuszczenia jest szczególnie ważne?

– Plac budowy to miejsce niebezpieczne. Zbiega się tu wiele wydarzeń, zagrożenie może stwarzać grunt, używane materiały, sprzęt i wreszcie sam człowiek, który uczestniczy w procesach budowy. Dlatego należy dążyć do tego, aby każdy z tych elementów wiązał się z jak najmniejszym ryzykiem. Jesteśmy odpowiedzialni za dostawę sprawnego i bezpiecznego sprzętu. Rynek budowlany poddany jest obecnie wielkiej presji kosztowej, a pomysłowość ludzka nie zna granic, w związku z czym zdarza się, że na budowach pracują maszyny, które nie są we właściwym stanie technicznym i nie są poddawane odpowiednim przeglądom dozorowym. Może to stwarzać poważne zagrożenia.

W Cramo rozumiemy, że przeglądy i dopuszczenia zapobiegają takim ryzykom. Maszyny takie jak podesty ruchome, wciągarki linowe czy żurawie przestawne są poddawane przeglądom, a następnie kontrolowane przez inżynierów UDT. Taka podwójna kontrola to najlepsze zabezpieczenie, wymagane również przez przepisy prawa polskiego.

– Co jest głównym kryterium wyboru maszyn przez Państwa klientów: cena, łatwość obsługi, bezpieczeństwo robót czy jakość sprzętu?

– Sądzę, że najważniejszym kryterium jest szybki dostęp do maszyn i urządzeń budowlanych gwarantujących bezpieczeństwo operacyjne na placu budowy.

Zapewnienie ciągłości wykonywanych prac, poprzez minimalizowanie przestojów związanych z awariami oraz wyeliminowanie ryzyka wynikającego z wymogów formalno-prawnych wydaje się być najważniejszym kryterium wyboru stosowanym przez naszych klientów.
Oczywiście w obecnej chwili presja cenowa jest bardzo silna, rynek szuka możliwości zredukowania kosztów we wszystkich możliwych obszarach. Dlatego dla wielu firm wykonawczych cena będzie podstawowym kryterium. Jeżeli jednak poziom oczekiwanych cen ma dla nas oznaczać obniżenie jakości oferowanych usług, to takich kontraktów się nie podejmujemy.

– Od 2011 roku Cramo jest oficjalnym partnerem kampanii „Szanuj życie". Jakie działania zostały podjęte i jakie cele zrealizowano w ramach tej inicjatywy?
– Przesłanie kampanii prowadzonej przez PIP i ZUS jest bliskie naszemu postępowaniu. Posłużę się cytatem z oficjalnej strony kampanii www.bezupadku.pl: *„107 pracowników w 2012 roku straciło życie na placu budowy. Setki osób zostało trwale okaleczonych. (…) Budownictwo jest branżą, gdzie zagrożenia wypadkowe są szczególnie duże, a skala naruszeń przepisów bhp jest bardzo wysoka. Szczególnie podczas pracy na wysokości inspektorzy pracy stwierdzają najwięcej nieprawidłowości".*

W nawiązaniu do tego, braliśmy udział jako prelegenci w wewnętrznym szkoleniu zorganizowanym dla inspektorów Państwowej Inspekcji Pracy, przedstawiając nowoczesne rozwiązania związane z zabezpieczeniem pracy na wysokościach. Dzieliliśmy się naszą wiedzą również z wykonawcami na spotkaniach organizowanych przez Państwową Inspekcję Pracy. Na naszych maszynach umieszczamy logo kampanii, zachęcając do sięgnięcia po informacje zawarte na stronie internetowej.
Od lat prowadzimy również kursy dla operatorów podestów ruchomych. Szkolenia kończą się egzaminem przeprowadzanym w obecności inżynierów z Urzędu Dozoru Technicznego.

– Jak Pan widzi przyszłość firmy?
– Cramo, jako jeden z europejskich liderów, chce rozwijać się nawet szybciej niż rynek. Do tej pory udawało nam się realizować ten cel. Również w przyszłości ta dynamika powinna zostać zachowana. W Polsce potencjał wzrostowy jest bardzo duży, ponieważ rynek wynajmu maszyn budowlanych jest cały czas na wczesnych etapach rozwoju.
Znając skalę tego biznesu na rynkach dojrzałych w innych krajach, można być pewnym, że jeszcze przez wiele lat parki maszynowe Cramo i innych firm zajmujących się wynajmem będą się szybko rozwijały.
To z pewnością zwiększy dostępność i zakres ofert, a dzięki większej skali biznesu będzie miało dalszy, pozytywny wpływ na poprawę efektywności nie tylko naszej branży, ale przede wszystkim rentowności naszych klientów.

CRAMO

CRAMO Sp. z o.o.
ul. Puławska 405
02-801 Warszawa
tel. 22 211 98 98
www.cramo.pl

DATACOMP Sp. z o.o.

Andrzej Tomana, prezes zarządu

Ukończył Wydział Inżynierii Lądowej Politechniki Krakowskiej z tytułem doktorskim. W 1987 r. założył firmę Datacomp. Jego największym kapitałem jest doświadczenie zdobyte na uczelni i kontakty z projektantami. Jest inżynierem nastawionym na rozwiązywanie problemów technicznych. Lubi robić rzeczy nowe, pozwalające stworzyć coś oryginalnego. W ten sposób powstało wiele programów do analizy konstrukcji, obsługi zamówień publicznych, a przede wszystkim system Zuzia – jeden z najlepszch polskich systemów do kosztorysowania. Obecnie kieruje projektami związanymi z technologią BIM, w szczególności systemem ZUZIAbim integrującym projektowanie i kosztorysowanie. Jego hobby to jazda na rowerze i narty biegowe. Przyjaciele znają go także jako dobrego kompana, z którym można posiedzieć przy ognisku z gitarą i dobrym trunkiem.

– Jakie ważne dla Państwa zmiany zaszły w branży oprogramowania na przestrzeni ponad ćwierćwiecza działalności Datacomp?

– Pomijając ewolucję narzędzi programistycznych, gdzie postęp jest kolosalny, ewolucję interfejsów z tekstowych na graficzne, sieciowość, aplikacje mobilne itp. atrybuty współczesnego oprogramowania, najważniejsze zmiany zaszły w mentalności użytkowników. Jeszcze 15–20 lat temu kupowało się KOMPUTER, a oprogramowanie? Najchętniej „zdobywało się" za darmo, ostatecznie kupowało „pirata" na giełdzie. Teraz oprogramowanie jest najważniejsze i jego wybór coraz częściej jest przemyślaną decyzją, istotną dla rozwoju firmy.

– Co wyróżnia wprowadzony w lipcu program Zuzia 11 od poprzednich wersji?

– W dziedzinie kosztorysowania nasza firma niewątpliwie ma na koncie szereg oryginalnych rozwiązań, bez których obecnie trudno sobie wyobrazić system kosztorysowy. Można tu wymienić tzw. liczenie sumy kosztorysowej na bieżąco. My także wprowadziliśmy możliwość

Nowość na rynku!

Pierwszy program do kosztorysowania w technologii BIM

ZUZIAbim

już w sprzedaży!

- *import plików IFC*
- *wizualizacja modelu BIM 3D*
- *intuicyjny interfejs obsługi*
- *integracja tworzonej wyceny kosztorysowej z widokiem modelu*
- *automatyczne tworzenie struktury przedmiaru z modelu 3D*

www.zuzia-bim.pl

metriCAD

komputerowe wspomaganie przedmiarowania

nowa wersja v2.0

- **Profesjonalny**
- **Intuicyjny**
- **Obsługa DXF, DWG oraz podkładów rastrowych**
- **Dostępny również on-line na platformie Abonament**
- **Zintegrowany z programami do kosztorysowania**

www.metricad.com.pl

konwersji danych z PDF do kosztorysu. W obecnej wersji systemu elementem wyróżniającym, obok wielu drobniejszych usprawnień, jest harmonogram zintegrowany z systemem kosztorysowym. Według nas szczególnie będzie przydatny przy opracowywaniu dokumentacji kosztowej dla zamówień publicznych. Dodatkowo łączy łatwość pracy z funkcjonalnością systemów specjalistycznych. Obok klasycznej 11 wersji systemu wypuściliśmy także jej wersję BIM czyli ZUZIAbim.

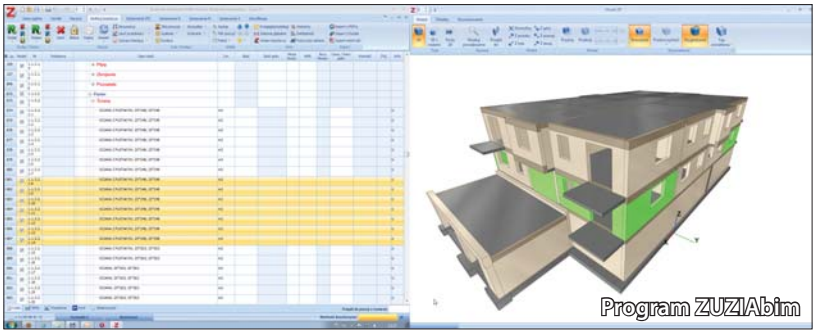
– Jakie możliwości daje BIM Vision?
– Jest to jedyna polska i darmowa przeglądarka modeli budowli opracowanych w dowolnym systemie CAD w technologii BIM, zapisanych w formacie IFC. Oprócz typowych funkcji graficznych wyróżnia ją m.in. możliwość dokonania pomiarów długości, pola powierzchni i objętości elementów.

– Jakim uznaniem wśród klientów cieszy się system ProPublico? Na czym polega jego wyjątkowość?
– ProPublico to jedyny w kraju system obsługi postępowań o zamówienie publiczne. Umożliwia zautomatyzowanie pracy poprzez budowę baz danych postępowań, firm, dokumentów oraz obsługę biurową i wiele innych narzędzi zwiększających wydajność pracy urzędnika. Cieszy się dużą popularnością w jednostkach, gdzie kultura informatyczna jest na ponad przeciętnym poziomie, np. na uczelniach, w firmach Skarbu Państwa, nowoczesnych urzędach.

– Do projektowania jakich obiektów może być szczególnie przydatny Geomagic Design?
Geomagic Design to system, który wprowadziliśmy na polski rynek jako alternatywę znacznie kosztowniejszych systemów. Z powodzeniem pozwala zaprojektować większość urządzeń w przemyśle maszynowym, meblarskim czy tworzyw sztucznych. Trudno określić granicę wydajności. Do projektowania dużych, złożonych zespołów poleciłbym przykładowo ZW3D.

– Jakie rozwiązania oferują Państwo dla przemysłu?
– To bardzo rozległy temat. Do projektowania mamy szeroką ofertę systemów CAD/CAM, do instalacji przemysłowych oferujemy pakiet firmy Intergraph, do zarządzania produkcją mamy system specjalistyczny i szereg własnych aplikacji. Dysponujemy również ciekawymi rozwiązaniami dla wzornictwa, a także świadczymy usługi drukowania 3D.

– W ofercie Datacomp są m.in. programy poprawiające efektywność zarządzania firmą. Jakie korzyści daje przedsiębiorcom inwestycja w tego typu oprogramowanie?
– Firmy mogą poprawić efektywność na różnych poziomach. W zakresie wspomagania obiegu dokumentów i obsługi dokumentacji wdrożyliśmy w wielu miejscach system M-Files, w firmach o profilu produkcyjnym wprowadziliśmy wiele systemów zarządzania produkcją PdC.


Program ZUZIAbim

Osoby z działów zamówień publicznych pracujące z naszym ProPublico mają więcej czasu na prace merytoryczne, bo czynności manualne przejął system. Opracowaliśmy także unikatowe systemy, jak np. zarządzanie złożonym przedsiębiorstwem wykonującym indywidualne protezy i wkładki ortopedyczne łączące pracę lekarzy i typowej produkcji.

– Z jakimi pytaniami/problemami podczas wdrażania nowych aplikacji w pracowniach projektowych spotykają się Państwo najczęściej?
– Samo wyliczenie pytań i problemów wypełniłoby cały numer tej publikacji. Generalnie staramy się rozwiązywać problemy naszych użytkowników w sposób kompetentny i sprawny. W tym celu wdrażamy system serwisowy, który poprawi naszą efektywność. Z zadowoleniem obserwujemy także rosnące zainteresowanie szkoleniami w zakresie obsługi i eksploatacji zaawansowanych aplikacji CAD/CAM i innych. Odbywają się one zarówno w naszej pracowni, jak i za pośrednictwem internetu, z wykorzystaniem specjalistycznego oprogramowania. W ten sposób codziennie prowadzimy wiele prezentacji zdalnych i webinariów, w czasie których pada dużo interesujących pytań.

– Co inspiruje Państwa do zmian w ofercie?
Staramy się analizować tendencje i ciekawe pomysły w szeroko rozumianym obszarze oprogramowania inżynierskiego. Przykładem może tu być technologia BIM w informatyce dla budownictwa, gdzie z naszymi rozwiązaniami 4D i 5D jesteśmy numerem jeden w Polsce. Nasza ZUZIAbim to produkt należący do ścisłej i wąskiej czołówki tego typu oprogramowania na świecie. Wiele inspiracji dają kontakty z naszymi partnerami zagranicznymi oraz udział w konferencjach i spotkaniach. Prowadzimy także stałą współpracę z uczelniami. Obecnie realizujemy kilka tematów objętych umowami.

Nowoczesne narzędzia dla Profesjonalistów

ZUZIA
nowoczesne kosztorysowanie

www.zuzia.com.pl
zuzia@zuzia.com.pl

Szybki i prosty w obsłudze program do kosztorysowania, który wciąż zdobywa uznanie wielu użytkowników.

Nasze oprogramowanie dostępne jest także na zasadzie Pay per use!

Płacisz za określony czas i korzystasz z oryginalnego oprogramowania wtedy kiedy chcesz.

Abonament
Oprogramowanie dostępne on-line

Ty wybierasz termin dostępu* do systemu.

*Usługa wymaga dostępu do Internetu.

www.abonament.datacomp.com.pl

Konwerter kosztorysów w plikach PDF do Standardu Kosztorysów Budowlanych.

Przeczytaj kosztorys z plików PDF i zapisz go do pliku .xml lub do Excela.

www.pdfkosztorys.pl
pdf@pdfkosztorys.pl

PDF KOSZTORYS

datacomp

ul. Grzegórzecka 79
31-559 Kraków
Tel.: 012 412 99 77
Fax: 012 412 99 77 wew. 28
Infolinia: 0 801 011 468
www.datacomp.com.pl

Dla...
Kosztorysantów
Inwestorów
Projektantów
Wykonawców

GMV Polska Sp. z o.o.

Efektywność, komfort i nowoczesność – dźwigi GMV

GMV jest jedną z niewielu firm na świecie, która produkuje szeroką gamę urządzeń dźwigowych o napędach hydraulicznych i elektrycznych – począwszy od wind Home Lift® dla 3 osób o udźwigu 250 kg, kończąc na ciężkich dźwigach GPL® o udźwigu do 12 500 kg. Na świecie pracuje ponad 750 tys. dźwigów z hydrauliką GMV, a każdego roku produkowane są tysiące nowych.

Firma GMV jest największym na świecie producentem zespołów napędowych do dźwigów hydraulicznych. Została założona w 1958 r. Ma wieloletnie doświadczenie w projektowaniu, produkcji i doradztwie technicznym. W 1993 r. przejęła szwedzką firmę DEVE, która działała w Skandynawii od lat 30. XX wieku. GMV, a wcześniej DEVE jest autorem wielu oryginalnych i unikatowych rozwiązań technicznych dających technologiczną przewagę dźwigom jej produkcji nad ofertą konkurencji. Firma produkuje urządzenia o udźwigu od 250 do 12 500 kg, jednak jej logo jest niezauważalne przez użytkowników. Wynika to z przyjętej strategii – GMV jest wytwórcą i dostawcą wysokiej jakości produktów do tysięcy firm dźwigowych na całym świecie (w tym do największych światowych koncernów), które oferują dźwigi ostatecznym odbiorcom, lecz już pod własną marką. Spółka koncentruje się na produkcji podzespołów i dźwigów oraz na współpracy z architektami i projektantami. Użytkownicy dźwigów GMV, dzięki lokalnym przedstawicielom, mają zapewnione szerokie wsparcie polegające na montażu urządzeń, konserwacji oraz na 24-godzinnym serwisie. Ta, stosowana z powodzeniem od lat, strategia została nazwana GLOCAL: GLObalny producent i LOKALne wsparcie.

GMV produkuje:
- dźwigi hydrauliczne osobowe do nowo projektowanych budynków – Green Lift® Fluitronic® MRL-MC, Green Lift® Fluitronic® MRL-T i Green Lift® Fluitronic® TML®1.600
- dźwigi hydrauliczne osobowe do istniejących budynków – Green Lift® 81.21.MRL-MC i Green Lift® 81.21.MRL-T
- dźwigi hydrauliczne towarowo-osobowe GPL®
- dźwigi hydrauliczne samochodowe VL®
- dźwigi elektryczne osobowe Green Lift® GLB-MRL
- windy domowe Home Lift®.

Ponadto GMV jest firmą produkującą zarówno dźwigi hydrauliczne, jak i elektryczne z własnymi oryginalnymi napędami. Dostarcza również schody i chodniki ruchome. Szeroka oferta produktowa zapewnia projektantom swobodę przy doborze odpowiedniego rozwiązania. Architekci, projektanci, firmy z branży dźwigowej i użytkownicy doceniają zalety urządzeń GMV już od wielu lat.

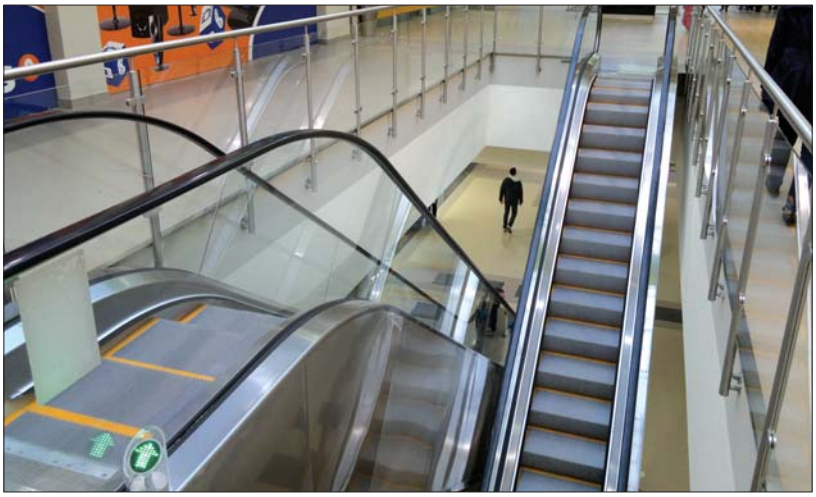
W ostatnich latach firma zintensyfikowała prace badawcze nad nowymi technologiami. W rezultacie powstały napędy nowego typu do dźwigów hydraulicznych – Fluitronic® oraz elektrycznych – GearLessBelt®.

W ofercie firmy, obok dźwigów hydraulicznych i elektrycznych, można znaleźć podzespoły dźwigowe: siłowniki oraz agregaty napędowe, ramy kabinowe, kabiny, drzwi, a także systemy sterowania. Rozwiązania GMV skierowane są nie tylko do firm dźwigowych i inwestorów, ale również do architektów, którzy chcą projektować budynki wyposażone w dźwigi nowoczesne, niezawodne, trwałe i sprawdzone na rynku.

Dźwigi hydrauliczne

Zasada działania dźwigu z napędem hydraulicznym jest prosta. Kabina przemieszcza się w górę dzięki siłownikowi wprawianemu w ruch przez płyn roboczy tłoczony pod ciśnieniem. Ruch kabiny w dół odbywa się z wykorzystaniem siły ciężkości, bez poboru energii elektrycznej przez silnik, a w tym czasie płyn wraca ponownie do zbiornika. Precyzyjne przemieszczanie się kabiny w obu kierunkach jest kontrolowane przez elektronicznie sterowany zespół zaworów. W porównaniu do dźwigów elektrycznych, dźwigi hydrauliczne GMV charakteryzują się nieskomplikowaną budową, małą liczbą części tworzących konstrukcję (w tym elementów ruchomych) oraz znacznie niższym ciężarem (o około 40–60%) przy tym samym udźwigu. Urządzenia te słyną z dużej niezawodności i trwałości wszystkich zespołów – do 20 lat i więcej. Właśnie z tych względów koszty eksploatacji są bardzo niskie.

Szyby, w których poruszają się dźwigi GMV nie wymagają dylatacji, są niewielkich rozmiarów w stosunku do kabiny oraz mają lekką konstrukcję ścian – siły koncentrują się głównie na dnie szybu. Umożliwia to optymalne wykorzystanie przestrzeni i zwiększenie powierzchni użytkowej/mieszkalnej budynku. Umieszczenie zespołu napędowego poza szybem wpływa na wyjątkowo niski poziom hałasu i dlatego też dźwigi hydrauliczne są szczególnie polecane do obiektów mieszkalnych. Ze względu

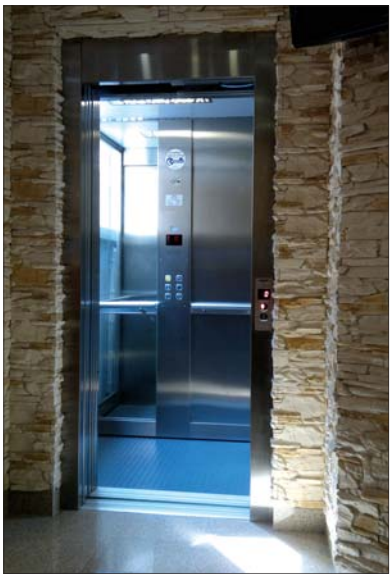


na konstrukcję dźwigi te mogą być wyposażone w napęd bezpośredni (1:1) – siłownik napędza bezpośrednio ramę kabinową, a skok nurnika jest równy drodze przejazdu kabiny lub pośredni (2:1) – siłownik działa na ramę kabinową, za pośrednictwem koła linowego i lin, a droga przejazdu kabiny jest dwukrotnie dłuższa niż skok nurnika. Napęd bezpośredni stosuje się w dźwigach o niższej wysokości podnoszenia i większym udźwigu. W przypadku gdy dźwig nie ma oddzielnego pomieszczenia na maszynownię, agregat i system sterowania mogą być umieszczone w wolnostojącej szafce (Green Lift® Fluitronic® MRL-MC) lub w szybie (Green Lift® Fluitronic® MRL-T).

Dźwigi osobowe Green Lift®

Green Lift® MRL-MC (udźwig 320–1000 kg) i MRL-T (udźwig 320–630 kg) to standardowe dźwigi hydrauliczne, które uzyskały Europejski Certyfikat Badania typu WE. Zastosowano w nich napęd najnowszej generacji z mikroprocesorowym sterowaniem. Wyposażone są w nowoczesny agregat z proporcjonalnym blokiem zaworowym NGV, który zapewnia bardzo wysoki komfort przejazdu i dużą dokładność zatrzymania na progu przystanku.
Do większych wysokości podnoszenia (od 17 do 35 m czyli 7–12 przystanków) GMV oferuje dźwigi elektryczne GREEN LIFT® GLB-MRL® o udźwigu od 320 do 1000 kg z pasowym, bezreduktorowym zespołem napędowym z regulacją częstotliwościową VVVF. Urządzenie charakteryzuje się bardzo wysokim komfortem jazdy (prędkość do 1 m/s), niską emisją hałasu oraz precyzyjnym zatrzymaniem kabiny na przystanku.

W przypadku zaniku napięcia sterowanie wspomagane urządzeniem UPS (230 V – grupa akumulatorów) umożliwia dojazd dźwigu do najbliższego przystanku i otwarcie drzwi, a co za tym idzie swobodne opuszczenie kabiny. Ponadto urządzenie UPS pozwala na ręczne sterowanie dźwigiem w przypadku awaryjnego uwalniania osób. Zespół napędowy dźwigu jest zamocowany w górnej



części prowadnic przenoszących obciążenie na dno szybu. Dzięki temu konstrukcja szybu jest lekka i tania.
Kabiny TMC dźwigów Green Lift® to konstrukcje modułowe z jednym lub dwoma wejściami. Ich wnętrze można dowolnie aranżować. Do wyboru jest kilka rodzajów wykończeń podłogi i ścian (panele laminowane lub stalowe).

Windy Home Lift®
Przeznaczone są do budynków o małym natężeniu ruchu oraz do domów prywatnych. Spełniają wymagania dyrektywy maszynowej 2006/42/EC. W przeciwieństwie do innych dostępnych na rynku urządzeń zachowują cechy dźwigów. Wyposażone są w automatyczne drzwi kabinowe i szybowe oraz samoczynny dojazd na zadany przystanek. Wartość udźwigu wind mieści się w zakresie od 250 do 400 kg, co odpowiada masie 3–5 osób.

Dźwigi towarowo-osobowe GPL® i samochodowe VL®
Stanowią oddzielną grupę dźwigów hydraulicznych. Zastosowane w nich napędy GMV™ 1:1 produkcji GMV Sweden AB umożliwiły obniżenie masy ciężkiego dźwigu nawet o 60%, czyli o kilkanaście ton. Zazwyczaj wyposażone są w bezpośrednie napędy z dwoma lub czterema siłownikami typu EC (teleskopowe z mechaniczną synchronizacją). Rozwiązania te są cenione za prostą, łatwą w montażu konstrukcję i trwałość. Jeżeli jest to konieczne, dodatkowo mogą być zastosowane podchwyty stabilizujące podłogę kabiny podczas załadunku. Na zamówienie klienta opracowywane są również nietypowe układy i dźwigi specjalne o bardzo dużych udźwigach (powyżej 12 500 t). Maszynownia dźwigu może być usytuowana w dowolnym miejscu, nawet z dala od szybu.
Coraz większą popularność wśród architektów zdobywają dźwigi samochodowe VL®, które obsługują wielopoziomowe parkingi naziemne i podziemne. Okazuje się, że często jest to jedyne rozwiązanie zapewniające miejsca garażowe pod budynkami zlokalizowanymi w centrum miast.

GMV Polska Sp. z o.o.
ul. Marconich 2 lok. 2
02-954 Warszawa
tel. 22 651 91 45
www.gmv.pl

HOCHTIEF Polska S.A.

Indywidualne rozwiązania źródłem korzyści dla klientów

Firma w swojej działalności łączy międzynarodowe kompetencje z lokalnym doświadczeniem. Angażuje się w programy na rzecz poprawy bezpieczeństwa na budowach.

HOCHTIEF Polska wchodzi w skład HOCHTIEF Solutions – spółki, która łączy obszary głównej działalności Grupy HOCHTIEF w Europie i wybranych obszarach na świecie. Grupa poprzez swoje spółki zależne i stowarzyszone od 140 lat świadczy kompleksowe usługi budowlane.

HOCHTIEF Polska specjalizuje się w budownictwie obiektów kubaturowych i infrastrukturalnych zarówno w sektorze inwestycji publicznych, jak i prywatnych. Firma świadczy usługi w zakresie realizacji głównie budynków biurowych, mieszkalnych, przemysłowych, handlowo-rozrywkowych, a także mostów, wiaduktów, tuneli, stadionów oraz portów morskich i lotniczych. Spółka oferuje również wykonawstwo projektów w branży budownictwa energetycznego w technologiach węglowych, gazowych, gazowo-parowych, utylizacji odpadów i wiatrowych.

Firma świadczy usługi w systemie generalnego wykonawstwa, jak również oferuje organizację procesu inwestycyjnego w ramach realizacji obiektów mieszkaniowych.

Budynek biurowy CANAL+ w Warszawie

Nowy terminal pasażerski Międzynarodowego Portu Lotniczego Wrocław-Strachowice

Pierwszym projektem koncernu HOCHTIEF na polskim rynku była budowa w latach 1990–1992 nowego terminalu na lotnisku Okęcie. Natomiast HOCHTIEF Polska rozpoczął działalność w 1996 roku. Od tego czasu firma zrealizowała szereg prestiżowych obiektów, które na stałe wpisały się w krajobraz wielu polskich miast.

O jakości wykonanych prac można się przekonać, odwiedzając m.in.:

- terminal pasażerski Międzynarodowego Portu Lotniczego Wrocław-Strachowice (2009–2012 r.)
- Dom Braci Jabłkowskich (budynek biurowo-usługowy) w Warszawie (2010–2011 r.)
- budynek dydaktyczno-warsztatowy Akademii Sztuk Pięknych im. Eugeniusza Gepperta we Wrocławiu (2010–2012 r.)
- kompleks biurowy Brama Portowa I i Brama Portowa II w Szczecinie (2010–2012 r.)
- budynek biurowy Diamante Plaza w Krakowie (2008–2009 r.)
- fabrykę szkła płaskiego w miejscowości Ujazd koło Łodzi (2008–2009 r.)
- Galerię Malta w Poznaniu (2007–2009 r.)
- Operę Krakowską (2004–2008 r.)
- głębokowodny terminal kontenerowy w Porcie Północnym w Gdańsku (2005–2007 r.).

Podczas realizacji projektów firma dba nie tylko o wysokie standardy techniczne, środowiskowe i architektoniczne, lecz także o bezpieczny proces przeprowadzenia prac budowlanych.
W celu podniesienia poziomu kultury bezpieczeństwa pracy na placach budowy uczestniczy w programie „Porozumienie dla Bezpieczeństwa w Budownictwie". Porozumienie zostało podpisane w sierpniu 2010 roku. Jego sygnatariuszami są: Bilfinger Infrastructure, Budimex, HOCHTIEF Polska, Mostostal Warszawa, Polimex Mostostal, Skanska, Warbud. Celem projektu jest ograniczenie liczby wypadków w branży budowlanej. W marcu 2011 r. członkowie Porozumienia określili zasady współpracy z partnerami biznesowymi – firmami podwykonawczymi, z którymi prowadzone są kontrakty. W podpisanym dokumencie "Standardy minimalnych wymagań" zawarte są wytyczne dotyczące warunków, w jakich powinna odbywać się praca oraz zasady związane ze szkoleniem pracowników. Działalność zrzeszonych firm wspiera Państwowa Inspekcja Pracy. Grupa jest otwarta dla innych przedstawicieli branży budowlanej w Polsce. Poprzez wspólne działania chce doprowadzić do znaczącej poprawy bezpieczeństwa na polskich budowach.

NASZE REFERENCJE OPIERAMY NA SOLIDNYM FUNDAMENCIE

Bezpieczeństwo, funkcjonalność, efektywność energetyczna i wysokie standardy architektoniczne to parametry, które współczesny klient najbardziej ceni w miejscach, w których przebywa.
Dlatego HOCHTIEF Polska łączy lokalne doświadczenie i wiedzę z międzynarodowymi kompetencjami Koncernu HOCHTIEF.
W ten sposób oferuje kompleksowe wykonawstwo obiektów kubaturowych i infrastrukturalnych.

Zapraszamy do kontaktu z nami:
HOCHTIEF Polska S.A.
tel. +48 22 56 00 800
info@hochtief.pl

www.hochtief-polska.pl

HOCHTIEF
POLSKA

Iniekcja krystaliczna® – technologia na czasy kryzysu

Technologia osuszania budowli z wilgoci podciąganej kapilarnie z gruntu na skutek braku skutecznie działającej izolacji poziomej przeszła pełny cykl rozwojowy – od pomysłu do przemysłu.

Niedawno obchodzono wewnętrzny jubileusz 25-lecia od pierwszego zastosowania technologii iniekcji krystalicznej® w skali technicznej. Z perspektywy minionych lat można określić najbardziej istotne czynniki mające wpływ na odniesiony sukces.

Iniekcja krystaliczna® jest to technologia osuszania budowli zawilgoconych w wyniku podciągania kapilarnego wód gruntowych. Polega na wytworzeniu warstwy izolacyjnej (pionowej lub poziomej) poprzez krystalizację nierozpuszczalnych w wodzie minerałów w porach i kapilarach materiału budowlanego. W procesie osuszania wykorzystywana jest tzw. mokra ścieżka cieczy kapilarnej, która staje się drogą do penetracji środka iniekcyjnego. Powstająca w wyniku krystalizacji struktura przypomina wąskoszczelinowe pierścienie Lieseganga, które można spotkać w naturze w systemach geologicznych. Technologia ta daje tym lepszy efekt, im bardziej mur jest zawilgocony. Dlatego też przed iniekcją dodatkowo nawilża się otwory w murze. Iniekcję krystaliczną® wykorzystującą zjawisko samoorganizacji kryształów, można stosować do osuszania zawilgoconych obiektów bez względu na rodzaj materiału użytego do budowy murów oraz bez względu na ich grubość, a także stopień zawilgocenia i zasolenia. Istnieje również możliwość stosowania jej od wewnątrz obiektów bez konieczności odkopywania murów zewnętrznych. Jest to ekologiczna, tania i prosta w zastosowaniu technologia osuszania budowli. Zasady wykonania iniekcji są następujące: należy wywiercić w osuszanym murze rząd otworów, wypełnić je określoną ilością wody, a następnie wprowadzić w przygotowane otwory środek iniekcyjny metodą grawitacyjną. Proces formowania się krystalicznej blokady przeciwwilgociowej trwa siedem dni. Do jej wytworzenia stosowane są mineralne preparaty produkowane w Polsce, z polskich surowców. W skład środka iniekcyjnego wchodzi cement portlandzki, aktywator krzemionkowy i woda w odpowiednich proporcjach wagowych. Aktywator do mieszaniny przygotowuje autor patentu, a jego skład zależy od rodzaju materiału osuszanego muru oraz stopnia zasolenia.
Iniekcję krystaliczną® spośród innych metod osuszania budynków wyróżnia bezterminowa trwałość. Potwierdzeniem tego są długoletnie badania i liczne wdrożenia m.in. Instytutu Budownictwa Wojskowej Akademii Technicznej, który zastosował tę metodę w ponad trzystu obiektach, uzyskując za każdym razem pozytywne wyniki osuszenia.

Tym sukcesem jest dwadzieścia tysięcy osuszonych budynków w Polsce, Europie i Ameryce Południowej, a także w Azji i Afryce. Są wśród nich obiekty na terenie Watykanu i Rzymu, które ze względu na rangę zabytkową w sposób szczególny cieszą twórcę technologii. W ramach jubileuszu doliczono się około 1700 km osuszonych murów. Jedynie Wielki Mur Chiński jest porównywalnie dłuższy.
Ale na tym nie koniec. Zadziwiające jest, że mimo upływu ćwierćwiecza, zainteresowanie tym tematem inwestorów i firm osuszeniowych nie słabnie. W 2013 r. Wojciech Nawrot – twórca technologia iniekcji krystalicznej® – udzielił wykonawcom kolejnych trzynastu licencji, a ich ogólna liczba przekroczyła niedawno wartość 304 (informacja z sierpnia 2013 r.). Liczba licencji w danym roku kalendarzowym była tym większa, im większy kryzys dotykał gospodarkę. Wojciech Nawrot ma na to swoje uzasadnienie, które zawiera się głównie w sferze wiarygodności rozwiązania technicznego oraz wiarygodności samego autora. Tak sformułowany pogląd pozwolił na szybki rozwój technologii iniekcji krystalicznej®. Jest to ważne spostrzeżenie, bowiem znane jest powszechne uskarżanie się na brak skuteczności działalności wynalazczej, rzadko kiedy wdrażanej w skali technicznej. Za taki stan nagminnie wini się warunki zewnętrzne. Jest w tym tylko trochę prawdy. W przypadku wynalazku Wojciecha Nawrota wiodącą rolę odegrały czynniki pozamaterialne – pasja, motywacja i niezbędna „szczypta" charakteru autora, które zastąpiły wiele niedostatków.
Wynalazek, aby było o nim głośno, musi być najpierw zweryfikowany społecznie i technicznie. Jest na to kilka sposobów: jego autor powinien prezentować go na wystawach innowacyjnych, opowiadać wśród międzynarodowego gremium, itp.

W naszych krajowych warunkach większość dobrze rokujących wynalazków upada na etapie wstępnym i w rezultacie nie może się przebić przez bariery chroniące obecny stan techniki. Zdaniem Wojciecha Nawrota bariery te mają przeważnie posmak personalny wywodzący się z błędnej polityki kadrowej, która od niepamiętnych czasów opiera się głównie na kryterium poparcia, a w znikomej części na kryterium wartości. „Taki zastały stan powoduje, że lubi się wynalazki, a wynalazców nie" – wspomina twórca iniekcji krystalicznej®. Tezę tę potwierdzają kariery zbyt licznej populacji polskich wynalazców nagrodzonych na prestiżowych salonach wynalazczości w świecie, a niedoceniane u nas. W środowiskach technicznych i nie tylko, zajmujących się efektywnością polskiej wynalazczości, często zadaje się pytanie – czy z tej mąki będzie chleb? Wiele robi się w kierunku rozwoju technologii w skali państwa, jak również w organizacjach pozarządowych, ale patrząc na rezultaty nie widać satysfakcjonujących wyników. Polska w rankingach innowacyjnych zajmuje niskie pozycje i co dziwne zwiększenie środków materialnych na innowacje spowodowało raczej regres niż postęp. Wydaje się, że przyczyna leży głębiej i sięga tego okresu politycznego w naszym kraju, kiedy niszczono szkoły naukowe, a dzisiaj ich po prostu nie ma. Wiele odpowiedzi na brak efektywności obecnej polskiej szkoły wynalazczości można znaleźć, analizując pod tym kątem stan w II Rzeczypospolitej między 1918 i 1939 rokiem. Fascynacja z odzyskanej niepodległości bez reszty pochłonęła kadry naukowo-techniczne. Rezultatem było to, że ówczesna Polska znalazła się bliżej poziomu światowego w wielu dziedzinach. Takie nazwiska jak Ignacy Mościcki, Wojciech Świętosławski, Jan Czochralski, Eugeniusz Kwiatkowski, Tadeusz Wenda, Tadeusz Sędzimir, Gabriel Narutowicz, Hugo Steinhaus, Kazimierz Banach, Wacław Sierpiński wytyczały kierunki bezgranicznego poświęcenia dla ojczyzny i całego społeczeństwa. Niestety dzisiaj tak nie jest.

Mały Dziedziniec św. Rocha, Uniwersytet Warszawski

Basteja austriacka, Kraków

„To, że ja jako twórca technologii iniekcji krystalicznej® zająłem się zagadnieniem aplikacji teorii Ilyi Prigogine'a, laureata nagrody Nobla z 1977 r., i wykorzystałem je do rozwiązania problemów budownictwa w zakresie izolowania budowli od wilgoci podciąganej kapilarnie z gruntu, zawdzięczam w dużej mierze fascynacji fizyką i chemią teoretyczną. Wpływ na to miało również poznanie wybitnych w skali światowej osób, a mianowicie profesorów: Wiktora Kemulę, Wojciecha Świętosławskiego, Leopolda Infelda, Jerzego Pniewskiego i Mariana Danysza oraz Włodzimierza Kołosa. Spotkania z tymi ludźmi sprawiły, że mnie pierwszemu w świecie udało się uzyskać symulację fizyczną równania Ilyi Prigogine'a. Ona też stała się później początkiem opracowania nowoczesnej technologii. Były również i nie mniej ważne motywacje pozatechniczne, które wymagały charakteru, o którym już wcześniej wspomniano" – mówi Wojciech Nawrot.

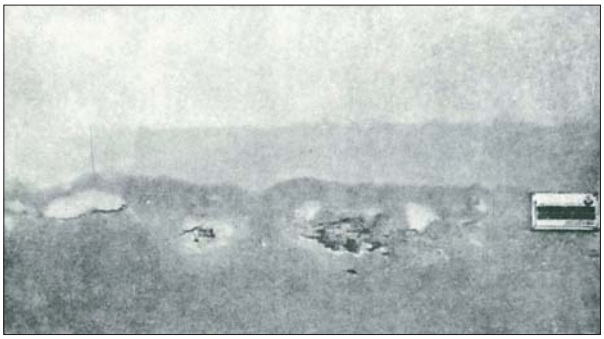
Ogromną rolę w zastosowaniu iniekcji krystalicznej® odegrało pierwsze, poza autorem, pozytywne jej wdrożenie w skali

Hotel de Ville, Paryż

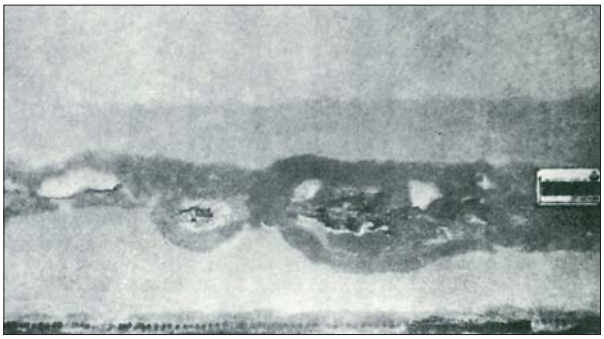
technicznej. Dokonał tego pierwszy licencjobiorca – inż. Wojciech Krzemieniecki z Rzeszowa. Wykonane przez niego zdjęcia budynku przed założeniem izolacji poziomej i po zakończeniu procesu obiegły cały świat. Fotografie te były prezentowane na Światowych Wystawach Wynalazczości w Brukseli, Genewie, Pittsburghu, Pekinie, Casablance, Norymberdze i Moskwie, gdzie wynalazek został nagrodzony łącznie siedmioma złotymi medalami z wyróżnieniem i innymi towarzyszącymi nagrodami między innymi Chińskiej i Rosyjskiej Akademii Nauk. Wyniki osuszenia murów przez inż. Wojciecha Krzemienieckiego przedstawiono na poniższych zdjęciach.

Historia opracowania technologii iniekcji krystalicznej® to także wspinanie się Wojciecha Nawrota na wyżyny wiarygodności naukowej. Potwierdzeniem tego są liczne publikacje w formie artykułów, monografie poświęcone tematyce osuszania budowli w tym ostatnia publikacja pod tytułem „ The Damp Proofing old Building – Theory and Practice" będąca tłumaczeniem książki „Osuszanie budowli – teoria i praktyka".

„Długi ponad 25-letni okres oczekiwania na uznanie za prace nad technologią iniekcji krystalicznej® prowadzone w atmosferze dyskwalifikacji i eliminacji zawodowej oraz personalnej – zakończył się pozytywnie i obecnie może być już tylko lepiej. Dobrze, aby tak było również w przypadku innych wartościowych polskich wynalazków" – podsumowuje twórca technologii.

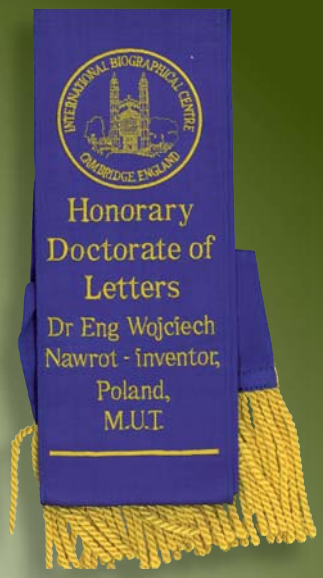


Gable wall of building in Rzeszów with visible spots of heavy dampness following immediately the application of horizontal damp insulation using the crystalline injection method in July 1987. At the ground level there are holes drilled in the wall. (Ściana szczytowa budynku w Rzeszowie z widocznymi plamami silnego zawilgocenia bezpośrednio po wykonaniu izolacji poziomej metodą iniekcji krystalicznej®, lipiec 1987 r. Na poziomie terenu widoczne otwory iniekcyjne w murze).

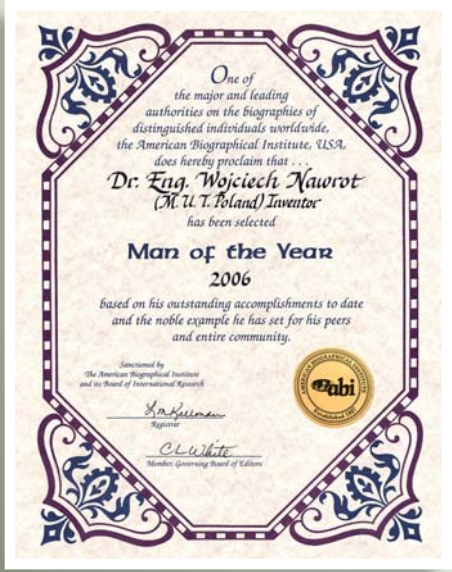


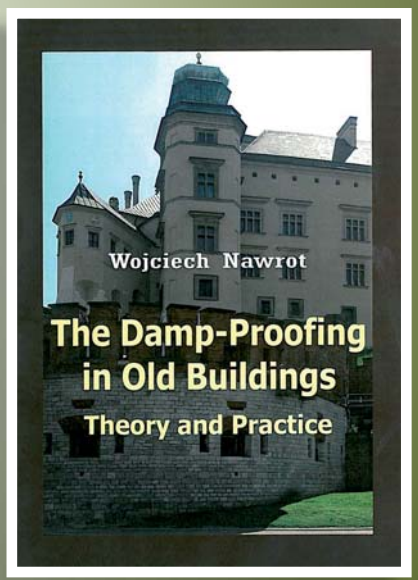
The same wall three months later, i. e. in October 1987. The process of wall drying above the horizontal damp insulation is apparent. The damp stripe that can be see at ground level is drying more slowly; as also the floor had been damp in the area treated. (Ściana szczytowa budynku po okresie trzech miesięcy, tj. październik 1987 r. Widoczny proces wysychania muru powyżej założonej izolacji poziomej z pasem zawilgocenia na wysokości stropu przyziemia, wysychającym wolniej z uwagi na zawilgocenie również stropu w tej strefie).

Za wkład naukowy do rozwoju fizyki budowli Wojciech Nawrot został wyróżniony w 2006 r. przez American Biographical Institute tytułem Man of the Year z wpisem do encyklopedii Greatest Minds of the Twenty First Century. Otrzymał również liczne wyróżnienia angielskie w tym wpis do encyklopedii Blue Book i nadanie w 2013 r. tytułu Honorary Doctorate of Letters przez International Biographical Centre of Cambridge, England. W kraju twórca technologii został wyróżniony m.in. nagrodą Rektora WAT, dyplomami przewodniczącego Komitetu Badań Naukowych (sześciokrotnie), tytułem Wynalazcy Roku Wojska Polskiego (1995 r.), medalem Ministra Kultury i Sztuki, dyplomami Ministra Obrony Narodowej (trzykrotnie) oraz Ministra Spraw Zagranicznych.



AWARDED
for his contribution to the world's first application of the theory of Prigogine, the 1977 Nobel Prize Winner, in the Crystalline Injection Method used to produce dampness barrier in the old buildings.





AUTORSKI PARK TECHNOLOGICZNY
ZAKŁAD OSUSZANIA BUDOWLI
DR INŻ. WOJCIECH NAWROT
ul. Warszawska 26/28
05-082 Lubiczów, gm. Stare Babice
tel. 601 347 028, 601 328 233
tel./faks 22 722 01 42
www.i-k.pl

KLIMAWENT S.A.

Cicho, czysto, skutecznie – urządzenia Klimawent

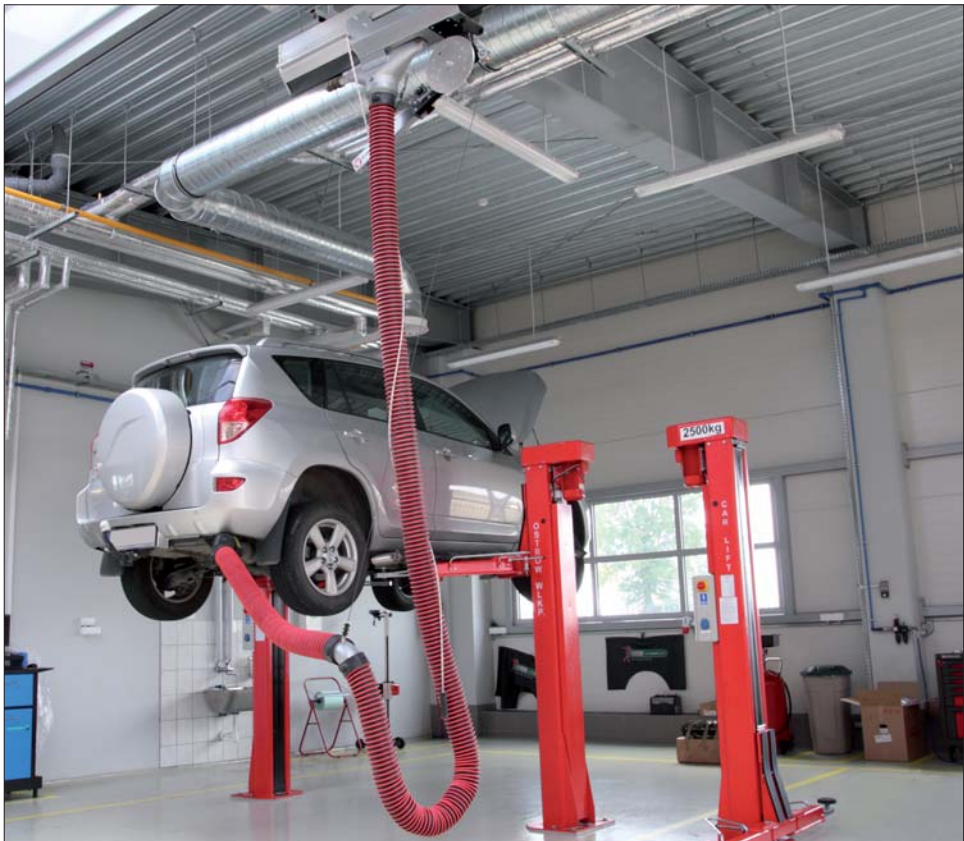
Klimawent jest czołowym producentem wysokiej jakości urządzeń filtrowentylacyjnych i odpylających, odciągów stanowiskowych oraz wentylatorów powstałych dzięki własnym rozwiązaniom konstrukcyjnym firmy. Misją firmy jest zapewnienie czystego powietrza osobom pracującym w warunkach szkodliwych dla zdrowia.

Firma Klimawent z siedzibą w Gdyni powstała w 1992 roku. Po osiągnięciu na polskim rynku sukcesu i wysokiej pozycji w branży filtrowentylacji, pod koniec lat dziewięćdziesiątych rozpoczęła eksport produktów na rynki europejskie, amerykańskie oraz bliskiego wschodu.
Szczególnie ważny dla spółki jest rozwój. Nieustannie inwestuje w nowoczesną infrastrukturę, zaawansowane technologie oraz prace badawczo-rozwojowe. Firma ma własne laboratoria (przepływowe i akustyczne), w których prowadzi badania nad innowacyjnymi wdrożeniami. Wszystkie rozwiązania są autorskimi opracowaniami i otrzymały atesty różnych jednostek certyfikujących, wymagane do wprowadzenia określonych towarów na rynek, m.in. Polskiego Centrum Badań i Certyfikacji, Instytutu Transportu Samochodowego, TÜV. Produkcja odbywa się we własnym zakładzie w Gdyni, gdzie wdrożony został system zarządzania jakością ISO 9001. Oferowane produkty służą do ochrony zdrowia pracowników, nawet podczas najbardziej szkodliwych procesów technologicznych. Firma uzyskała status zakładu pracy chronionej, dając klientom możliwość dokonania odliczeń w składkach na PFRON (Państwowy Fundusz Rehabilitacji Osób Niepełnosprawnych) z tytułu dokonanych zakupów. W 2009 r. została przekształcona w spółkę akcyjną.

Obecnie Klimawent produkuje urządzenia, które można podzielić na pięć grup:
- odciągi i urządzenia filtrowentylacyjne
- odsysacze spalin samochodowych
- wentylatory
- pochłaniacze dymu tytoniowego
- systemy automatycznego usuwania śniegu – Snow Out.

Odciągi i urządzenia filtrowentylacyjne
Produkcja odciągów miejscowych oraz urządzeń filtrowentylacyjnych do usuwania pyłów i dymów powstających na stanowiskach pracy, jest jednym z podstawowych obszarów działalności firmy. Dzięki odciągom zanieczyszczenia pochłaniane są bezpośrednio u źródła emisji i nie rozprzestrzeniają się w pomieszczeniach. Zadaniem urządzeń filtrowentylacyjnych, do których podłączone są odciągi, jest oczyszczanie powietrza z różnego rodzaju zanieczyszczeń – od pyłowych powstających w procesach spawania czy szlifowania po mgły olejowe. Stosowane są w wielu procesach technologicznych, m.in.: spawalniczych, ślusarskich, szlifierskich, cięcia termicznego (gazowego i plazmowego), lutowania, zgrzewania, a także w procesach związanych z malowaniem natryskowym, laserowym cięciem gumy lub sklejki, polerowaniem i śrutowaniem. Urządzenia umożliwiają również usuwanie mgły olejowej i emulsji wykorzystywanej do chłodzenia elementów metalowych i narzędzi stosowanych podczas obróbki CNC.

Odsysacze spalin samochodowych
Wykorzystywane są wszędzie tam, gdzie prowadzona jest obsługa samochodów –



Firma Klimawent S.A. jest wielokrotnym laureatem Gazel Biznesu (2004, 2005, 2007, 2008, 2012). Otrzymała również wyróżnienia w konkursie Gryf Gospodarczy 2012 i w rankingu Wehikuły Czasu 2007. Oferowane przez firmę urządzenia zdobyły szereg nagród na targach i wystawach.

począwszy od badań diagnostycznych, na miejscach stałego garażowania skończywszy. Stosowane są m.in. w stacjach kontroli pojazdów, warsztatach naprawczych, zajezdniach, lotniskach czy obiektach wojskowych. Najczęściej montuje się je na ścianach, słupach wsporczych lub specjalnych konstrukcjach pod sufitem. Odsysacze pozwalają usunąć całość emitowanych spalin na zewnątrz, chroniąc ludzi

pracujących w pomieszczeniach. Cechą wspólną wszystkich urządzeń tego typu jest ssawka, którą najczęściej mocuje się do rury wydechowej samochodu lub naprzeciw rury wydechowej w sposób zapewniający efektywny odciąg. Odpowiedni kształt ssawki i mechanizm zaciskowy zapewniają właściwe mocowanie oraz odciąg wszystkich spalin. Innym rozwiązaniem są statywy ssące, na których umieszcza się ssawki. Zaletą takich rozwiązań jest brak bezpośredniego kontaktu z elementami pojazdu – nie ma więc możliwości uszkodzenia karoserii. Wentylatory współpracujące z odsysaczami spalin instalowane są najczęściej na samym odsysaczu lub na dachu budynku, co powoduje wyeliminowanie źródła hałasu z pomieszczenia. Takie rozwiązanie jest więc optymalne jeśli chodzi o komfort pracy.

Wentylatory

Klimawent oferuje do wentylacji ogólnej wentylatory średnioprężne współpracujące z instalacjami odciągów, a także wentylatory promieniowe, przenośne i stanowiskowe. Urządzenia te cechuje oryginalne wzornictwo oraz niski poziom ciśnienia akustycznego. Prawie wszystkie typy wentylatorów dostępne są również w wykonaniu przeciwwybuchowym, zgodnie z dyrektywą ATEX.

Pochłaniacze dymu tytoniowego

Smoking Box to wydzielona przestrzeń w postaci kabiny dla osób palących. Zapewnia ona palaczom oraz niepalącym higieniczne warunki. Zainstalowane w nich pochłaniacze nie wypuszczają dymu tytoniowego na zewnątrz, zapewniając odpowiednią wentylację kabiny. Wewnątrz mogą jednocześnie przebywać cztery osoby (wersja Smoking Box) lub osiem osób (wersja Smoking Box Dual). Urządzenie może być stosowane w zakładach pracy, uczelniach, hotelach, lokalach gastronomiczno-rozrywkowych, obiektach służących obsłudze podróżnych oraz wielu innych miejscach. Kabina nie jest zależna od systemu wentylacji ogólnej budynku, w związku z czym jej lokalizacja może być dowolna.
Do większych pomieszczeń przeznaczone są urządzenia Smoke Absorber mogące zapewnić komfortowe warunki aż 20 osobom palącym.

KLIMAWENT S.A.

System automatycznego odśnieżania dachów

Bezdotykowe usuwanie śniegu z połaci dachowych w trakcie opadów, jak i po ich ustaniu zapewnia system Snow Out – najnowsza technologia usuwania śniegu z dachu.

Intensywne opady śniegu w połączeniu z mroźnym, zimowym klimatem sprzyjają gromadzeniu się sporych warstw śniegu i lodu na dachach. Zmiany temperatury (nagrzanie i chłodzenie) mogą spowodować ponowne zamarzanie topniejącego śniegu, co sprawia, że taka pokrywa lodowa staje się ciężka, powodując znaczne obciążenie konstrukcji dachu, a zwisające sople z obrzeży stanowią zagrożenie dla przechodzących ludzi i samochodów parkujących w bliskim sąsiedztwie obiektu.

Znane dotychczas sposoby odśnieżania dachów bazują na metodach mechanicznych. W wielu przypadkach powodują one uszkodzenia pokrycia dachu. Ich wadą jest również to, że śnieg może być usuwany jedynie po zakończeniu opadów z uwagi na możliwość jego ponownego nagromadzenia.
Ze względu na dużą masę zalegającego śniegu (1 m^3 zmrożonego topniejącego śniegu waży 800 kg) ważne jest, by śnieg usuwać na bieżąco.

Snow Out to pierwsze na świecie urządzenie służące do kompleksowego usuwania zaśnieżenia z połaci dachowych.
Ta pionierska metoda polega na zdmuchiwaniu śniegu z dachu jeszcze w czasie trwania opadu. Śnieg zdmuchiwany jest powietrzem nawiewanym z dużą prędkością na powierzchnię dachu. Podmuch powietrza wytwarzany przez wentylatory skierowany jest na połacie dachu poprzez specjalne dysze. Wentylatory są tak dobrane, aby zasięg strumienia powietrza

obejmował cały dach, dlatego też każdorazowo system jest indywidualnie dobierany do konkretnej powierzchni.

W zależności od gabarytów połaci dachowej wyróżnia się następujące rozwiązania systemu Snow Out:
- system Snow Out-1-M
- system Snow Out-2-M
- system Snow Out Truck.

System Snow Out-1-M
Przeznaczony do odśnieżania dachów o całkowitej szerokości do 20 metrów. System tworzą wentylator i wózek jezdny, który przemieszcza się po torowisku. Urządzenie wyposażone jest w dysze nawiewne skierowane w kierunku powierzchni dachu pod niewielkim kątem. Podczas przejazdu śnieg usuwany jest z jednej bądź drugiej strony dachu. Długość torowiska jezdnego jest dostosowana do długości dachu.

System Snow Out-2-M
Stosowany do usuwania śniegu z dachów o szerokości do 40 metrów. Składa się z torowiska, po którym przemieszcza się wózek jezdny, wyposażony w dwa wentylatory. Wylot każdego z wentylatorów połączony jest z dyszami nawiewnymi skierowanymi w kierunku powierzchni dachu pod niewielkim kątem. Długość torowiska jezdnego jest dostosowana do długości dachu.

Systemy Snow Out-2-M i Snow Out-1-M wyposażone są w czujniki opadów śniegu.

Po wykryciu opadu czujnik daje sygnał do zespołu sterującego, a ten z kolei uruchamia wentylatory oraz napęd wózków. Połączenie systemów Snow Out-1-M i Snow Out-2-M pozwala na odśnieżenie dachu o szerokości nawet 80 m i nieograniczonej długości.

System Snow Out Truck

Przeznaczony jest do odśnieżania dachów samochodów ciężarowych. Składa się z konstrukcji wsporczej – dwóch słupów, między którymi zawieszona jest belka nośna z dwoma wentylatorami. Wyposażony jest również w oświetlenie, sygnalizację świetlną informującą o gotowości do pracy oraz osłonę zabezpieczająca przed rozprzestrzenianiem się śniegu i odłamków lodu. Po wykryciu przez czujnik ruchu pojazdu zbliżającego się do urządzenia włączane są kolejno wentylatory. Po uruchomieniu obu wentylatorów sygnalizacja świetlna informuje kierowcę o możliwości przejazdu. W czasie przejazdu powietrze z wentylatorów kierowane jest z dużą prędkością na dach pojazdu i naczepy. Strumienie powietrza ustawione są prostopadle do osi pojazdu. Śnieg i lód zdmuchiwane są poza pojazd i gromadzą się pod osłoną zabezpieczającą. Po zakończeniu przejazdu następuje wyłączenie wentylatorów i pojawia się sygnalizacja świetlna w kolorze czerwonym. Aby skutecznie odśnieżyć dach samochodu, wystarczą jedynie 3 minuty.

System Snow Out jest pierwszym systemem bezobsługowym, w pełni automatycznym i niewymagającym dodatkowych służb utrzymania ruchu. Nie bez znaczenia są również koszty. Biorąc pod uwagę koszty odśnieżania mechanicznego dachu oraz koszty związane z wywozem śniegu i ewentualnymi mandatami za nieodśnieżenie, okaże się, że środki zainwestowane w system automatycznego odśnieżania zwrócą się już po paru latach.

KLIMAWENT

KLIMAWENT S.A.
ul. Chwaszczyńska 194
81-571 Gdynia
tel. 58 629 64 80
www.klimawent.com.pl

KURYŁOWICZ & ASSOCIATES Sp. z o.o.

Odpowiedzialna architektura

Kuryłowicz & Associates Sp. z o.o. to najbardziej rozpoznawalna marka architektoniczna na polskim rynku. Jest laureatem wielu ważnych konkursów architektonicznych. Zaprojektowane przez zespół Kuryłowicz & Associates budynki niejednokrotnie były nagradzane przez SARP, Prezydenta m.st. Warszawy, Prezydenta Wrocławia i Towarzystwo Miłośników Wrocławia oraz nominowane do nagrody im. Miesa van der Rohe.

Architektura jest dyscypliną angażującą wiedzę, wyobraźnię, fantazję oraz światopogląd ludzi, którzy ją tworzą. Nie wszystkie powstające projekty mają szansę na realizację, nie wszystkie też z myślą o realizacji są tworzone. Te jednak, które udaje się sfinalizować są też emanacją osobowości ludzi, którzy muszą pokonać wiele trudności, nieprzewidzianych okoliczności i rozwiązać liczne problemy. Taki zespół ludzi nie powstaje od razu. W pracowni Kuryłowicz & Associates był on budowany na przestrzeni przeszło 30 lat. Zainicjował go prof. Stefan Kuryłowicz (1949–2011) a kontynuują współpracownicy, przyjaciele i następcy. Stefan Kuryłowicz to jeden z najbardziej znanych polskich architektów, laureat Honorowej Nagrody SARP (2003), nominowany do Nagrody im. Van Der Rohe'a (2007). Uhonorawny w 2009 r. za całokształt twórczości Coroczną Nagrodą Ministra Kultury, a w marcu 2011 r. wyróżnieniem Zasłużony dla Warszawy. Pośmiertnie Stefanowi Kuryłowiczowi przyznano Złotą Odznakę SARP w 2012 r.

Cały zespół Kuryłowicz & Associates łączy wspólne podejście do formułowania istoty każdego zagadnienia. Rozwiązuje je jako wyzwanie i szansę na odnalezienie prawdy o kolejnym kawałku przestrzeni. Stara się wyeksponować te z cech owej prawdy, które pomogą żyć i życie zrozumieć.
Tu, ale nie tylko teraz, a z myślą też o przyszłości. Zawsze z założeniem o poprawie przestrzeni – na tyle, na ile władna jest architektura.
Firma ceni współpracę z klientami, którzy doceniają tę właśnie siłę architektury i razem z nią jej poszukują. Tego rodzaju

Wybrane projekty i realizacje:
- biurowiec Prosta Tower w Warszawie
- budynek biurowy Focus w Warszawie
- siedziba główna Polskich Linii Lotniczych LOT
- budynek wielofunkcyjny Plac Unii
- dom handlowy Wolf Bracka
- dom prywatny w Kazimierzu Dolnym – dom na skarpie
- Galeria Warmińska w Olsztynie
- lotnisko w Modlinie
- osiedle mieszkaniowe Eko Park Allegretto
- osiedle mieszkaniowe Nowe Powiśle
- budynek wydziałów filologicznych Uniwersytetu Warszawskiego.

Galeria Warmińska w Olsztynie

podejście pozwala wyeliminować podział architektury na komercyjną i społeczną, bogatą i ubogą. Jej kształt nie musi zależeć od budżetu inwestora ani też od przeznaczenia.

Zdaniem zespołu Kuryłowicz & Associates kluczem w działaniu przestrzennym jest odpowiedzialność na wielu różnych płaszczyznach, m.in.:

- artystycznej, polegającej na interpretacji otoczenia, możliwości formy, jej wyrazu, który powinien być odpowiedni i unikalny
- naukowej, polegającej na wieloaspektowym podejściu do zadania
- inżynierskiej, polegającej na doborze specjalistów współpracujących w różnych branżach, twórczo wspierających założenia projektu
- ekonomicznej, polegającej na racjonalnym dysponowaniu powierzonym budżetem

Dom prywatny w Kazimierzu Dolnym

- terminowej, opartej na utrzymywaniu pracy w rytmie uzgodnionym z klientem.

Pracownia uczestniczy również aktywnie w procesie budowy, oferując swoje nadzory, kontrole i dodatkową wiedzę. Aktualnie zatrudnia ponad siedemdziesięciu stałych pracowników, w tym wysokiej klasy architektów, inżynierów budowlanych i inspektorów nadzoru. Jej trzon stanowią specjaliści, współpracujący ze sobą od kilkunastu lat, którzy mają duże doświadczenie zawodowe. W firmie pracuje kilku project managerów, których wiedza i talent umożliwiają prowadzenie projektu od etapu twórczej koncepcji do realizacji obiektu. Dużym atutem pracowni są młodzi pracownicy – absolwenci wydziałów architektury różnych uczelni. Równie starannie dobierani są projektanci innych branż. Firma od lat współpracuje na stałe ze sprawdzonymi biurami konstrukcyjnymi i instalacyjnymi, ma też swój oddział konstrukcyjny Kuryłowicz Engineering.

Od początku 1999 r. siedziba Kuryłowicz & Associates mieści się na warszawskiej Saskiej Kępie. Nowoczesne biuro wyposażone jest w systemy wspomagające projektowanie. W roku 2006 zaczęła również funkcjonować filia pracowni we Wrocławiu. Pracuje w niej obecnie około 15 osób.

Od 2012 r. firma jest na liście asesorów BREEAM – prestiżowego certyfikatu przyznawanego obiektom realizowanym zgodnie z zasadami zrównoważonego budownictwa. Zaprojektowane przez pracownię obiekty, które uzyskały certyfikat BREEAM, to m.in. Galeria Miejska – część handlowa kompleksu Plac Unii w Warszawie oraz budynek C Quattro Business Park w Krakowie.

W marcu tego roku właściciele firmy założyli fundację im. Stefana Kuryłowicza, której celem jest wspieranie oraz promocja odważnej i odpowiedzialnej twórczości architektonicznej.

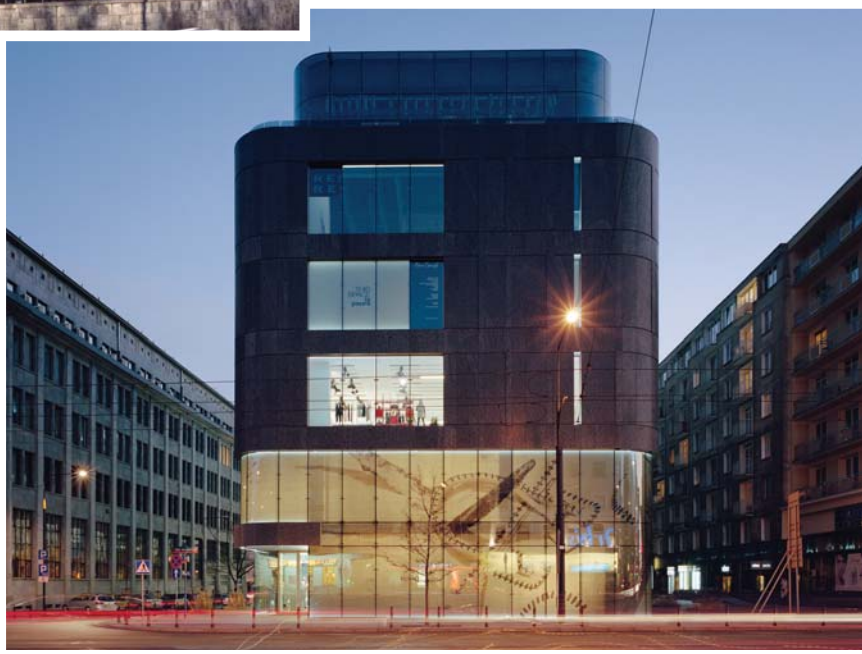
▲
Biurowiec Prosta Tower w Warszawie – otrzymał nagrodę Cemex Building Award 2011 w kategorii najciekawsze budynki z betonu zrealizowane na świecie

▲
Siedziba główna Polskich Linii Lotniczych LOT – w 2003 r. budynek nominowany był do Nagrody Roku SARP oraz Nagrody im. Miesa van der Rohe 2012

Osiedle mieszkaniowe Eko Park Allegretto – budynek A4 w 2003 r. otrzymał Nagrodę Roku SARP oraz był nominowany do Nagrody im. Miesa van der Rohe, a w 2004 r. zdobył wyróżnienie w konkursie Nagrody REFE. W 2010 r. Eko Park został umieszczony na liście 20 najbardziej przyjaznych środowisku inwestycji w Europie w konkursie Architect's Council of Europe (ACE)
▼

▲
Budynek wydziałów filologicznych Uniwersytetu Warszawskiego – otrzymał wyróżnienie i tytuł Budynek przyjazny Warszawie w 3 edycji konkursu Okno na Warszawę

◀
Budynek biurowy Focus w Warszawie – otrzymał Nagrodą Główną SARP 2001 w konkursie Polski Cement w Architekturze, a także zdobył pierwsze miejsce w Warszawie i drugie miejsce w Polsce w kategorii Office of the Year w konkursie Eurobuild Awards 2012



▲
Dom handlowy Wolf Bracka – w 2012 r. został wyróżniony Nagrodą Architektoniczną Polityki w kategorii najciekawsza realizacja 2011, budynek był również nominowany do Nagrody im. Miesa van der Rohe 2012

◀
Budynek wielofunkcyjny Plac Unii – w 2011 r. nagrodzony CEE Green Building Award w kategorii BREEAM Pre-certified Developments

LAYHER Sp. z o.o.

Grzegorz Dziewulski, prezes zarządu

Absolwent Wydziału Inżynierii Lądowej Politechniki Warszawskiej i student prawa na Akademii Leona Koźmińskiego w Warszawie. Z branżą budowlaną związany od przeszło 15 lat. Do zespołu firmy Layher dołączył w 2012 roku, obejmując stanowisko prezesa zarządu. Jego hobby to fotografia reporterska i podróże. Wolny czas spędza z bliską rodziną – żoną Moniką i trójką dzieci.

– Layher jest jednym ze światowych liderów w produkcji rusztowań. Jak Pan widzi sytuację firmy Layher na naszym polskim rynku?

– Firma Layher to producent rangi światowej – obecny na całym globie od Nowej Zelandii przez Afrykę, Europę aż do Ameryki Południowej i Północnej. System rusztowań Layher produkowany jest w fabryce w Güglingen-Eibensbach – całość produkcji na potrzeby ponad 30 własnych spółek na całym świecie realizowana jest przez zakład produkcyjny na południu Niemiec. Takie rozwiązanie pozwala utrzymać bardzo wysoki poziom kontroli jakości końcowych produktów, co w przypadku rozczłonkowania produkcji na wiele różnych zakładów i miejsc produkcyjnych nie zawsze jest możliwe – a przynajmniej nie jest tak łatwe utrzymanie wysokiego poziomu produkcji. W Polsce firma kojarzona jest przede wszystkim z bezpieczeństwem, wysoką jakością produktów oraz ich żywotnością. W tym roku rozpoczęliśmy szeroką kampanię informacyjną skierowaną do osób odpowiedzialnych za wybór systemów i firm rusztowaniowych. Chcemy pokazać specyfikę i zalety naszych rozwiązań.

– Czy produkcja w Niemczech nie jest zbyt droga?

– Życie ludzkie nie ma ceny, a nam chodzi o zapewnienie przede wszystkim bezpieczeństwa – zarówno osób bezpośrednio wykonujących prace na naszych rusztowaniach, jak i osób odpowiedzialnych za pracowników realizujących zadania przy wykorzystaniu rusztowań – ramowych jak i modułowych. Nasza firma otrzymała certyfikaty bezpieczeństwa we wszystkich krajach, do których dostarczane są rusztowania z logo Layher. Doprowadzenie do takiego stanu wymagało wielu lat doświadczeń oraz pracy osób wkładających pasję i zaangażowanie w produkcję i rozwój naszych systemów.

Firma Layher została wyróżniona za innowacyjne technologie medalem na targach BATIMAT (2011 r.) w Paryżu oraz I nagrodą w dziedzinie rozwiązań podporowych TG 60 na targach Construmat (2011 r.) w Barcelonie. Spółka otrzymała liczne nagrody i wyróżnienia Polskiej Izby Gospodarczej Rusztowań w kategorii Produkt Roku (2008, 2009 r.), a także medal Instytutu Mechanizacji Górnictwa i Budownictwa Skalnego. Firmę nagrodzono również za działalność na rzecz sportu – m.in. za udział w Mistrzostwach Polski Branży Energetycznej w 2010 r.

Know-how, jakie firma zgromadziła, to wiele lat otwartej współpracy z naszymi klientami, wymiany doświadczeń i pomysłów. Elementy, które na stałe weszły do naszej produkcji to odpowiedź na potrzeby rynku. Warto tutaj dodać, iż Layher jest producentem oferującym pomoc zarówno na etapie doboru odpowiednich elementów poprzez doradców technicznych, jak również poprzez szkolenia dla użytkowników rusztowań oraz zapewnienie wsparcia projektowego przy realizacji zadań klientów. Nie mamy własnych ekip montażowych i nie walczymy o realizacje kontraktów z naszymi klientami – jesteśmy dla nich wsparciem na każdym etapie rozmów. Takie podejście dodatkowo różnicuje nas na rynku oraz pozwala być stabilnym i pewnym partnerem do współpracy. Pomagamy w realizacji najtrudniejszych zadań, zapewniając bezpieczeństwo materiałowe, stabilność i jednorodność używanych elementów. Dodatkową zaletą, jaka przemawia za utrzymaniem produkcji w jednym zakładzie jest możliwość wprowadzania zmian i innowacji produktowych przy zachowaniu pełnej zgodności z wcześniej wyprodukowanymi elementami. I nie mam na myśli jedynie częściowej zgodności wymiarowej poszczególnych elementów, ale pełną kompatybilność systemową pozwalającą na bezpieczne użytkowanie rusztowań „made by Layher".

– Innowacyjność wpisana jest zatem w strategię firmy. Na czym ona polega?

– Jest to ulepszanie istniejących rozwiązań, które sprawdzają się na wszystkich kontynentach świata. Co roku wdrażamy od kilkunastu do kilkudziesięciu nowych rozwiązań. Rok 2013 to czas, gdy do masowej produkcji wprowadzamy system AllRound Lightweight® LW. Nowe elementy są znacznie lżejsze od dotychczasowych, mają zwiększoną wytrzymałość oraz charakteryzują się zmniejszeniem wymaganej powierzchni do magazynowania. Pozwoli to na znaczne oszczędności czasu montażu jak i kosztów związanych z transportem. Wszystkie elementy nowego typu zostały wyposażone w system AutoLock® zwiększający bezpieczeństwo osób montujących konstrukcje rusztowania jak i skracający czas montażu.

– Jak wygląda obecna sytuacja w Państwa firmie?

– Obecny rok to czas wielkich zmian w naszej firmie – zarówno w centrali w Eibensbach, jak i w naszym oddziale w Polsce. Firma przeniosła się do nowej siedziby w miejscowości Siestrzeń przy trasie S8. Własna sala szkoleniowa oraz zaplecze w ogrzewanej hali pozwolą na realizację szkoleń przez cały rok, a przestrzeń magazynowa – na szybsze dostawy produktów dla klientów w Polsce. W centrali w Niemczech również dobiega końca budowa wielkiego centrum szkoleniowego, a także kolejnej, w pełni zautomatyzowanej linii produkcyjnej elementów stalowych nowej generacji.

– Jakie są Państwa plany na najbliższą przyszłość?

– Przede wszystkim inwestycje w rozwój pracowników, bo to oni tworzą największą wartość firmy. Najbliższa przyszłość to wspieranie naszych obecnych i zdobywanie nowych klientów – zapewniając im wsparcie techniczne, projektowe, doradztwo handlowe oraz umożliwiając wymianę doświadczeń na gruncie międzynarodowym. Chciałbym również doprowadzić do umocnienia naszej pozycji lidera w branży rusztowań, a także do zwiększenia rozpoznawalności marki Layher na polskim rynku. Nasze plany to również zacieśnienie współpracy z przemysłem energetycznym, infrastrukturą drogową oraz zwiększenie udziału w branżach, które do tej pory w niewielkim stopniu korzystały z naszych rozwiązań.

LAYHER Sp. z o.o.

System rusztowań Layher – więcej możliwości

Już od 60 lat Layher jest synonimem innowacyjności, najwyższej jakości i gospodarności. Produkty firmy wyróżnia nowatorska konstrukcja, zarówno pojedynczych elementów, jak i całych systemów, a także optymalna efektywność zastosowanych rozwiązań techniczno-konstrukcyjnych.

Systemy rusztowań Layher są wielofunkcyjne, szybkie w montażu i cenione za długi czas użytkowania wszystkich komponentów. Istnieje wiele możliwości ich zastosowania – od różnego rodzaju budów przez przemysł po imprezy okolicznościowe. Szeroki wybór produktów, koncepcja systemu „klocków" i wiele możliwości wykorzystania pozwalają na realizację nawet najbardziej skomplikowanych projektów.

Oferta firmy obejmuje m.in.:

- system rusztowań ramowych BLITZ
- system rusztowań modułowych ALLROUND
- sceny, trybuny i estrady systemu EVENT
- aluminiowe rusztowania jezdne
- drabiny
- systemy ochronne PROTECT
- akcesoria i elementy dodatkowe.

Dodatkowo Layher oferuje klientom profesjonalny serwis, doradztwo i pomoc obsługi technicznej przy planowaniu i realizacji projektów w zakresie wykonania obliczeń statycznych wraz ze schematami poszczególnych etapów montażu rusztowań oraz planami ich zabudowy. Prowadzi także szkolenia dla montażystów oraz kadry nadzorczej, zarządzającej, kierowników budów, majstrów i brygadzistów.
Wszystkie produkty wytwarzane są na południu Niemiec w fabryce w Güglingen-Eibensbach. Tam również wdrażane są nowe rozwiązania systemowe. Wysoką jakość produktów gwarantuje racjonalny i zautomatyzowany proces produkcji zarządzany zgodnie z DIN ISO 9001:2000.

Dodatkowo firma stosuje własne, zakładowe normy i procedury jakościowe. Certyfikaty i znaki jakości, przyznane produktom, świadczą o tym, iż bezpieczeństwo użytkowników podczas pracy z rusztowaniami oraz na rusztowaniach Layher jest jej nadrzędnym celem.

Zaufani dostawcy, odpowiednio dobrane materiały i ostre kontrole jakości na każdym etapie produkcji są dla firmy tak samo ważne jak znakowanie i dokumentowanie wszystkich elementów Layher. Pełną dostępność produktów i stałą realizację dostaw spółka zapewnia poprzez różnorodną produkcję, bardzo dobrze zorganizowany i szybki system transportu, a także współpracę z ponad 30 przedstawicielami oraz wieloma partnerami na całym świecie.

Roczna produkcja wynosi ponad 20 tys. km stalowych rur, co jest równe odległości przelotowej z Rio de Janerio do Warszawy i z powrotem, a także ponad 2 mln m^2 podestów, co mniej więcej odpowiada powierzchni 320 boisk piłkarskich. Każdego roku z fabryki w Güglingen-Eibensbach wyjeżdża ponad 130 tys. ton gotowych produktów, które transportowane są przez ponad 7200 ciężarówek oraz średnio 650 kontenerów – statkami – do najodleglejszych krajów świata.

Layher®

Więcej możliwości. Ten system rusztowań.

LAYHER Sp. z o.o.
ul. Żelechowska 2A, 96-321 Siestrzeń
tel. 22 720 69 09, 535 529 437
www.layher.pl

PARTNERSTWO
INNOWACYJNOŚĆ
ZAANGAŻOWANIE
PRZYSZŁOŚĆ

Marka Layher oznacza już od ponad 60 lat wysokiej jakości systemy rusztowań, fachową pomoc serwisową i dające pewność dobrego wyboru partnerstwo. Jako przedsiębiorstwo rodzinne jesteśmy ściśle związani z regionem, współpracownikami i klientami. Rozwój, produkcja, dystrybucja, logistyka oraz zarządzanie ulokowane jest w Güglingen-Eibensbach. To tam właśnie wykonujemy produkty niemieckiej jakości. Z ponad 1500 współpracownikami i dystrybutorami jesteśmy obecni w 46 krajach i natchnieni działaniem szukamy nowych rozwiązań zgodnie z naszą dewizą „więcej możliwości", aby nasi klienci także w przyszłości czuli się dobrze u nas i z nami.

www.layher.pl

Layher®

Więcej możliwości. Ten system rusztowań.

JAKOŚĆ TWORZONA PRZEZ LAYHER

// Centrala w Eibensbach

// Fabryka w Gueglingen

// TO TUTAJ BIJE SERCE FIRMY LAYHER.

Jakość produktów firmy Layher tworzona jest w Güglingen-Eibensbach. Od czasu rozpoczęcia działalności nasze przedsiębiorstwo zapuściło korzenie w tym regionie. Do dzisiaj mieści się tutaj wszystko: produkcja, logistyka, administracja oraz zarząd firmy, a to sprawia, że posiadamy najlepsze warunki by jakość tworzona przez Layher była po prostu bezkonkurencyjna. Dwie lokalizacje obejmują łącznie 318.000 m² powierzchni, z czego 142.000 m² zajmuje część produkcyjna i magazynowa. W tak dogodnych warunkach, przy w pełni zautomatyzowanej technice, powstają nasze systemy rusztowań. Szybkość reakcji i reaktywność na potrzeby, iż nasza produkcja jest bardzo elastyczna oraz w pełni dopasowana do wymagań naszych klientów.

// WIĘCEJ MOŻLIWOŚCI. TEN SYSTEM RUSZTOWAŃ.

To hasło przewodnie firmy Layher jest wyrazem życiowej filozofii firmy już od ponad 65 lat. Większa szybkość, większa pewność, większa prostota oraz przyszłościowe rozwiązania są wartościami, które w dłuższej perspektywie czasu pozwalają nam zwiększać naszą konkurencyjność na rynku. Za pomocą innowacyjnych systemów i rozwiązań cały czas pracujemy nad tym, aby nasze rusztowania były jeszcze pewniejsze, prostsze oraz dopasowane do potrzeb rynku. Oferujemy Państwu kompleksową ofertę naszych usług, gdzie do Państwa dyspozycji oddajemy ponad 1.500 zadowolonych, profesjonalnie przeszkolonych pracowników w ponad 30 krajach na całym świecie.

// WIĘKSZA SZYBKOŚĆ

Jesteśmy w stanie dostarczyć Państwu nasz produkt, w każdej pożądanej przez Państwa ilości – zawsze niezawodnie i zawsze na czas. Nasza firma ma swoje siedziby na wszystkich kontynentach - w ponad 30 krajach, z rozbudowaną siecią autoryzowanych dystrybutorów. Szybkość jest również głównym motto naszej koncepcji logistyki. Jako nasi klienci mogą Państwo w dowolnie wybranym miejscu odebrać swoje zamówienie lub dostarczymy je do Państwa bezpośrednio na plac budowy - „just in time".

// WIĘCEJ DOŚWIADCZENIA

Z tradycji wypływa doświadczenie i wiedza. Nasi eksperci przekazują swoją wiedzę wszędzie na całym świecie. Jeśli nasi klienci pragną przetestować nowe zastosowania lub gdy nowi klienci potrzebują wsparcia i pomocy przy montażu naszych rusztowań – nasi technicy zawsze są do Państwa dyspozycji. Ich indywidualne podejście do Państwa potrzeb i oczekiwań pozwala oferować najbardziej pewne i optymalne rozwiązania. Za każdym razem gwarantujemy profesjonalne doradztwo. Stale dbamy o dobre relacje z klientami na wszystkich poziomach, ponieważ zaufanie, dobra współpraca oraz sukces naszych klientów jest dla nas bardzo ważny.

// WIĘCEJ WIEDZY

Doskonalenie zawodowe jest naszym kluczem do sukcesu. Regularnie organizujemy seminaria dotyczące montażu rusztowań, aby nasi klienci byli na bieżąco z aktualnymi przepisami oraz wymaganiami. Oferujemy Państwu praktyczne szkolenia produktowe oraz regularne spotkania montażystów rusztowań, gdzie wspieramy oraz zachęcamy do wymiany poglądów i doświadczeń między fachowcami w tej dziedzinie. Dysponujemy także licznymi publikacjami dotyczącymi tematyki rusztowań.

// WIĘKSZA KLAROWNOŚĆ

Oszczędność czasu, optymalne zastosowanie materiału, lepsze logistyczne rozwiązania. Za pomocą naszego oprogramowania LayPLAN oraz specjalnych narzędzi programu AutoCAD® można to osiągnąć. Nasze oprogramowanie zapewnia techniczne oraz efektywne planowanie i projektowanie montażu rusztowania. Zapewnia także optymalizację stanów materiałowych oraz pełną przejrzystość kosztów przy zastosowaniu materiałów. Po podaniu wymiarów oraz wybranego wariantu montażu, program od razu prezentuje propozycję rusztowania oraz odpowiednią listę materiałów.

// LEPSZA JAKOŚĆ

O jakości naszych produktów można by długo opowiadać. Jednak my skupiamy się nie na opowieściach, a na faktycznym działaniu – produkcji, która oczywiście jest najwyższej jakości. Jakość firmy Layher oznacza najnowocześniejsze procesy produkcyjne, wyselekcjonowane materiały, przemyślaną automatyzację oraz wysoko wykwalifikowanych pracowników. Nasze produkty odpowiadają najwyższym standardom bezpieczeństwa. Dysponujemy certyfikatami DIN ISO, TÜV oraz innymi licznymi międzynarodowymi znakami jakości. Rocznie zużywamy do produkcji 20.000 kilometrów najwyżej jakości stalowych rur – jest to dowód na to, że najlepsze standardy jakościowe znajdą Państwo właśnie w naszej firmie.

PERI Polska Sp. z o.o.

Michał Wrzosek, prezes zarządu

Absolwent Wydziału Inżynierii Lądowej Politechniki Warszawskiej. Z Peri, międzynarodowym koncernem oferującym deskowania i rusztowania, związany od 23 lat. Pracę w firmie rozpoczął jeszcze jako student w ramach praktyk w macierzystych zakładach Peri w Niemczech. Kontynuując studia, pracował w Peri w Polsce, a po uzyskaniu dyplomu został zatrudniony jako przedstawiciel techniczno-handlowy. W 1996 r. powołano go na stanowisko dyrektora oddziału w Warszawie, w 2004 r. – dyrektora handlowego, a 1 stycznia 2011 r. – prezesa zarządu. Jego hobby to sport, historia i psychologia.

– Jakie istotne zmiany zaszły w Peri od ubiegłego roku? W jakim stopniu zostały one wymuszone przez sytuację na rynku? Jak radzi sobie lider branży deskowań i rusztowań w obecnych czasach?

– Peri nie koncentruje swoich działań na zadaniach krótkoterminowych. Działamy i planujemy w perspektywie wieloletniej, kierując się zdrowymi, ekonomicznymi zasadami. Pod tym względem nie zaszły u nas żadne zmiany, konsekwentnie realizujemy swoją politykę. Jako lider branży wiemy, ile kosztowało nas dojście do dzisiejszej pozycji. Używając słowa „kosztowało", nie mam na myśli jedynie kwestii finansowych. To również poświęcony czas, cierpliwość w zdobywaniu doświadczeń, w samokształceniu oraz w budowaniu silnej załogi. Osiągnęliśmy punkt rozwoju, o którym na początku naszej działalności w Polsce, 20 lat temu, nie mogliśmy marzyć. Oczywiście jesteśmy z tego dumni, ale również dalecy od popadania w samouwielbienie i spoczywanie na laurach. Obecna sytuacja to tylko pewien etap w historii przedsiębiorstwa. Tak jak świat i rynek budowlany inaczej wyglądały 20 czy 10 lat temu, i inaczej wyglądają dzisiaj, tak samo zmienią się za kolejne 10 czy 20 lat. Chełpienie się aktualnym sukcesem lub ukierunkowywanie działań na sukces konkretnego roku jest błędem i w konsekwencji prowadzi przedsiębiorstwo w niebezpiecznym kierunku. Bardzo często powtarzam, że wynik danego roku jest niezwykle ważny, blednie jednak wobec oczywistego faktu, że zawsze po 31 grudnia następuje 1 stycznia roku kolejnego i ten kolejny rok nie może być obciążony konsekwencjami wcześniejszych działań. Kto o tym zapomina i koncentruje się na walce za wszelką cenę o konkretne zlecenie lub

Firmie Peri Polska oraz prezesowi Michałowi Wrzoskowi został przyznany Tytuł i Złota Statuetka Polskiego Herkulesa 2012. Spółka została również uhonorowana m.in. tytułem Budowlanej Firmy Roku 2011 (Builder), Top Builderem 2011 za urządzenie formujące Peri BCC, wyróżnieniem Głównego Inspektora Pracy w konkursie Pracodawca – Organizator Pracy Bezpiecznej oraz Złotą Odznaką Zasłużony dla Budownictwa. Wyróżniono ją także za działalność na rzecz sportu – tytułem Budowniczy Polskiego Sportu 2011 oraz na rzecz kultury – Nagrodą Anioła – sponsorem było Centrum Sztuki Współczesnej 2003.

jednorazowy wynik księgowy, wcześniej czy później popada w kłopoty. Wiele przedsiębiorstw budowlanych, które dwa lata temu święciły niespotykane wcześniej sukcesy, dzisiaj znajduje się w niezwykle trudnej sytuacji ekonomicznej, a niektóre z nich wręcz zbankrutowały. Dla wielu jedyną szansą na przetrwanie jest pomoc udzielana przez zagraniczne firmy matki. Mnożą się zwolnienia pracowników, a ci którzy pozostają – drżą o swoją przyszłość.

I dopiero tak nakreślony obraz dzisiejszego rynku budowlanego pokazuje słuszność przyjętych przez nas działań. Oczywiście obserwujemy spadek zleceń i determinację w zdobywaniu ich za wszelką cenę, aby tylko uzyskać jakiś przychód. Taka determinacja spowodowana jest jednak koniecznością pokrycia kosztów wygenerowanych w rekordowym 2011 roku. Nie pozostanie ona bez konsekwencji na działalność w kolejnych latach. Nam udało się przed tym uchronić, dzięki właściwym decyzjom podjętym w momencie, kiedy szaleństwo roku 2011 się rozpoczynało. Nie dopuściliśmy do wzrostu kosztów, inwestycje planowane były tak, aby realna była ich spłata, a zatrudnienie nie zostało zwiększone nawet o jedną osobę. Daliśmy radę i obecnie, kiedy rynek jest trudniejszy, planujemy przyszłość, a nie koncentrujemy się na lizaniu ran po „sukcesie". Prawidłowo zmotywowani pracownicy nie boją się o swoją przyszłość, a firma matka jest dumna z działającej w Polsce spółki córki, która od wielu lat jest rentowna.

– Jakie zadania są obecnie dla firmy najważniejsze?

– Plany Peri są niezwykle bogate, dlatego aktualnie interesuje nas przyszłość. Koncentrujemy się na stałym podnoszeniu jakości oferowanych przez nas usług. W tym zakresie nie ma granicy, po przekroczeniu której można powiedzieć, że już wszystko osiągnięto. Kontynuujemy rozpoczęty w 2009 roku program rozbudowy i unowocześniania centrów logistycznych. W maju tego roku zakończyliśmy przebudowę naszego centrum w Kątach Wrocławskich. To po Koninku pod Poznaniem, Jaworznie oraz Gdańsku czwarte centrum logistyczne, które uzyskało całkiem nowe funkcje. Zostały one rozbudowane z myślą o możliwości płynnego uruchamiania kolejnych modułów usługowych w przyszłości.

Most nad Dunajcem, Tarnów, 2011 r.

PERI Polska Sp. z o.o.

Budowa wieżowca Cosmopolitan, Warszawa, 2012 r.

Pozostaje jeszcze nasze główne centrum logistyczne w Płochocinie pod Warszawą. Gwarantuję, że jego modernizacja została zaplanowana pod kątem przyszłych oczekiwań rynku. Przez wiele lat będzie ono stanowiło modelowy wzorzec jakości usług w branży deskowań i rusztowań. Proces modernizacji naszych baz jest operacją ciągłą i będzie trwał stale.

Innym ważnym elementem naszych działań jest podnoszenie świadomości na rynku w zakresie możliwości optymalnego i ekonomicznego wykorzystywania dostępnych urządzeń. Niestety, mimo że kryterium najniższej ceny jest powszechnie krytykowane, w dalszym ciągu dominuje nieprawidłowy pogląd, że tanie rozwiązania zastosowane w dużej ilości gwarantują sukces ekonomiczny. Wynika to z jednej strony z łatwości przerzucania odpowiedzialności na kolejnych podwykonawców, z drugiej zaś z obserwowanego spadku pozycji inżyniera na budowie. Jednym z głównych problemów polskiego budownictwa jest fakt, iż odpowiedzialność za osiągnięty, ostateczny efekt jest najczęściej personalnie zupełnie rozdzielona z możliwością podejmowania decyzji o wybieranych rozwiązaniach już na początku realizacji. Powoduje to brak wyciągania wniosków z popełnionych błędów, a pozwala jedynie na znalezienie na końcu osoby lub podwykonawcy, na których można zrzucić odpowiedzialność. W ten sposób ratuje się wyniki kolejnych kontraktów kosztem innych osób lub podmiotów, natomiast nie ma to nic wspólnego ze zdrowym, etycznym biznesem, a już z całą pewnością nie motywuje do twórczego, w sensie inżynierskim, myślenia w przyszłości. Dlatego ważne jest, aby przedsiębiorstwa specjalistyczne, do których się zaliczamy, systematycznie szkoliły wykonawców i pokazywały, jak mniejszymi nakładami sprzętu i robocizny można osiągać imponujące wyniki. Rachunek ekonomiczny jest bardzo prosty: mniej sprzętu na budowie oznacza mniej robocizny, mniej strat i większe bezpieczeństwo. Należy jedynie konsekwentnie pilnować organizacji budowy. Od lat jesteśmy bardzo aktywni w zakresie takich szkoleń. Mogę zapewnić, że ze wszystkimi, którym zależy na osiąganiu dobrych wyników ekonomicznych poprzez zamianę ilości na jakość, podzielimy się wiedzą i udzielimy wszelkiej pomocy.

– Wspomniał Pan o bezpieczeństwie na budowach. Co sądzi Pan o sytuacji na polskich budowach?

– Kwestia bezpieczeństwa na budowach jest dla nas bardzo ważna, od lat uczestniczymy w licznych programach na rzecz poprawy bezpieczeństwa. Oczywiście możemy mieć wpływ jedynie na prace związane z zastosowaniem deskowań lub rusztowań, ale i w tym zakresie jest niezwykle wiele do zrobienia. Aby nastąpiła znacząca poprawa, należy zmienić świadomość w całej branży budowlanej. Jest to jednak w znacznym stopniu problem filozoficzno-socjologiczny. Każde przedsiębiorstwo funkcjonuje z definicji po to, aby generować zysk. W Polsce system ekonomiczny, pozwalający na takie swobodne działanie, mamy od ponad dwudziestu lat. Jesteśmy więc relatywnie młodym rynkiem, który, dostając taką zabawkę do ręki, zaczął od działań nie zawsze opartych o najzdrowsze, ekonomiczne podstawy. Minęły jednak dwie dekady, mamy w budownictwie wielkie osiągnięcia, nauczyliśmy się żyć w nowym systemie i cieszyć korzyściami płynącymi z tego. Jednak nie zawsze rozumiemy podstawy ekonomiczne systemu, który tak nam się podoba. Brakuje często umiejętności kalkulacji zysku w prawidłowej kolejności, tj. od początku do końca. Niestety w branży budowlanej niezwykle często na początku kontraktu zakładany jest poziom zysku, a rzeczywiste koszty związane z realizacją uświadamiane są dopiero później. Wówczas pojawia się konieczność cięcia tych za wysokich kosztów za wszelką cenę. Dotyczy to również środków przeznaczanych na zapewnienie bezpieczeństwa. Zależność cen na rynku od wypadkowości na budowach jest nad wyraz widoczna w statystykach. W roku 2011, rekordowym pod względem liczby prowadzonych budów, kiedy ceny były jeszcze stosunkowo wysokie, na placach budów miało miejsce 113 wypadków

Budowa biurowca Plac Unii, Warszawa, 2012 r.

Budowa wiaduktu nad ul. Trzebińską, Chrzanów, 2013 r.

śmiertelnych. Natomiast w roku 2012, kiedy liczba budów znacząco spadła, a ceny zaczęły lecieć w dół, wydarzyło się aż 107 wypadków śmiertelnych, co w wartościach względnych oznacza znaczny wzrost takich zdarzeń. W porównaniu do rynku niemieckiego cały czas utrzymujemy się na poziomie około siedmiokrotnie wyższych wskaźników w ofiarach śmiertelnych w budownictwie w przeliczeniu na ilość osób zatrudnionych w branży. Sytuacja zmieni się dopiero wtedy, gdy każdy uczestnik procesu budowlanego zrozumie, że to również od niego zależy, jaki będzie poziom bezpieczeństwa na budowach. Począwszy od inwestora poprzez generalnego wykonawcę, aż po podwykonawców i dostawców. Osoby zarządzające firmami muszą zagwarantować środki finansowe na zapewnienie bezpieczeństwa dla wszystkich pracowników. Dopiero wtedy należy wprowadzić jasne zasady i ich bezwzględnie przestrzegać. Peri, na poziomie swoich możliwości, kontynuuje wdrażanie rozwiązań poprawiających bezpieczeństwo prac z zastosowaniem deskowań i rusztowań. Prowadzi również na szeroką skalę kampanię informacyjną o dostępnych systemach bezpieczeństwa. Efekty tej działalności są widoczne. Coraz więcej przedsiębiorstw budowlanych zaczyna wdrażać na swoich budowach standardy mające zagwarantować bezpieczeństwo podczas prowadzonych robót. Niestety takie firmy są w dalszym ciągu w mniejszości, ale progres jest widoczny. Co ciekawe swoją działalnością na rzecz bezpieczeństwa Peri spowodowała, że również jej konkurenci zaczęli przykładać większą uwagę do tych kwestii. To nas bardzo cieszy, ponieważ tylko masowość w podkreślaniu problemu gwarantuje osiągnięcie pozytywnych efektów.

– Na polskim rynku pojawili się nowi dostawcy deskowań. Jak Pan ocenia ich przyszłość?

– Obecność konkurencji na rynku to najlepsza rzecz, jaka może się przydarzyć. Świadczy to o demokracji i dojrzałości rynku oraz pozwala klientom na weryfikację poziomu oferowanych usług. Biorąc pod uwagę ilość nowych graczy, którzy zaktywizowali się w ciągu ostatnich dwóch lat, trzeba przyznać, że polski rynek jest łakomym kąskiem dla firm działających w naszej branży. Pojawienie się nowych firm jest oczywiście odczuwalne. Pozostaje pytanie w jaki sposób pozyskiwane są zlecenia. Jeżeli głównym, jeśli nie jedynym czynnikiem, jest najniższa cena, to przy jej obecnym poziomie ocenę szans na przyszły sukces pozostawiam czasowi.

– Jak obecnie wygląda rynek deskowań i rusztowań w Polsce?

– Sytuacja rynku deskowań i rusztowań podobna jest do tej panującej w całej branży budowlanej. Jedni działają konsekwentnie i zgodnie z przyjętym wieloletnim planem, inni próbują łatać dziury powstałe w latach poprzednich i w konsekwencji często pogłębiają je. Kolejni zaś, skuszeni informacjami o wielkich inwestycjach w Polsce, rozpoczynają ofensywę, licząc na krociowe zyski. Pozostaje wykazać się cierpliwością i zobaczyć co z tego wyniknie.

Gdyby dzisiaj w Polsce mocną pozycję miały wszystkie zagraniczne przedsiębiorstwa budowlane, które w ciągu ostatnich 10 lat podejmowały wielką ofensywę na nasz rynek, nie starczyłoby budów na obdzielenie wszystkich podmiotów. Jednak wiele z tych przedsiębiorstw po krótkotrwałym ataku wycofało się z Polski. Okazywało się bowiem, że albo ofensywa nie była oparta na zdrowych zasadach,

Budowa Centrum Jana Pawła II, Kraków, 2011 r.

albo specyfika naszego rynku okazywała się inna od oczekiwanej. Znane są przypadki, gdy brak sukcesu przedsiębiorstw wchodzących na polski rynek zachwiał również podstawami zagranicznych firm matek.

Peri Polska swoją pozycję buduje od wielu lat, kadra przedsiębiorstwa zbiera doświadczenia zarówno te dobre, jak i te złe oraz dysponuje imponującym archiwum w tym zakresie. Nasza pozycja w grupie Peri jest wiodąca, swoją wiedzą i praktyką wspieramy inne spółki na całym świecie.

To wszystko składa się na siłę i sukces przedsiębiorstwa. Tego nie można osiągnąć nawet największymi chęciami i budżetem startowym w ciągu roku czy dwóch lat. Zresztą w ciągu pięciu lat również.

PERI Polska Sp. z o.o.
ul. Stołeczna 62
05-860 Płochocin
tel. 22 721 74 00
www.peri.com.pl

Redakcja nie ponosi odpowiedzialności za treść wywiadu.

Wieżowiec Warsaw Spire, Warszawa, Polska

Skomplikowane budowle wymagają stosowania nowoczesnych i sprawdzonych systemów deskowań oraz rusztowań, gwarantujących bezpieczne prowadzenie robót, efektywne wykorzystanie materiału oraz terminowe ukończenie inwestycji.

PERI - światowy lider w branży deskowań i rusztowań oferuje kompleksowe rozwiązania dla każdego projektu budowlanego. Niezbędny do osiągnięcia dobrych wyników ekonomicznych. Niezawodność, niskie nakłady robocizny, a także wysokie bezpieczeństwo pracy - to motto działania PERI.

Oferowane przez nas systemy podlegają stałej optymalizacji i dopasowywaniu do zmieniających się wymagań. Powstaje wiele przemyślanych rozwiązań szczegółowych, które przyspieszają prace i pozwalają unikać improwizacji, a ponadto niezawodnie służą przez wiele lat.

Wybierając PERI, zyskujecie Państwo nie tylko partnera z ogromnym doświadczeniem we wszystkich sektorach budownictwa w Polsce i na świecie, ale przede wszystkim gwarancję sukcesu inwestycji i zapewnienie bezpieczeństwa na placach budowy.

info@peri.com.pl | www.peri.com.pl

PERI
CASINO
Olympic

PLANCO Sp. z o.o.

Budowanie z pasją

Firma Planco zapewnia kompleksową, profesjonalną i przyjazną obsługę w zakresie projektowania, nadzoru autorskiego, inwestorskiego oraz wykonawstwa inwestycji budowlanych. Potwierdzeniem jakości świadczonych usług są liczne referencje oraz tytuł – Firma Inżynierska Mazowsza roku 2011 w kategorii Wykonawstwo – przyznany przez Mazowiecką Okręgową Izbę Inżynierów Budownictwa. Spółka od 2009 roku otrzymuje Certyfikaty Wiarygodności Biznesowej za najwyższą ocenę stabilności firmy wg międzynarodowej wywiadowni gospodarczej Dun & Bradstreet Poland.

Firma Planco Sp. z o.o. istnieje na rynku od 2007 roku i świadczy usługi na rzecz inwestorów w zakresie:

- przygotowania inwestycji do realizacji
- projektowania w obrębie wszystkich branż
- prowadzenia przetargów
- pełnienia obowiązków koordynatora budowy i inwestora zastępczego
- nadzoru inwestorskiego
- nadzoru autorskiego
- koordynacji najemców
- wykonawstwa robót budowlanych i instalacyjnych.

Firmę tworzy profesjonalny zespół architektów i inżynierów przygotowanych do kompleksowej realizacji procesu projektu oraz budowy. Struktura zatrudnienia i organizacja firmy w pełni pozwalają na samodzielną realizację projektów budowlanych oraz prowadzenie koordynacji budowy i nadzorów budowlanych.

Mając na uwadze, jak ważna w branży budowlanej jest wysoka jakość oferowanych usług, Planco zwraca uwagę na każdy element, który o tym decyduje, sprawnie przeprowadzając cały proces inwestycyjny. Doświadczenie oraz kwalifikacje zawodowe pracownicy firmy zdobywali podczas realizacji:

- centrów handlowych
- supermarketów i hipermarketów spożywczo-przemysłowych
- supermarketów budowlanych
- obiektów budownictwa mieszkaniowego wielorodzinnego
- obiektów budownictwa przemysłowego
- lokali handlowo-usługowych na terenie galerii
- budowy dróg i infrastruktury towarzyszącej.

Soho Factory – Rebel One, Warszawa
zakres: nadzór inwestorski i kontrola kosztów

Projektami spółka zajmuje się wszechstronnie i z pełną dbałością o szczegóły. Troszczy się o to, by cały, nierzadko skomplikowany proces przeprowadzić w sposób przyjazny

Aelia Duty Free, lotnisko w Lublinie, zakres: projekt i generalne wykonawstwo

Decathlon, Rumia, zakres: przetarg, koordynacja budowy, nadzór inwestorski i kontrola kosztów

dla klientów. Świadczy kompleksowe usługi począwszy od analizy uwarunkowań formalno-prawnych oraz przygotowania koncepcji architektonicznych poprzez wykonanie projektów budowlanych i uzyskanie niezbędnych pozwoleń, aż do opracowania projektów wykonawczych oraz nadzoru autorskiego i inwestorskiego podczas realizacji.

Inwestorom, którzy nie mają własnego rozbudowanego zespołu nadzoru i projektowania wielobranżowego firma oferuje inwestorstwo zastępcze.

Planco jako koordynator jest podmiotem scalającym poszczególnych wykonawców branżowych, a także zapewnia przejrzystość procesu przepływu środków finansowych przeznaczonych na budowę. Działania koordynacyjne prowadzi w sposób pozwalający uniknąć niepotrzebnych konfliktów pomiędzy inwestorem, projektantami i wykonawcami.

Poszerzenie usług o wykonawstwo robót budowlano-montażowych oraz instalacyjnych pozwala firmie zapewnić pełną obsługę na każdym etapie inwestycji.

Podstawą sukcesu firmy jest dążenie do wytyczonych celów. Najważniejszym z nich jest zadowolenie klienta.

Eyemaxx Retail Park, Garwolin, zakres: projekt, nadzór inwestorski, przetarg i koordynacja najemców

Promod, Katowice, zakres: projekt i generalne wykonawstwo

NOMI, Kluczbork, zakres: przetarg, nadzór inwestorski, koordynacja budowy i kontrola kosztów

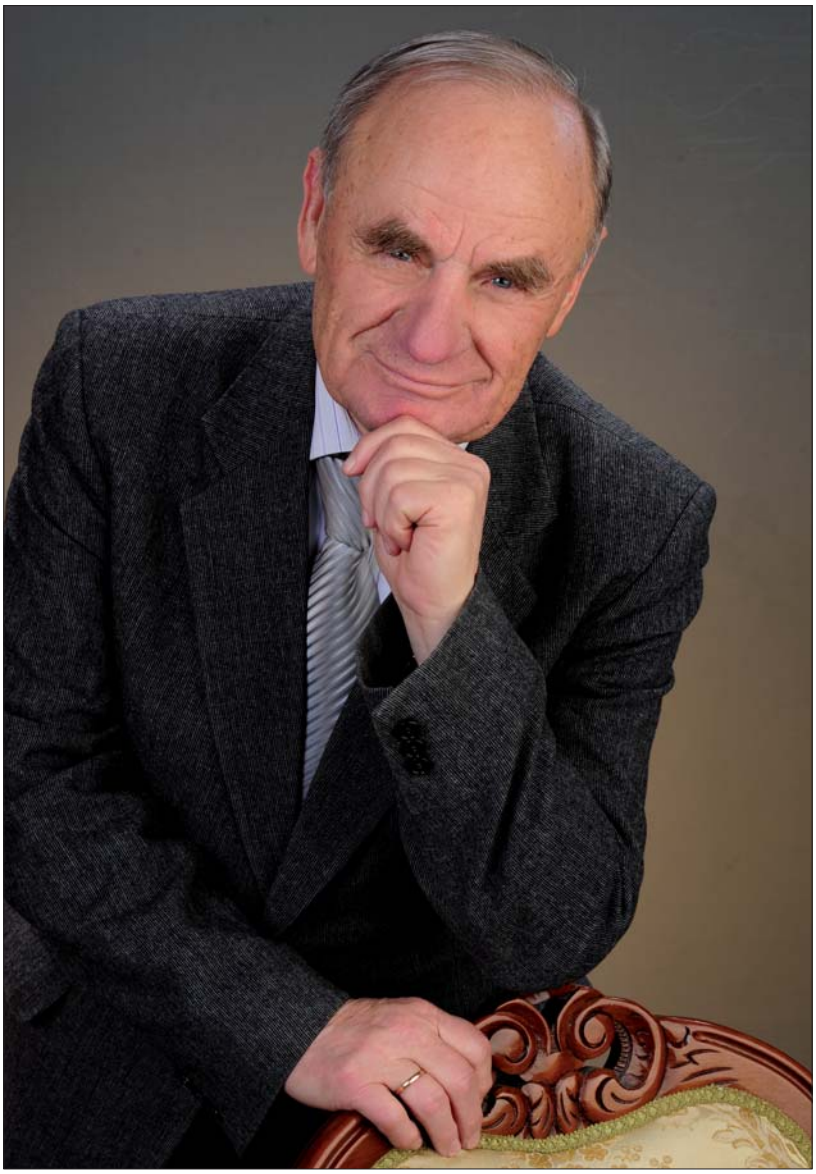
Tesco Extra, Łódź, zakres: projekt, nadzór inwestorski i koordynacja przebudowy

PLANCO Sp. z o.o.
Blizne Łaszczyńskiego
ul. Warszawska 33
05-082 Stare Babice
tel. 22 435 70 26
www.planco.pl

POLEKSBUD-TRADE Sp. z o.o.

Zbigniew Kmicic, prezes zarządu

Od 57 lat pracuje w budownictwie. Realizuje najważniejsze inwestycje w Lublinie i okolicach. Jest uznanym działaczem w wielu organizacjach.



Absolwent Politechniki Krakowskiej Wydziału Inżynierii Lądowej. Program nauczania na tej uczelni obejmował wszystkie rodzaje budownictwa, tj. kubaturowe, mieszkaniowe, przemysłowe; budowle inżynierskie – mosty, drogi, lotniska, ulice, place miejskie itp. ze specjalizacją w budownictwie dróg żelaznych i obiektów związanych z funkcjonowaniem sieci kolejowych. Były także zajęcia poświęcone instalacjom elektrycznym oraz wodno-kanalizacyjnym łącznie z budową zapór spiętrzających wodę.

W związku z uzyskaniem gruntownego wykształcenia, na Politechnice Krakowskiej, mogłem pracować w wielu firmach branży budowlanej na terenie całego kraju.
W 1956 roku zostałem zatrudniony w Lubelskim Przedsiębiorstwie Budownictwa Miejskiego (dawniej Zjednoczenie Budownictwa Miejskiego). Jako młody inżynier posiadający olbrzymią wiedzę techniczną i organizacyjną rozpocząłem pracę przy budowie budynku nr 35 na osiedlu ZOR Wschód w Lublinie, gdzie po raz pierwszy na Lubelszczyźnie zastosowano uprzemysłowioną metodę realizacji budynków mieszkalnych.

Moja kariera rozwijała się bardzo szybko. W niedługim czasie awansowałem na kierownika budów realizowanych przy Alejach Racławickich w Lublinie. Od stycznia 1959 roku przejąłem budowę Racławickiej Dzielnicy Mieszkaniowej, którą skończyłem rok później, następnie prowadziłem budowę budynków mieszkalnych na Lemszczyźnie w Lublinie. Od 1960 r. pracowałem jako dyrektor w Kraśnickim Przedsiębiorstwie Budowlanym w Kraśniku. Realizowałem w nim szereg robót oraz brałem udział w programie „Tysiąc szkół na tysiąclecie Państwa Polskiego". Zostałem tutaj zauważany przez władze wojewódzkie i awansowałem na stanowisko naczelnego inżyniera Dyrekcji Budownictwa Rolniczego.
W 1970 r. zostałem powołany przez wojewodę lubelskiego na stanowisko głównego architekta województwa lubelskiego. Naczelnym zadaniem było przygotowanie planów zagospodarowania przestrzennego Lublina, polegające na wskazaniu terenów pod budownictwo mieszkaniowe i służbę zdrowia. Po wykonaniu tej pracy w województwie lubelskim w 1974 roku zostałem powołany na naczelnego inżyniera w Lubelskim Zjednoczeniu Budownictwa, a następnie objąłem funkcję naczelnego dyrektora Lubelskiego Zjednoczenia Budownictwa. W tym czasie zaistniałem jako skuteczny realizator budownictwa na Lubelszczyźnie. Wspomagałem także ten sektor gospodarki na Śląsku oraz w Warszawie.

W 1982 roku zastałem generalnym dyrektorem w Ministerstwie Budownictwa. W tym okresie nadzorowałem prace obejmujące rozbudowę przemysłu ciągnikowego. Pod „swoją opieką" miałem fabryki na terenie całego kraju, m.in. budowę odlewni w Lublinie, fabrykę Ursus w Warszawie, a także w Gorzowie i we Włocławku. Pod moim kierownictwem oddano do użytku pierwszą oczyszczalnię ścieków Czajka w Warszawie i ujęcie wody w Wieliszewie.

W 1990 roku byłem współzałożycielem firmy instalacyjnej, która realizowała inwestycje dla rosyjskiego Gazpromu w Moskwie i okolicach.
W tym czasie otrzymałem szereg nagród i wyróżnień. Zostałem odznaczony m.in. Krzyżem Kawalerskim, Krzyżem Oficerskim oraz Krzyżem Komandorskim Orderu Odrodzenia Polski.

W 1994 roku założyłem firmę Poleksbud-Trade Sp. z o.o. z siedzibą w Lublinie. Jest to firma rozwijająca się bardzo dynamicznie. Początkowo zakres prac obejmował wykonawstwo instalacji elektroenergetycznych. Firma, dzięki doświadczonej kadrze z wielką praktyką zawodową i gruntownym wykształceniem w branży budowlanej, stopniowo rozszerzała swoją działalność. Wprowadzono wykonawstwo robót ogólnobudowlanych, a następnie instalacji sanitarnych. Dzięki temu Poleksbud-Trade Sp. z o.o. mogła występować jako generalny wykonawca usług budowlanych z realizowaniem obiektów pod klucz.
Spółka prowadzi prace dla koncernu międzynarodowego Agusta Westland WSK PZL Świdnik S.A., w którym wytwarzane są helikoptery.
Firma cały czas poszerzała swoją działalność, tym razem o usługi projektowe we wszystkich branżach. W 2008 roku powstała spółka Poleksbud-Projekt Sp. z o.o., w której zajmuję stanowisko głównego projektanta.

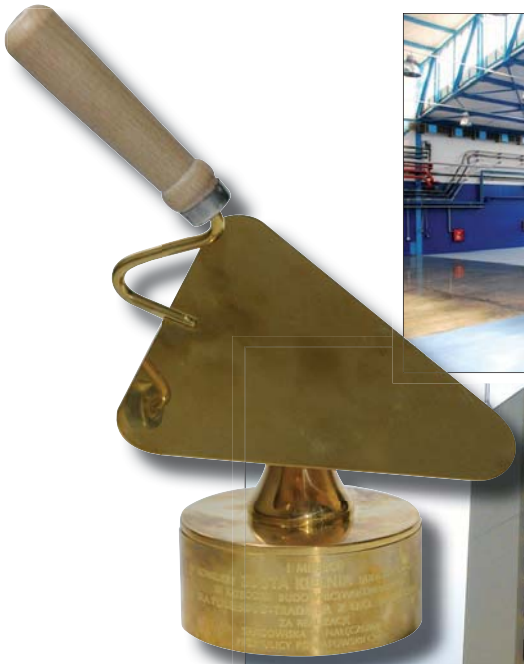
Za swój profesjonalizm, wzorową organizację i współpracę z inwestorami, podwykonawcami i dostawcami materiałów oraz wysoką jakość świadczonych usług firma Poleksbud-Trade Sp. z o. o, została laureatem licznych konkursów oraz zdobyła prestiżowe nagrody. Zaliczono ją do elitarnego grona najdynamiczniej rozwijających się firm trzynastej edycji konkursu Gazele Biznesu. Przyznane wyróżnienia są potwierdzeniem doskonałego zarządzania firmą w czasach wszechobecnej recesji i zahamowania rynku budowlanego.

Jestem uznanym społecznikiem, pracuję w organizacjach pracodawców. Jestem założycielem i prezesem organizacji Pracodawcy Ziemi Lubelskiej. W 2012 roku zostałem wiceprezydentem Pracodawców Rzeczypospolitej Polskiej. Pełnię również funkcję wiceprzewodniczącego Wojewódzkiej Komisji Dialogu Społecznego, jestem członkiem Związku Piłsudczyków oddział Lublin, a także od 12 lat jestem prezesem zarządu KS Budowlani Lublin.

POLEKSBUD-TRADE Sp. z o.o.

Nagrody, wyróżnienia i certyfikaty firmy Poleksbud-Trade Sp. z o.o.

- Gazela Biznesu 2012
- Lubelski Orzeł Biznesu z Diamentami 2011
- Wyróżnienie w konkursie DOM 2011 za „Najlepszą inwestycję budowlaną po obu stronach wschodniej granicy UE"
- Wyróżnienie w konkursie Efektywna Firma 2010
- Konkurs Złota Kielnia – Budowa roku 2010 w województwie lubelskim w kategorii budownictwo drewniane
- Odznaka Zasłużony Dla Budownictwa 2009 r.
- Konkurs Złota Kielnia – Budowa roku 2008 w województwie lubelskim w kategorii inne obiekty zabytkowe
- Lubelski Orzeł Biznesu 2007 w kategorii lubelskie przedsiębiorstwo – pracodawca roku
- Wyróżnienie I stopnia 2006 w kategorii lubelskie przedsiębiorstwo – pracodawca roku
- Certyfikat Systemu Zarządzania Jakością ISO 9001:2008.



Poleksbud
-Trade Sp. z o.o.

POLEKSBUD-TRADE Sp. z o.o.
ul. Franciszka Stefczyka 36, 20-151 Lublin
tel. 81 472 30 40
www. poleksbud.pl

KAPITUŁA ODZNAKI
„ZASŁUŻONY DLA BUDOWNICTWA"
Decyzją KW Nr 19/2009 z dnia 04.12.2009r.
wyróżniła
POLEKSBUD - TRADE Sp. z o.o.
w Lublinie
Złotą Odznaką
„ZASŁUŻONY DLA BUDOWNICTWA"

Certyfikat
POLEKSBUD-TRADE Sp. z o.o.
ISO 9001:2008

BANK SPÓŁDZIELCZY

WYŻSZA SZKOŁA OFICERSKA
SIŁ POWIETRZNYCH
w Dęblinie
PRO PATRIA SEMPER
85 LAT
1925
2010
Rektor-Komendant
gen. bryg. pil. dr Jan

GAZELE BIZNESU
POLEKSBUD TRADE Sp. z o.o.

PRAGA
Robotnicza Spółdzielnia Mieszkaniowa

Andrzej Półrolniczak, prezes zarządu

Absolwent Wydziału Zarządzania Uniwersytetu Warszawskiego. Od 19 lat kieruje Robotniczą Spółdzielnią Mieszkaniową Praga – jedną z największych spółdzielni w Polsce. Prezes zarządu Unii Spółdzielców Mieszkaniowych, członek Krajowej Rady Spółdzielczej, w której pełni funkcję wiceprzewodniczącego Komisji Spółdzielczości Mieszkaniowej. Od lat angażuje się w prace legislacyjne związane z prawem spółdzielczym i wspieraniem budownictwa mieszkaniowego. Ma dużą wiedzę w zakresie zarządzania i doświadczenie zdobyte podczas pracy zawodowej i samorządowej. Przez 12 lat sprawował mandat radnego w samorządzie Warszawy m.in. jako radny m.st. Warszawy. Był inicjatorem wielu przedsięwzięć i inwestycji miejskich. Jego zainteresowaniami i pasją są: historia, ekonomia, krajoznawstwo oraz turystyka górska piesza i rowerowa. Czynnie uprawia sport.

Robotnicza Spółdzielnia Mieszkaniowa Praga, którą od 1994 roku kieruje prezes zarządu Andrzej Półrolniczak, jest jedną z największych spółdzielni mieszkaniowych w Polsce. Została założona w 1970 roku i od tego czasu wybudowała prawie 20 tys. mieszkań pozostających w jej zarządzaniu.

Powstanie po 1990 roku gospodarki wolnorynkowej nie wyparło spółdzielni z grona inwestorów budownictwa mieszkaniowego, przeciwnie, RSM Praga bardzo dobrze radzi sobie w nowej rzeczywistości gospodarczej. Potencjał finansowy (tylko w 2012 r. wynik brutto wyniósł prawie 22 mln zł) i logistyczny oraz szerokie doświadczenie umożliwiają spółdzielni rozwój, a także budowę nowych mieszkań wraz z infrastrukturą towarzyszącą. RSM Praga jest bardzo mocnym konkurentem na dynamicznie rozwijającym się rynku deweloperskim. Jej dobrą sytuację gospodarczo-finansową potwierdzają opinie biegłych rewidentów i banków zawarte w audytach. Budując mieszkania RSM Praga korzystała także z rządowego programu wspierania budownictwa mieszkaniowego, nie zapominając o mniej zamożnych członkach spółdzielni, których nie stać na kupno lokalu własnościowego.

Nowo wybudowane osiedla wyróżnia innowacyjna architektura ciekawie wkomponowana w istniejącą zabudowę. Są one nowocześnie zaprojektowane i zagospodarowane w sposób przyjazny mieszkańcom. Zmotoryzowani mają zapewnione miejsca parkingowe w garażach podziemnych lub na parkingach naziemnych. Spółdzielnia ponosi pełną odpowiedzialność za terminowość i jakość wykonywanych mieszkań. Planując nowe inwestycje, przeprowadza konkursy architektoniczne, wybierając projekty, które gwarantują nowoczesne rozwiązania technologiczne, uwzględniają upodobania i preferencje użytkowników oraz spełniają obowiązujące normy unijne.

Jako innowacyjna, prężnie rozwijająca się i dostarczająca na polski rynek coraz atrakcyjniejszej oferty firma jest laureatem wielu nagród i wyróżnień. Wśród nich są m.in.:

- I miejsce w ogólnopolskim Rankingu Spółdzielni Mieszkaniowych 2011 w kategorii spółdzielnie duże inwestujące organizowanym przez wydawnictwo Domy Spółdzielcze
- I miejsce w konkursie Firma Inżynierska Mazowsza roku 2011 w kategorii zarządzanie organizowanym przez Mazowiecką Okręgową Izbę Inżynierów Budownictwa
- II miejsce w plebiscycie przeprowadzonym wśród nabywców nowych mieszkań w Warszawie, w konkurencji Jakość obsługi klienta w kategorii firm, które oddały do użytkowania w latach 2004–2006 powyżej 400 mieszkań

- wyróżnienia Prezydenta Warszawy za „…szczególną troskę i dbałość o utrzymanie czystości i porządku oraz podnoszenie estetyki m.st. Warszawy"
- wyróżnienie za 2012 rok w konkursie Fundacji Wokulski w kategorii ekologia i rozwój zrównoważony.

Równoległym zadaniem spółdzielni, obok budowy nowych mieszkań, jest utrzymanie w dobrym stanie technicznym i estetycznym ponad dwustu trzydziestu zarządzanych budynków. Tylko w roku 2012 wartość prac wykonanych w tych obiektach wyniosła prawie 43,5 mln zł. Najwięcej środków przeznaczono na kompleksowe termomodernizacje budynków, wymianę instalacji ciepłej i zimnej wody, centralnego ogrzewania, a także remonty dźwigów. Przeprowadzane prace nie tylko podnoszą estetykę budynków, ale umożliwiają również uzyskanie znacznych oszczędności ciepła. Starsze osiedla (najstarsze bydynki są z lat 60.) są sukcesywnie modernizowane, a nowe cieszą ciekawą architekturą. Z roku na rok wybudowane przez spółdzielnię osiedla stają się bardziej kolorowe i przyjazne. Są otoczone zielenią, wśród której znajdują się nowoczesne place zabaw, również dla dzieci niepełnosprawnych, oraz boiska sportowe. Potwierdzeniem tego są zdobyte nagrody i otrzymane wyróżnienia w warszawskich konkursach na najlepiej utrzymany plac zabaw dla dzieci.

Prowadzona działalność inwestycyjna w systemie deweloperskim pozwala na przeznaczenie znacznej części zysków ze sprzedaży mieszkań na remonty starych budynków, a w szczególności na modernizację istniejącej infrastruktury technicznej, dodatkowe oświetlenie, miejsca postojowe, nowe nasadzenia i pielęgnację istniejącej zieleni. Pozostała część wypracowanego zysku przeznaczana jest na zakup kolejnych terenów inwestycyjnych. Dzięki takiej polityce spółdzielnia ma przygotowane plany budowy, w najbliższych latach, piętnastu nowych inwestycji. Latem br. rozpoczęła się jedna z nich tj. budowa wielorodzinnego budynku mieszkalnego z częścią usługową i garażami podziemnymi w dzielnicy Targówek. W budynku zamieszka łącznie 118 rodzin. Firma uczestniczy również w programach Unii Europejskiej. W latach 2004–2006 RSM Praga zrealizowała unijny projekt badawczy dotyczący rewitalizacji obszarów mieszkaniowych w dzielnicy Praga Północ w Warszawie. Brała również udział w programie rewitalizacji m.st. Warszawy na lata 2005–2013. Obecnie w ramach programu dla Europy Środkowej realizowany jest projekt EnSURE (Oszczędność energii w dzielnicach miejskich dzięki odnowie i nowym sposobom dostarczania energii). Głównym celem tego przedsięwzięcia jest podnoszenie efektywności energetycznej budynków poprzez wdrażanie innowacyjnych technologii opartych na odnawialnych źródłach energii. Dzięki funduszom unijnym kupiony został specjalistyczny sprzęt termowizyjny umożliwiający ocenę izolacji termicznej budynków. Najważniejszym plusem projektu EnSURE jest jednakże pilotażowy montaż instalacji solarnej wspomagającej podgrzewanie ciepłej wody użytkowej.

Spółdzielnia prowadzi także działalność społeczno-kulturalno-oświatową. W pięciu klubach osiedlowych odbywają się zajęcia, pod okiem instruktorów i kadry pedagogicznej, w których uczestniczą dzieci i młodzież. Najmłodsi spędzają czas w Klubikach Malucha. Bardzo ożywioną działalność kulturalną i rehabilitacyjną prowadzą sekcje seniorów wspomagane finansowo przez spółdzielnię. W uznaniu tej działalności Polski Związek Emerytów, Rencistów i Inwalidów przyznał radzie nadzorczej i prezesowi zarządu RSM Praga Złote Odznaki Honorowe.

PRAGA
Robotnicza Spółdzielnia Mieszkaniowa
ul. Białostocka 11, 03-748 Warszawa
tel. 22 619 12 21, www.rsmpraga.pl

Schüco International Polska Sp. z o.o.

Andrzej Polijaniuk, dyrektor ds. produktu i marketingu

Absolwent Politechniki Warszawskiej z tytułem doktorskim i adiunkt Instytutu Podstawowych Problemów Techniki PAN. Z firmą Schüco International Polska związany od 16 lat.

– Od 1 lipca 2013 r. w pełni obowiązuje Rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady UE nr 305/2011 (zwane CPR) ustanawiające zharmonizowane warunki wprowadzania do obrotu wyrobów budowlanych. Co to w praktyce oznacza dla Państwa i innych producentów materiałów budowlanych?

– W wyniku wprowadzenia rozporządzenia CPR uproszczono procedury wprowadzania wyrobów budowlanych na teren Unii Europejskiej i pośrednio krajów EFTA (Islandii, Liechtensteinu, Norwegii i Szwajcarii). Znosi ono dotychczasowe bariery w obrocie gospodarczym będące konsekwencją różnych zasad testowania i atestowania tego samego wyrobu w państwach członkowskich. Obecnie do oznakowania znakiem CE, do każdego wyrobu lub partii tego samego wyrobu, wymagane jest sporządzenie obszernej deklaracji właściwości użytkowych w języku kraju przeznaczenia. Przygotowanie nowych dokumentacji z pewnością wymaga od producentów poniesienia dodatkowych kosztów i opanowania nowych reguł, jednak nie powinno być z tym większych problemów. Firma Schüco jest całkowicie przygotowana na nowe prawo. Dysponujemy już odpowiednimi dokumentami w językach krajów przeznaczenia naszych produktów.

Pod koniec grudnia 2012 firma Schüco otrzymała prestiżowy tytuł TOP MARKA 2012 w kategorii Profile i systemy okienno-drzwiowe z aluminium i PCV. W latach 2010–2011 spółka została nagrodzona, m.in. German Marketing Prize 2011, Architects Partner Award 2010, IF – Product Design Award 2010, Reddot Design Award 2010, a w Polsce rokrocznie od 2006 r. do chwili obecnej – Złotym Laurem Klienta. Firma ustanowiła również własne nagrody: Schüco Green Building Award 2011 oraz Success for Future Award 2011.

– Co Pan sądzi o zmianach, jakie wprowadza rozporządzenie CPR? Są pozytywne czy nie?

– Zmiany te są z całą pewnością pozytywne. Rozporządzenie w istotny sposób porządkuje rynek i zapewnia, że wyroby trafiające do określonego kraju są zgodne z lokalnymi wymaganiami. Właściwości użytkowe danego wyrobu muszą być każdorazowo dopasowane do miejsca przeznaczenia, w przeciwieństwie do dotychczasowego oznakowania CE wynikającego z dyrektywy Rady 89/106/EWG. Oznakowanie obowiązywało na terenie całej Wspólnoty Europejskiej. Zniesienie barier nie jest jednak absolutne i nie daje producentom całkowitej pewności wejścia na rynek z danym produktem. Można zakwestionować udostępnianie wyrobu ze znakiem CE, którego deklarowane właściwości nie pozwalają na spełnienie przepisów w danym państwie.

– Jak Pana zdaniem Polska przygotowała się na wprowadzenie postanowień rozporządzenia?

– W chwili obecnej została uchwalona, choć jeszcze nie weszła w życie, ustawa o zmianie ustawy o wyrobach budowlanych oraz ustawy o systemie zgodności, która zdaniem wielu obserwatorów niedostatecznie dostosowuje polskie prawo do rozporządzenia CPR. Do dnia przeprowadzania tego wywiadu (2 lipca 2013 r.) nie został jeszcze spełniony podstawowy wymóg rozporządzenia, jakim jest ustanowienie jednostek ds. ocen technicznych (JOT), które będą się zajmować wydawaniem europejskich ocen technicznych i nadal nie mamy krajowego punktu kontaktowego. Polska nie jest jednak w tym osamotniona – ten sam problem dotyczy również kilku innych krajów europejskich.

– Zgodnie z dyrektywą 2010/31/UE od 01.01.2019 r. wszystkie budynki użyteczności publicznej będą musiały charakteryzować się niemal zerowym zużyciem energii. Czy w związku z tym planują Państwo wprowadzenie nowych, ulepszonych produktów pozwalających na zmniejszenie zużycia energii?

– Takie produkty są już w naszej ofercie. Przykładem mogą być certyfikowane przez Instytut Domów Pasywnych w Darmstadt rozwiązania pasywnej stolarki okiennej – system okien aluminiowych Schüco AWS 112.IC czy system okienny z PVC-U Schüco Alu Inside. Wracając jeszcze na chwilę do rozporządzenia CPR, warto zauważyć, że wprowadza ono całkowicie nowe wymagania podstawowe stawiane obiektom budowlanym, a wśród nich stosowanie w czasie budowy surowców i materiałów wtórnych przyjaznych środowisku. Chodzi o to, aby budynek nie wpływał negatywnie na środowisko w całym okresie użytkowania. W 2012 roku wprowadziliśmy do naszej oferty pasywne systemy – okienny Schüco AWS 90.SI+ Green i fasadowy Schüco FW 50+ SI Green – produkowane z wykorzystaniem surowców w pełni odnawialnych. Te rewolucyjne, „zielone" serie najlepiej odzwierciedlają nowe, zrównoważone trendy w budownictwie.

– Co, Pana zdaniem, stanowi największą barierę dla rozpowszechnienia stosowania odnawialnych źródeł energii w Polsce?

– Na pewno nie jest nią ani klimat, ani dostępność technologii. W ramach programu Energy³ pracujemy nad wydajnymi technologiami solarotermii i fotowoltaiki, które znacznie skracają czas zwrotu inwestycji. Decydującym

Schüco International Polska Sp. z o.o.

Schüco International Polska Sp. z o.o. to część działającego w ponad 78 krajach międzynarodowego koncernu Schüco, który jest światowym liderem w dziedzinie energooszczędnych powłok budynków.
Firma Schüco oferuje nowoczesne technologie systemów okiennych i fasadowych oraz wydajne rozwiązania solarne. Współpracuje z licznymi partnerami – architektami, producentami, instalatorami systemów solarnych, a także planistami, inwestorami i wykonawcami. Stale dąży do tego, aby proponowane rozwiązania odpowiadały bieżącym potrzebom poszczególnych sektorów rynku budownictwa mieszkaniowego, komercyjnego oraz przemysłowego. Jej produkty, z wysokogatunkowych materiałów, znajdują zastosowanie na każdym etapie kształtowania powłok budynku – od planowania po realizację, zarówno w nowym budownictwie, jak i w modernizowanych obiektach. Zanim produkty Schüco trafią na rynek są sprawdzane w jednym z największych ośrodków badawczych testujących okna, drzwi i fasady na świecie Schüco Technology Center, w którym można przeprowadzić nawet symulacje trzęsienia ziemi i obciążenia wiatrem o sile orkanu.
Oprócz specjalistycznej wiedzy technologicznej, firmę wyróżnia jeszcze jedna cecha – poczucie odpowiedzialności za środowisko i chęć znalezienia rozwiązań w odpowiedzi na największe wyzwania naszych czasów, jakim są postępujące zmiany klimatu i wyczerpujące się zasoby surowców energetycznych. Schüco realizuje ideę bezpiecznej przyszłości. Opracowana przez spółkę wszechstronna koncepcja energetyki budynku, uwzględniająca izolację cieplną, automatyzację budynku oraz wydajne rozwiązania solarne, pozwala obniżyć zapotrzebowanie energetyczne obiektów przy jednoczesnym wytwarzaniu ekologicznie czystej energii. Tym samym firma wnosi trwały wkład w ochronę klimatu i wytwarzanie czystej energii bez emisji CO_2.
Wszystkie działania Schüco zawsze skupiały się na klientach. To dzięki nim spółka zyskała status jednej z najpopularniejszych, a zarazem najbardziej niezawodnej marki w sektorze budownictwa.
Z technologią Schüco wiążą się jasno określone korzyści: energia, bezpieczeństwo, komfort i wzornictwo.

czynnikiem pozostaje jednak wciąż początkowy koszt inwestycji. Ze względu na szeroko dostępne programy dofinansowań do zakupu i montażu kolektorów słonecznych, cieszą się one obecnie ogromnym zainteresowaniem wśród klientów indywidualnych. Natomiast fotowoltaika uchodzi na razie za technologię drogą i prestiżową. Jej rozpowszechnienie będzie wymagać odpowiedniego ustawodawstwa regulującego rynek i upraszczającego formalności. Skomplikowany proces uzyskiwania pozwoleń i konieczność otrzymania koncesji już na wstępie zniechęca wielu inwestorów do produkcji energii elektrycznej z promieniowania słonecznego. Warunków do rozwoju tego segmentu może dostarczyć tylko długo oczekiwana ustawa o OZE, która za przykładem niemieckim wprowadzi system dopłat do mikroinstalacji fotowoltaicznych i ustanowi atrakcyjne ceny skupu „zielonej energii". Brak tej ustawy jest główną barierą rozpowszechnienia źródeł odnawialnych.

– Coraz więcej obiektów projektowanych i realizowanych jest z uwzględnieniem wymagań stawianych przez systemy certyfikacji LEED lub BREEAM. Dlaczego uzyskanie takiego certyfikatu jest ważne? Starania o certyfikat to bardziej działania proekologiczne czy marketing?
– Systemy certyfikacji budynków nie są tylko modą. Zrównoważone obiekty, które oszczędzają energię, zasoby naturalne

i stwarzają zdrowe warunki dla użytkowników stanowią przyszłość budownictwa. Dają nie tylko prestiż, lecz również oszczędność kosztów i wywierają ograniczony wpływ na środowisko. Wkrótce materiały i technologie używane przy ich wznoszeniu będą stosowane powszechnie. Ci, którzy obecnie inwestują w tego typu obiekty, zyskają na nich podwójnie już w niedalekiej przyszłości.

– Co jest teraz modne, jeśli chodzi o systemy fasadowe?

– Współczesne trendy wynikają z postanowień Unii Europejskiej, rozwoju społeczeństwa i rosnącej świadomości, że energooszczędność i komfort mogą iść w parze. Niezwykle modne są obecnie fasady dające maksymalną przezierność i dodatkowe funkcje, w postaci okien reagujących na warunki klimatyczne panujące wewnątrz i na zewnątrz obiektu, podświetlania LED, zintegrowanych systemów zacieniania i elementów aktywnych pozwalających na pozyskiwanie energii. Fasady muszą być obecnie nie tylko transparentne, lecz również „inteligentne", stanowiące „żywą" strukturę zmieniającą swoje zachowanie w zależności od warunków wewnętrznych i zewnętrznych.

– W jakim kierunku zmierza Państwa oferta?

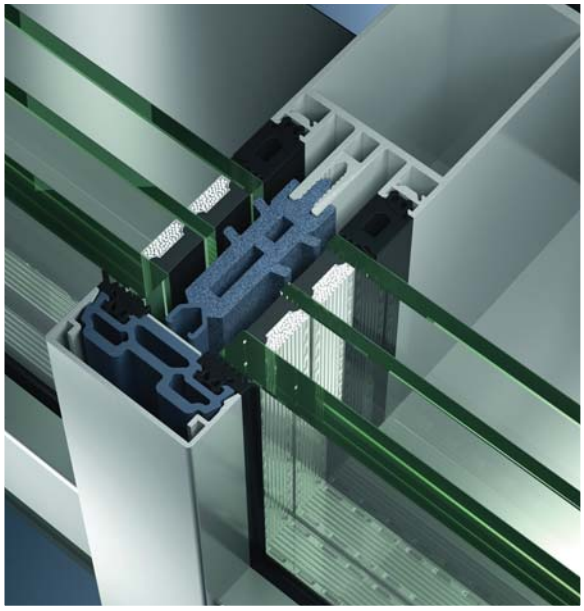
– Rozwój naszej oferty konsekwentnie opieramy na doskonalonym przez nas programie Energy^3, który łączy oszczędzanie energii, jej pozyskiwanie ze źródeł odnawialnych i zarządzanie nią, dzięki inteligentnym systemom automatyki budynku. Z powodzeniem poszerzamy program ultraciepłych fasad aluminiowych, drzwi oraz systemów okiennych z aluminium i PVC. Jednak przyszłością są technologie pozwalające pozyskiwać darmową energię słoneczną. W ramach naszego programu łączymy te dwa elementy w harmonijnie działający układ, w postaci systemów fotowoltaicznych zintegrowanych z budynkiem (BIPV).

– Co jest dla firmy największą wartością?

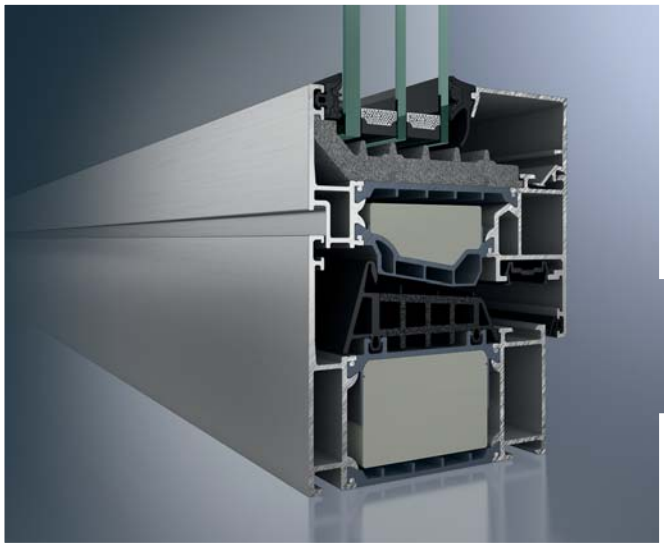
– Największą wartością, a zarazem celem, do którego dążymy, jest zaufanie naszych klientów, zyskiwane dzięki dostarczaniu innowacyjnych produktów i usług wysokiej jakości. Ciągłe doskonalenie, kompleksowe spojrzenie, współpraca z architektami, know-how i precyzja w wykonywaniu każdego zadania sprawiły, że w naszych systemach zrealizowano już setki budynków na całym świecie.

SCHÜCO

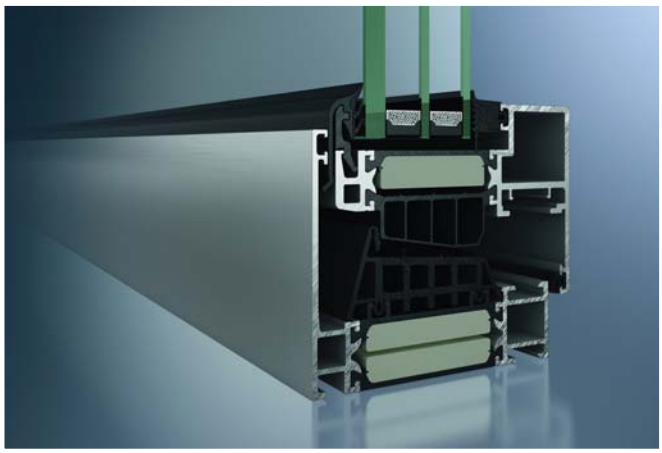
Schüco International Polska Sp. z o.o.
ul. Żelechowska 2
96-321 Siestrzeń
tel. 46 858 32 00
www.schueco.com



W pasywnej fasadzie Schüco FW 50+.SI Green wykorzystano uszczelki i listwy dociskowe



Izolatory i uszczelki w pasywnych oknach aluminiowych AWS 90.SI+ Green produkowane są z surowców w pełni odnawialnych

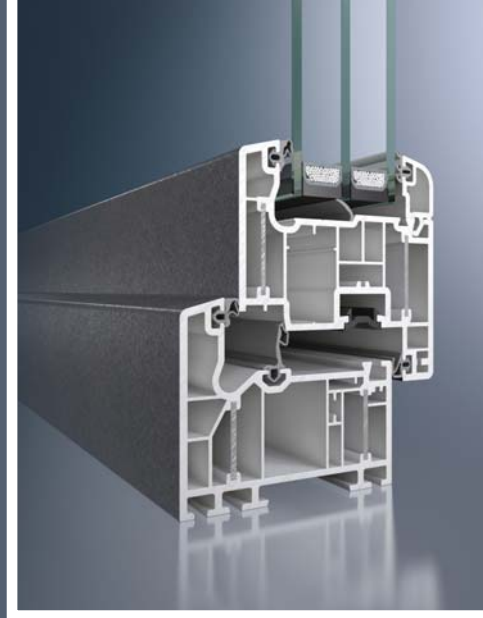


Nowe okna blokowe z serii Schüco AWS 90 BS.SI+ łączą pasywne parametry termoizolacyjne z harmonijnym designem uzyskiwanym dzięki ukrytym skrzydłom

Świetliki dachowe i fasady realizowane w systemach Schüco FW 50+/60+ gwarantują swobodę projektowania i doskonałe właściwości użytkowe – od wodoszczelności i termoizolacyjności po ochronę przeciwpożarową i przeciwłamaniową

Fasada modernizacyjna Schüco ERC 50 jest kompletnym i modułowym sposobem na modernizację istniejących budynków, przy zastosowaniu metody tzw. „drugiej skóry"

System Schüco MSE 210 Aero pozwala maksymalnie zagospodarować nieużywane powierzchnie dachów płaskich. Wszechstronne rozwiązanie bazuje na prefabrykowanych elementach pozwalających na szybki montaż modułów



Pasywny system okien z PVC-U Schüco Alu Inside powstał dzięki opatentowanej technologii bezmostkowego łączenia tworzywa z aluminium

Ogniwa fotowoltaiczne Schüco MSE 210 tworzą lekką, bezramową konstrukcję o doskonałych właściwościach statycznych i mogą być stosowane bez względu na kształt dachu i rodzaj pokrycia

Energooszczędne, panoramiczne, aluminiowe drzwi przesuwne Schüco ASS 77 PD.HI zwracają uwagę imponującą powierzchnią szyby, wstawionej w bardzo wąskie profile skrzydeł

Miliony sprzedanych okien i drzwi stanowią od lat najlepszą rekomendację produktów Schüco na całym świecie. Bogata oferta dopasowana do potrzeb oraz doskonałe właściwości użytkowe okien, drzwi przesuwnych i wejściowych z aluminium oraz PVC zapewniają ich użytkownikom wysoki potencjał energooszczędności, komfort i większą wartość nieruchomości

Dzięki kolektorom słonecznym Schüco CTE 319 CH można nie tylko podgrzewać wodę użytkową, lecz także wspomagać system centralnego ogrzewania

Bezpieczeństwo przede wszystkim

Skanska to wykonawca obiektów kubaturowych i inżynieryjnych, a także deweloper na rynku nieruchomości biurowych i mieszkaniowych. Jest najpopularniejszym pracodawcą w budownictwie – od kilku lat zajmuje pierwsze miejsce w rankingach Firma dla Inżyniera oraz Idealny Pracodawca.

Realizacje firmy Skanska można zobaczyć w całej Polsce, a wśród najnowszych są m.in.:

- most na Odrze w Brzegu Dolnym – jeden z najdłuższych obiektów mostowych w Polsce
- Interdyscyplinarne Centrum Nowoczesnych Technologii Uniwersytetu Mikołaja Kopernika w Toruniu
- płyta postojowa dla samolotów w porcie lotniczym w Bydgoszczy
- Europejskie Centrum Muzyki im. Krzysztofa Pendereckiego w Lusławicach
- Wschodnia Obwodnica Wrocławia na odcinku Siechnice–Łany
- modernizacja Centrum Kultury Zamek w Poznaniu (na zdjęciu).

Skanska wykonuje także wiele mniejszych projektów, wpisując się tym samym w lokalny krajobraz. Jest jednym z największych w Polsce wykonawców pod względem przychodów. Dla spółki liczą się jednak nie tylko kwestie ekonomiczne. Podstawą działania jest przyjęty w 2002 r. „Kodeks postępowania", który definiuje zasady obowiązujące wszystkich pracowników firmy na świecie. Na nim oparta jest strategia „Pięciu zer", na które składa się: zero wypadków, zero zagrożeń środowiskowych, zero naruszeń etyki, zero strat oraz zero usterek. Skanska chce być liderem branży przede wszystkim pod względem bezpieczeństwa pracy.
Firma prowadzi wiele działań, mających na celu eliminację wypadków na swoich budowach. W ciągu ostatnich 6 lat wskaźnik wypadków powodujących niezdolność do pracy zmniejszył się w Skanska na całym świecie o 50%. Spółka dokłada wszelkich starań, by pracownicy zatrudnieni na jej budowach każdego dnia wracali cali i zdrowi do swoich domów.

Poza rozwiązaniami systemowymi, jak np. bariery do prac na wysokościach czy siatki bezpieczeństwa, duży nacisk kładzie na budowanie świadomości pracowników i ich osobistej odpowiedzialności za BHP. Dzieje się tak za sprawą wielu inicjatyw i działań, wśród których są m.in. wewnętrzne szkolenia okresowe BHP, spotkania nt. bezpieczeństwa prowadzone na budowach przez menadżerów projektów, a także Tydzień Bezpieczeństwa – największa na świecie firmowa inicjatywa związana z bezpieczeństwem pracy. Tydzień Bezpieczeństwa jest organizowany we wszystkich jednostkach Grupy Skanska na świecie już od 9 lat.

Krótko o Skanska

- przychody za rok 2012: 4,3 mld zł, zysk operacyjny: 200,6 mln zł
- zatrudnienie: 7,3 tys. pracowników
- nagrody: Pracodawca Godny Zaufania (2012), Pracodawca Jutra (2013), Firma Budowlana Roku w konkursach Eurobuild Awards (2011, 2012) i Central and Eastern European Real Estate Quality Awards (2011, 2013).

W tegorocznych wydarzeniach wzięło udział 57 tys. pracowników i wiele tysięcy podwykonawców, dostawców oraz partnerów biznesowych.

Skanska promuje także zasady bezpieczeństwa w swoim otoczeniu. Od pięciu lat prowadzi własną kampanię społeczną „Bezpieczni w pobliżu budowy". Każdego roku firma dociera do kilku tysięcy dzieci z informacjami, jak zachowywać się w sąsiedztwie placu budowy i jak bezpiecznie poruszać się po drodze.

W 2010 r., wspólnie z sześcioma innymi generalnymi wykonawcami, Skanska zawarła „Porozumienie dla Bezpieczeństwa w Budownictwie". Tworzą je wraz ze Skanska: Bilfinger Infrastructure, Budimex, Hochtief Polska, Mostostal Warszawa, Polimex Mostostal i Warbud. Firmy te uznały, że właśnie na nich – jako na największych pracodawcach w branży – spoczywa szczególna odpowiedzialność. Na polskich budowach każdego roku ginie średnio 120 osób, co czyni ten sektor bardziej niebezpiecznym od górnictwa. Sygnatariusze Porozumienia chcą to zmienić wspólnymi działaniami na rzecz przestrzegania zasad BHP we własnych firmach i zwrócenia uwagi podwykonawców na sprawy bezpieczeństwa. Za cel postawili sobie dążenie do całkowitego wyeliminowania wypadków. Działania inicjatywy są rozłożone na wiele lat, jest to jednak ważny początek zmiany w podejściu nie tylko samej branży budowlanej, ale i społeczeństwa do tematyki wypadków.

Homes by
SKANSKA

Park Ostrobramska

Dbamy, byś czuł się bezpiecznie
125 lat tradycji w budowaniu

Mieszkania
już od 195 000 zł

tel. (22) 509 99 99

www.skanska.pl/mieszkaj

SZANSA Usługi Informatyczne Gabriela Ciszyńska-Matuszek

Gabriela Ciszyńska-Matuszek, właściciel

Ukończyła studia techniczne na Politechnice Łódzkiej z wynikiem celującym.
Pracuje z pasją, uwielbia rozmawiać z użytkownikami ZWCAD-a, z wieloma jest w stałym kontakcie od 2005 roku – czyli od momentu wprowadzenia na polski rynek pierwszej wersji programu ZWCAD.
Wolny czas spędza z rodziną.
Jej hobby to nauka języków obcych (angielski, włoski, niemiecki, francuski), czytanie książek, jazda na rowerze, jogging oraz pływanie.

– Minęło 13 lat działalności Szansy na rynku. Jak w tym czasie zmieniła się firma?
– W ciągu trzynastu lat istnienia na rynku zmieniliśmy się znacząco. Nie była to jednak rewolucja, ale stopniowa i naturalna ewolucja. Zaczynaliśmy w dwie osoby, świadcząc zewnętrzne wsparcie dla firm projektowych, zarówno w zakresie szkoleń, jak i wdrożeń programów CAD. Wraz z upływem czasu dochodzili do nas kolejni pracownicy. Obecnie nasz zespół liczy kilkanaście osób w dwóch biurach w Polsce. W 2008 roku zaczęliśmy tworzyć także własne oprogramowanie przeznaczone do programów CAD, a obecnie projektujemy również specjalistyczne aplikacje ułatwiające kontakt z klientami.

– Co decyduje o wyborze Państwa produktów przez klientów?
– Klienci wybierają oferowane przez nas oprogramowanie, gdyż stanowi ono doskonałą alternatywę cenową, a poza tym dostarcza szereg nowych funkcji, które nie są dostępne w innym oprogramowaniu CAD obecnym na rynku. Świadczymy pełne wsparcie dla użytkowników, a także prowadzimy szkolenia na każdym etapie zaawansowania obsługi programu. Praktycznie wszystkie programy z naszej oferty przetłumaczyliśmy na język polski oraz opracowaliśmy polską instrukcję obsługi. Dla samego programu ZWCAD 2012 stworzyliśmy prawie 800 stron dokumentacji w języku polskim. Klienci wybierając nasze produkty mogą być pewni, że jeśli potrzebowaliby informacji czy pomocy – mogą na nas liczyć.

– Które programy z Państwa oferty cieszą się największą popularnością?
– Zdecydowanie programem, który cieszy się największą popularnością wśród naszych klientów jest ZWCAD. Od ubiegłego roku dostępny jest na nowej platformie „autorskim jądrze" – program ZWCAD+. Aktualnie ZWCAD występuje również w wersjach branżowych tj. ZWCAD Mechanical i ZWCAD Architecture.
Popularna wśród użytkowników jest także bezpłatna wersja ZWCAD Touch, która

Szansa została uhonorowana, przez producenta programu ZWCAD – firmę ZWSOFT – nagrodami: ZWSOFT Best Performance 2012 podczas Global Partner Conference 2013, ZWSOFT Top Performer na Global Partner Conference 2012, w 2010 r. statuetką Gold Medal Sales Award, a także nagrodą Excellent Distributor. Firma otrzymała również EuroCertyfikat 2011 w kategorii Certyfikat Dobrych Praktyk Obsługi i Usług oraz dyplom honorowy Firma przyjazna architektom i Stowarzyszeniu Architektów Polskich, a także Złoty Certyfikat Rzetelności 2011. Program ZWCAD został trzykrotnie wyróżniony nagrodą Top Builder w kategorii najlepszy produkt IT (2010, 2011 i 2012 r.), zaś wersja ZWCAD+ w 2013 r. w tej samej kategorii.

umożliwia korzystanie z programu za pomocą urządzeń mobilnych, tj. iPad, iPhone. Pragnę również w tym miejscu wspomnieć o dostępności wielu nakładek branżowych do programu ZWCAD+. Dzięki temu specjaliści różnych dziedzin mogą korzystać z ZWCAD-a w połączeniu z preferowanymi przez siebie aplikacjami branżowymi, co znacząco poprawia ich komfort i efektywność prac projektowych.
Nasza firma jest także producentem nakładek branżowych, np. do oznakowania dróg i autostrad (DROGI), do przedmiarowania (PRZEDMIAR), dla specjalistów zajmujących się geologią, BHP i wielu innych, również przeznaczonych do profesjonalnych wdrożeń ZWCAD-a w wielu polskich firmach.

– Jaką popularnością cieszą się oferowane przez Państwa seminaria i szkolenia i kto może wziąć w nich udział?
– Organizowane przez nas bezpłatne seminaria online i na żywo cieszą się bardzo dużą popularnością wśród użytkowników systemów CAD. Zapraszamy każdą chętną osobę do udziału w seminariach i warsztatach online czy spotkaniach z nami podczas prezentacji i szkoleń na żywo, które staramy się regularnie prowadzić w różnych zakątkach Polski. Podczas seminariów i szkoleń gościmy zarówno aktualnych użytkowników programu ZWCAD, jak i potencjalnych – zainteresowanych zakupem, dla których szkolenie czy seminarium ma istotny wpływ na podjęcie decyzji o wdrożeniu. Dla potencjalnego klienta spotkanie takie jest również cenne ze względu na możliwość bezpośredniego kontaktu i dyskusji z przedstawicielami firm, które korzystają już z oferowanego przez nas oprogramowania. Często w czasie spotkań organizujemy konkursy, w których głównymi nagrodami są oczywiście programy z naszej oferty.

– Szansa jest jednym z czołowych dystrybutorów programu ZWCAD z kilkuset na całym świecie. Jak udaje się Państwu utrzymać tę pozycję?
– Jesteśmy dumni z rosnącej wciąż popularności ZWCAD-a w Polsce. Z pewnością mogę powiedzieć, że jest to zasługa naszego zespołu całkowicie oddanego obsłudze przed- i posprzedażowej, a także naszych partnerów – resellerów – dzięki którym jesteśmy w stanie dotrzeć do użytkowników w całym kraju i pozyskać ich zainteresowanie. Olbrzymi wpływ na popularność ZWCAD-a w Polsce mają nasi istniejący klienci zadowoleni z programu oraz naszej obsługi, którzy wracają do nas po zakupy kolejnych licencji i polecają nasze rozwiązania innym użytkownikom.

– Czy w najbliższym czasie planowane jest wprowadzenie jakichś nowych wersji programów? Jeśli tak, czym będą się różnić od poprzednich wersji?
– W najbliższym czasie oczekujemy oficjalnego wydania ZWCAD+ 2014. Wersja ta od momentu udostępnienia „bety" cieszy się bardzo dużym zainteresowaniem użytkowników. Wprowadzono w niej m.in. bloki dynamiczne, indywidualny interfejs użytkownika (CUI), platformę .Net czy zgodność ze standardem DWG2013, co znacząco rozszerza możliwości programu. Nowo dodane funkcje z serii „smart" – Smart Voice i Smart Selection – zamieniają pracę w przyjemność. W nowej wersji duży nacisk położony został na wymianę danych w chmurze – ZWCAD+ Syble pozwala na synchronizację lokalnych danych z wirtualnym dyskiem w internecie, natomiast aktualizacje online czuwają nad tym, aby projektant pracował na aktualnej wersji ZWCAD+. Ponadto wprowadzono szereg udoskonaleń w obsłudze plików pdf, dwf i plt, które przekładają się między innymi na lepsze i dokładniejsze wydruki rysunków. Na bieżąco wprowadzane są także udoskonalenia i nowe funkcjonalności w obrębie wersji branżowych ZWCAD Mechanical i ZWCAD Architecture.
Z dumą chciałabym również nadmienić o uaktualnieniach i nowej funkcjonalności wprowadzanej przez nas w autorskich nakładkach tj. DROGI, TOOLS3, PRZEDMIAR, GEOLOGIA i Znaki BHP.

– Firma Szansa została wyróżniona wieloma nagrodami. Czy któraś jest szczególnie dla Pani ważna?
– Każda nagroda jest dla nas cennym uhonorowaniem wysiłków i daje nam wielką satysfakcję. Bardzo cenimy sobie przyznawane programom ZWCAD nagrody Top Builder oraz nagrody otrzymywane od producenta – firmy ZWSOFT za wdrożenia ZWCAD-a w polskich przedsiębiorstwach, a także za wsparcie świadczone użytkownikom. Jednakże najcenniejszą nagrodę stanowią dla nas referencje naszych użytkowników, a także miłe słowa odnośnie obsługi i programu, które otrzymujemy niemalże codziennie mailowo i telefonicznie od wielu naszych klientów.

Usługi Informatyczne „SZANSA" Gabriela Ciszyńska-Matuszek

SZANSA

Firma Usługi Informatyczne „SZANSA" istnieje od 2000 roku. Poruszamy się w bardzo dynamicznie rozwijającej się branży informatycznej, ze szczególnym uwzględnieniem profesjonalnego oprogramowania do wspomagania projektowania.

Jednym z naszych bezwzględnych priorytetów jest zapewnienie, aby produkt, który otrzymuje Klient spełniał jego oczekiwania. Dlatego też ściśle współpracujemy z producentami oprogramowania, którego jesteśmy dystrybutorem.
To jednak nie wszystko. Naszym Klientom oferujemy także programy – nakładki naszego autorstwa wspomagające funkcjonalność głównego oprogramowania o narzędzia przydatne dla poszczególnych branż projektowych. Jesteśmy też w stałym kontakcie z producentami branżowych aplikacji dodatkowych, dzięki którym nasz flagowy produkt staje się jeszcze bardziej wszechstronnym narzędziem do zadań specjalnych. Naszym Użytkownikom oferujemy również kompleksowe szkolenia z zakresu obsługi naszego oprogramowania.

Aktualnie posiadamy w swojej ofercie oprogramowanie CAD dla profesjonalistów oraz aplikacje dodatkowe:

ZWCAD+ | KOMPAS-3D | Bonzai3d | pdf2CAD | Scan2CAD

Jesteśmy też producentem nakładek na ZWCAD+, które pragniemy Państwu przedstawić:

DROGI

DROGI

Aplikacja DROGI ma na celu wspomaganie projektowania oznakowania dróg i ulic. Za jej pomocą projektant szybko i wygodnie z wykorzystaniem dostępnych w bazie znaków może wstawiać do projektu oznakowanie pionowe oraz poziome. Nakładka pozwala także na prostą symulacje ruchu, automatyczne rysowanie wysepek oraz miejsc postojowych.

TOOLS3

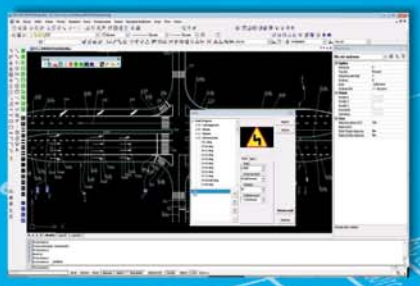
Tools 3

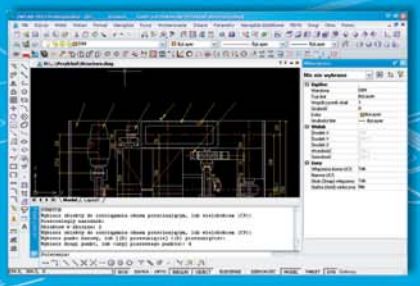
Aplikacja TOOLS3 to bogaty pakiet uniwersalnych narzędzi, które mają na celu przyspieszenie pracy projektanta poprzez automatyzację poleceń. W nakładce można znaleźć sporo unikalnych funkcji poprawiających wygodę pracy, np. szyk według punktów, mierzenie odległości wzdłuż krzywej, wymiana danych z arkuszem kalkulacyjnym i wiele innych.

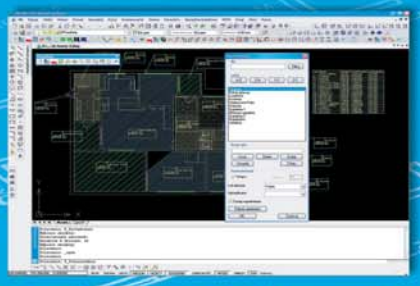
PRZEDMIAR

PRZEDMIAR

Aplikacja PRZEDMIAR jest przydatnym narzędziem, służącym wspomaganiu kosztorysowania poprzez przygotowanie danych przedmiarowych, liniowych oraz powierzchniowych. Umożliwia użytkownikowi zliczanie długości obiektów oraz odległości między punktami, opisywanie powierzchni, oznaczanie wystąpień elementów. Nakładka pozwala na swobodną wymianę danych z arkuszem kalkulacyjnym.







Nasze aplikacje tworzymy w oparciu o Państwa potrzeby oraz opinie, jesteśmy otwarci na wszelkie sugestie, które staramy się wdrażać do nakładek. Gorąco zachęcamy do współpracy.

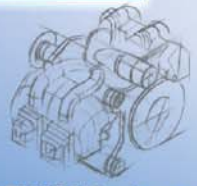
Dział handlowy:
33 307 01 95
42 307 01 96
biuro@zwcad.pl

Usługi Informatyczne "SZANSA"
Gabriela Ciszyńska-Matuszek
ul. Ametystowa 25
43-300 Bielsko-Biała

Dział techniczny:
33 474 04 03
33 488 07 21
pomoc@zwcad.pl

ZWCAD
AUTHORIZED
Distributor

Naszym flagowym produktem, który jako oficjalny dystrybutor pragniemy Państwu polecić jest ZWCAD+.



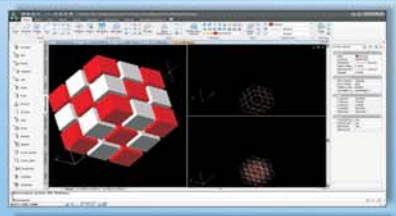
ZWCAD+

ZWCAD+ to znakomite rozwiązanie dla projektantów ceniących sobie profesjonalne rozwiązania w atrakcyjnej cenie. Stworzony od podstaw autorski „silnik" czyni ZWCADa wydajnym i stabilnym narzędziem pracy, a jego szeroka funkcjonalność oraz kompatybilność z wieloma aplikacjami branżowymi umożliwia pracę projektantów rozmaitych specjalizacji.

ZWCAD+ obecnie rozwijany jest w trzech edycjach:

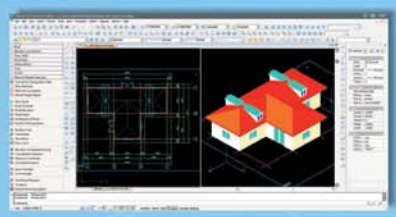
ZWCAD+

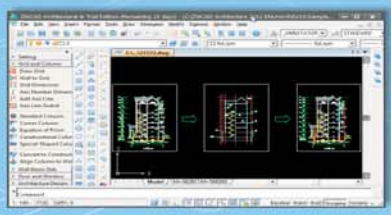
ZWCAD+ to uniwersalne narzędzie pracy, posiadające wersje: Standard oraz Professional. Wersja PRO w stosunku do STD wzbogacona jest o obsługę i edycje brył 3D, pozwala też na współpracę z aplikacjami dodatkowymi. Program oferuje pełną kompatybilność formatu DWG oraz DXF, odrębny „silnik" do obsługi rastrów, opcje kreskowania, optymalizacje pamięci, obsługę bloków dynamicznych, unikalne funkcje dostępu, a także wiele innych udoskonaleń.



ZWCAD Architecture

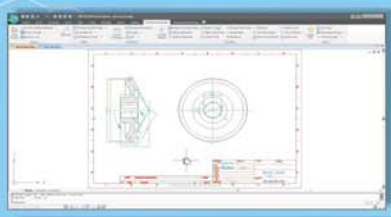
ZWCAD Architecture to idealne rozwiązanie dla wymagających architektów. Łączy w sobie pełną funkcjonalność ZWCAD+ PRO oraz posiada dodatkowe, rozbudowane narzędzia, m.in.: automatyczne tworzenie i wymiarowanie osi, sparametryzowane tworzenie elementów konstrukcyjnych budynku, automatyczne generowanie przekroju budynku, tworzenie zestawień stolarki okiennej i drzwiowej oraz wiele innych użytecznych funkcji.

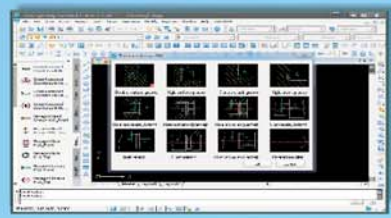




ZWCAD Mechanical

ZWCAD Mechanical to zaawansowane narzędzie do projektowania w branży mechanicznej. Oprócz pełnej funkcjonalności ZWCAD+ PRO oferuje użytkownikowi rozbudowane biblioteki narzędzi oraz części bazujących na standardach mechanicznych wraz z możliwością ich edycji. Automatycznie generuje zestawienia materiałów, pozwala na tworzenie linii przekroju, symbolu kierunku oraz widoków szczegółowych. Innowacyjne narzędzia pozwalają poprawić jakość pracy.





TITAN Polska Sp. z o.o.

Jakub Sierant, dyrektor zarządzający

Absolwent Wydziału Geologii, Geofizyki i Ochrony Środowiska Akademii Górniczo-Hutniczej w Krakowie. Ukończył również Europejskie Studia Menedżerskie w Krakowskiej Szkole Biznesu Uniwersytetu Ekonomicznego. Z firmą Titan Polska związany od 2002 r. Jest członkiem zarządu Małopolskiego Oddziału Polskiego Komitetu Geotechniki oraz Komitetu Technicznego PKN ds. Geotechniki.
Jego zainteresowania to literatura, ekonomia, turystyka i sport (żeglarstwo oraz narciarstwo).

– W ubiegłym roku obchodzili Państwo 10-lecie firmy. Co zmieniło się na przestrzeni tych lat w branży geotechnicznej?

– Rzeczywistość inżynieryjna sprzed dziesięciu lat i ta obecna to właściwie dwa odmienne światy. Początki naszej działalności przypadły na okres sporych przemian – duże inwestycje infrastrukturalne były dopiero w fazie planowania, a rynek otwierał się na nowe technologie. W związku z wizjami nadrabiania opóźnień cywilizacyjnych, w infrastrukturze drogowej dość gwałtownie pojawiło się zapotrzebowanie na efektywne technologie robót inżynieryjnych (geoinżynieryjnych w szczególności), jak również na wiedzę z zakresu ich stosowania. Projektanci i wykonawcy potrzebowali sprawnych narzędzi do rozwiązywania zagadnień inżynieryjnych na skalę niespotykaną dotychczas w kraju. Wszyscy przechodziliśmy przyspieszony kurs inżynierii praktycznej, a w zakresie rozwiązań geotechnicznych, można powiedzieć, rozpoczynaliśmy pracę u podstaw. Technologie, takie jak gwoździowanie gruntu (obecnie stosowane powszechnie np. przy zabezpieczaniu skarp drogowych), były znane w naszym kraju jedynie nielicznym, i to od strony teoretycznej. Stosowane ówcześnie technologie zakotwień konstrukcji oporowych, po serii wcześniejszych awarii, nie cieszyły się popularnością. Podchodzono do nich z dużą rezerwą, ograniczając wykorzystanie do obiektów o charakterze tymczasowym. Również technologia mikropali, traktowanych w kategori „ubogich krewnych" pali dużych średnic, miała ograniczone zastosowanie, a ich potencjał pozostawał niedoceniany bądź nieznany. Staraliśmy się odpowiedzieć na zapotrzebowanie rynku poprzez opartą na otwartości, wiedzy, rzetelności i kompetencjach współpracę z branżą. I choć sednem naszej działalności jest dostarczanie technologii w wymiarze materialnym, rozszerzyliśmy percepcję i oferując kompletne rozwiązania projektowo-materiałowe staliśmy się dostawcą pomysłów z receptą na ich wdrożenie. Realizacji tej wizji poświęciliśmy w ciągu ostatniej dekady mnóstwo czasu i energii. I wciąż poświęcamy.
Obecnie rynek jest dojrzały i świadomość możliwości oferowanych przez nas technologii,

sposobu stosowania – w wymiarze projektowym i wykonawczym – jest powszechna. Jednocześnie rynek stał się bardzo konkurencyjny. I choć jest to oczywiście cecha pozytywna i pożądana, trzeba mieć świadomość, że konkurencyjność ta przyjmuje różne odcienie. Mam jednak nadzieję, że dla profesjonalistów zaufanie i jakość nigdy nie staną się pustymi sloganami.

– Jak w obecnej sytuacji gospodarczej firma Titan Polska patrzy w przyszłość? Stagnacja czy akcja? Czy ma jakieś plany rozwoju, zamierza wprowadzić nowe produkty do oferty?

– Bez określonego celu i mapy z podpowiedzią jak do niego dotrzeć firma może jedynie dryfować. I choć może się zdarzyć dryfowanie we właściwym kierunku, niestety bardziej prawdopodobne jest trafienie na mieliznę bądź skały. Aktywność i kreowanie w miejsce biernego reagowania – na tym opierała się filozofia naszego działania. Kształtowanie rynku wg własnego pomysłu i systemu wartości pozwala zachować właściwy kierunek, a naszą mapą jest właśnie plan rozwoju. Oczywiście detale tego planu zależne są od wielu czynników, w tym od cyklu gospodarczego. Strategiczne założenia tworzące jego szkielet powinny pozostać jednak niezmienne. Nasz plan jest wielopoziomowy. Nie zdradzając zbyt wielu szczegółów, opiera się na ciągłym wyznaczaniu trendów w technologiach przeznaczonych do geotechniki poprzez innowacje oraz kapitał wiedzy i doświadczenia. Kolejne poziomy związane są z większą penetracją rynku i dywersyfikacją. Realizując te założenia, uzupełniliśmy ofertę o dwie gałęzie produktowe przeznaczone do budownictwa inżynieryjnego. Są to nowoczesne systemy obudów rozpieranych do wykopów wąskoprzestrzennych oraz systemy deskowań. Pierwsze kontrakty i pozytywny odzew rynku utwierdzają nas w przekonaniu, że obrany kierunek jest właściwy.

– Gdyby w kilku zdaniach miał Pan opowiedzieć o przydatności oferowanych przez Państwa technologii, to jakie były by to cechy?

– Wszystkie oferowane przez nas technologie łączy wspólne hasło „mniej pracy, większa wydajność". Dobrze opisuje ono charakter i filozofię, wg których technologie te były projektowane i rozwijane. Koncepcja podstawowa zakłada, że wszystkie systemy, czyli de facto narzędzia, mają zapewniać maksymalną wydajność i być przy tym bardzo proste w użyciu. Praca na budowie jest i tak wystarczająco skomplikowana, więc jeśli można oddać w ręce użytkownika narzędzie, które sprawi, że stanie się ona odrobinę lżejsza, to jest to już połowa sukcesu. Wszystkie oferowane przez nas systemy ukierunkowane są na użytkowników – ludzi, którzy muszą wykonać konkretne zadanie, a narzędzia mają im w tym pomóc, obciążając w minimalnym zakresie. Stąd np. elementy systemu deskowań czy szalunków wykopowych wykonane z aluminium. Mały stopień komplikacji i prostota użytkowania pozwalają eliminować błędy wykonawcze, natomiast unikalne, innowacyjne rozwiązania, np. powtarzalność czy modułowość, zapewniają bardzo dobrą wydajność instalacji.

– Państwa systemy można zobaczyć na najważniejszych inwestycjach w Polsce. Czy jest jakaś szczególna wyróżniająca się realizacja?

– Trudno znaleźć uniwersalny klucz, wg którego można by taką realizację wyłonić. Każda była na swój sposób szczególna. Każda wymagała indywidualnego podejścia i uwagi. Są realizacje stanowiące kamienie milowe, przełomowe jeśli chodzi o stosowanie, wzrost popularności i dalszy rozwój danej technologii. W tej kategorii na pewno znalazłyby się projekty dotyczące zabezpieczenia głębokich wykopów w ciągu drogi ekspresowej S69 Żywiec–Zwardoń. Roboty te wykonano w technologii gwoździowania gruntu i były to pierwsze obiekty tej skali w Polsce. Istnieją również takie, które śmiało łamią utarte schematy – zaliczają się do nich projekty z wykorzystaniem mikropali do posadowienia obiektów mostowych na drogach ekspresowych S7 Kraków–Zakopane i S3 Międzyrzecz–Sulechów. Są także inwestycje przesuwające granice wyobraźni technicznej. Do takich z pewnością należy jeden z najbardziej złożonych i wymagających odwagi projektanta – budowa nowej siedziby Muzeum Śląskiego w Katowicach. W czasie tego przedsięwzięcia wykonano zabezpieczenia głębokich wykopów, na krawędzi których znalazły się zabytkowe obiekty, wzmocnienia fundamentów, dobudowę kondygnacji podziemnej w istniejącym obiekcie zabytkowym wraz z przejściem (tunelem) pod tym budynkiem. Podczas budowy wykorzystano wszystkie technologie z palety systemu TITAN: gwoździe gruntowe, mikropale i mikropale kotwiące. Z uwagi na pogórniczy charakter terenu, na którym wykonywane były prace, nie zabrakło nieprzewidzianych trudności do rozwiązania w trybie na gorąco. Ten projekt wymagał zaangażowania całej naszej wyobraźni, wiedzy i doświadczenia.

– Co Pan sądzi o ludziach młodych, którzy ukończyli studia techniczne? Jest dla nich miejsce w Państwa firmie, a jeśli tak, to jaki wg Pana mają wpływ na jej rozwój?

– W konsekwencji przyjętej polityki młodzi ludzie stanowią trzon firmy. Spora część zespołu to osoby rekrutowane zaraz po studiach. Z perspektywy czasu mogę z przekonaniem stwierdzić, że ta polityka doskonale się sprawdza. Okres zdobywania doświadczeń i usamodzielniania takiego pracownika bywa oczywiście różny, ale nigdy nie był to dla firmy czas stracony. Entuzjazm, energia, zaangażowanie młodych to ogromny wkład w potencjał firmy, a kreatywność i świeże spojrzenie bywają inspirujące. Sądzę, że gdy zajdzie potrzeba poszerzenia zespołu, znów posłużę się sprawdzoną metodą. Mam nadzieję, że z równie udanym skutkiem jak do tej pory.

TITAN POLSKA

Firma TITAN POLSKA z siedzibą w Krakowie to działający od 2002 r. dostawca technologii dla budownictwa inżynieryjnego. Oferujemy nowoczesne rozwiązania geotechniczne w oparciu o unikalny system TITAN do iniekcyjnych mikropali, kotew i gwoździ gruntowych oraz nowość w ofercie firmy: kompletne systemy szalunków wykopowych do zastosowania w różnorodnych warunkach technicznych oraz innowacyjne systemy aluminiowych deskowań stropowych o wysokiej wydajności stosowania.

W ciągu 11 lat działalności swoją kompetencją i rzetelnością zjednaliśmy sobie większość firm zajmujących się specjalistycznymi pracami inżynieryjnymi, dostarczając im produkt najwyższej jakości. W trakcie tego okresu daliśmy się poznać również jako rzeczowy, otwarty, dynamiczny, wychodzący naprzeciw projektantom doradca. Wysoka jakość usług oraz niezawodność oferowanego przez nas produktu spowodowały, iż rozwiązania oparte na systemie TITAN można spotkać przy najważniejszych realizowanych obecnie w Polsce inwestycjach i najbardziej znanych obiektach zabytkowych.

HV - łatwy w użyciu i szybki w montażu system deskowania stropowego. Oparty jest na zestawie podpór i dźwigarów wykonanych w całości z aluminium, które można w sposób modułowy łączyć ze sobą.

Megashore - system przestawnych, wielkopowierzchniowych blatów i wież do deskowań stropowych do obiektów wysokich. Elastyczność stosowania - do 25 m wysokości bez dodatkowych obliczeń. W pełni zgodne z PN EN 12812.

System Litebox – aluminiowy, kompletny system do wykonywania instalacji podziemnych w warunkach miejskich do głębokości 3 m. Wytrzymałe, ale poręczne szalunki modułowe do wszystkich zastosowań. Doskonałe jako obudowa liniowa do układania kabli, wodociągów, gazociągów, itp. Idealnie sprawdza się również jako obudowa włazów dla prac konserwacyjnych i inspekcji oraz studnie startowe i końcowe dla przecisków hydraulicznych.

TITAN POLSKA to również partner biur geologicznych i konstrukcyjnych w dziedzinie doradztwa technicznego i konsultingu. Oddając do Państwa dyspozycji wiedzę i doświadczenie naszego Biura Inżynierskiego, zapewniamy wsparcie na każdym z etapów projektowych: od koncepcji i gotowego projektu rozwiązania technologicznego począwszy, na weryfikacji wykonanych prac skończywszy (próbne obciążenia). Aktywnie uczestniczymy w tworzeniu projektu – nasz wkład to wyniki modelowania w specjalistycznym oprogramowaniu oraz wszelkie niezbędne specyfikacje, rysunki itp. Oferujemy szkolenia dla firm wykonawczych w zakresie zastosowania systemu TITAN, zakończone uzyskaniem certyfikatu TITAN.

Estakada w ciągu DE S-3 posadowiona na fundamentach z grup mikropali TITAN 103/78 oraz TITAN 103/51 o długościach od 15 do 24 m. Wszystkie podpory spełniły restrykcyjne wymagania projektowe i z powodzeniem przeszły próbne obciążenia.

Zabezpieczenie portali tunelu drogowego Emilia w ciągu DE S-69 Żywiec-Zwardoń, w miejscowości Laliki w technologii ścian gwoździowanych. Do wykonania zabezpieczenia wykorzystano gwoździe TITAN 40/16 i TITAN 52/26 o długościach od 9 do 14 m. Gwoździe mają charakter trwały. Docelowe oblicowanie oparto na elewacji gabionowej.

TITAN POLSKA

TITAN POLSKA Sp. z o.o.
ul. Miłkowskiego 3/801
30-349 Kraków
tel.: +48 12 25 55 900
fax.: +48 12 25 55 907
e-mail: biuro@titan.com.pl
www.titan.com.pl

WARBUD S.A.

Jerzy Werle, wiceprezes zarządu, dyrektor generalny

Absolwent Wydziału Inżynierii Sanitarnej specjalności Budownictwo Wodne Politechniki Warszawskiej oraz Graduate School of Business na Uniwersytecie Stanford w Kalifornii. Z Warbudem związany od 1995 r. W styczniu 2005 r. objął stanowisko dyrektora generalnego. Obecnie pełni także funkcję wiceprezesa zarządu. Za projekt technologii montażu mostu Siekierkowskiego wraz z zespołem otrzymał nagrodę I stopnia Ministra Infrastruktury – za osiągnięcia twórcze w dziedzinie architektury i budownictwa oraz nagrodę I stopnia Naczelnej Organizacji Technicznej – za osiągnięcia w dziedzinie techniki.
Wyróżniony za dokonania w dziedzinie budownictwa tytułem Najlepszego Menedżera 2008 i Członka XIII edycji Walnego Zgromadzenia Zarządu Polskiej Gospodarki, wg Home & Market. Otrzymał również odznakę honorową „Za zasługi dla budownictwa" nadaną przez Ministerstwo Budownictwa.
Pasjonat narciarstwa i żeglarstwa.

– Firma Warbud realizuje inwestycje we wszystkich obszarach budownictwa. Jak radzi sobie ze zmianami koniunktury na rynku budowlanym?

– Warbud S.A. należy do grona nielicznych firm, które działają we wszystkich segmentach rynku budowlanego. Jeśli w jednym obszarze nie dzieje się najlepiej, to staramy się umocnić naszą pozycję w innym. Tak działaliśmy przez ostatnie lata i ta strategia nas nie zawiodła.

Ze zmianami koniunktury borykają się wszyscy przedsiębiorcy. W naszej branży w ostatnich latach mogliśmy takie zawirowania obserwować choćby na przykładzie kontraktów drogowych. Dla wielu firm ich realizacja okazała się wręcz katastrofalna w skutkach. Inwestycje były źle przygotowane, trwała wojna cenowa, a kryterium najniższej ceny doprowadziło do totalnego chaosu. Warbud wyszedł z tego obronną ręką. Ceny, które oferowaliśmy, były rozsądne, i nie zanotowaliśmy spektakularnych wpadek z kontraktami drogowymi. Jednocześnie swoją pozycję umacniamy w projektach ogólnobudowlanych, realizując m.in. szpitale, biurowce, obiekty kultury – filharmonie, sale koncertowe, teatry, muzea. Budując nie zapominamy o zwiększeniu konkurencyjności. Pracujemy u podstaw, doskonaląc to, co umiemy robić najlepiej. Optymalizujemy zarządzanie budowami w generalnym wykonawstwie, szukamy dobrych rozwiązań technicznych, value

Warbud trzykrotnie zdobył I miejsce w rankingu Najlepszy Partner w Biznesie (2005, 2007 i 2008). Firma jest laureatem Godła Inwestor w Kapitał Ludzki 2011 oraz otrzymała statuetkę i tytuł Pracodawcy Roku 2005 w Budownictwie.

engineering, doskonalimy proces budowy poprzez lepszą organizację pracy, czy bardziej efektywne wykorzystywanie sprzętu.

– Jakie są największe projekty Warbudu zrealizowane w ostatnim czasie?

– Niezaprzeczalnie największym projektem zrealizowanym przez nas w ostatnim czasie była oczyszczalnia ścieków Czajka w Warszawie – budowa niezwykła pod każdym względem. Prawie 150 nowych i zmodernizowanych obiektów na terenie porównywalnym do 100 boisk piłkarskich. Dwadzieścia potężnych dźwigów i 1500 osób pracujących jednocześnie w czasie najbardziej intensywnych robót. Koordynowanie taką ilością robót wymagało od nas i naszych partnerów wyjątkowej sprawności, dyscypliny oraz ogromnego doświadczenia w projektowaniu i wykonawstwie. Łączna wartość inwestycji przekroczyła 2 mld zł. Nareszcie Warszawa dostosowała się do norm unijnych i dorównała w gospodarce wodno-ściekowej innym stolicom europejskim.

Kolejną dużą inwestycją było dokończenie po chińskiej firmie Covec jednego z odcinków autostrady A2.

Obecnie naszymi sztandarowymi realizacjami są: siedziba Narodowej Orkiestry Symfonicznej Polskiego Radia w Katowicach, biurowiec i centrum handlowe Nowy Plac Unii w Warszawie, szpital pediatryczny dla Warszawskiego Uniwersytetu Medycznego. Ostatnio podpisaliśmy także umowę na wykonanie Międzynarodowego Centrum Kongresowego w Katowicach. Pakiet zamówień na rok bieżący i następny mamy wypełniony kilkoma dużymi i mniejszymi inwestycjami. Wśród nich są m.in.: Filharmonia Szczecińska, Zakład Unieszkodliwiania Odpadów koło Oławy, czy centrum handlowe Tarasy Zamkowe w Lublinie.

– Warbud, razem z sześcioma innymi firmami, podpisał „Porozumienie dla Bezpieczeństwa w Budownictwie". Jakie działania podjęła firma w związku z tym przedsięwzięciem i jak to wpłynęło na pracę na budowach Warbudu?

– Działania na rzecz bezpieczeństwa i higieny pracy stawiają nas na czele branży budowlanej w Polsce. Jesteśmy jednym z inicjatorów i sygnatariuszy podpisanego w 2010 r. „Porozumienia dla Bezpieczeństwa w Budownictwie". Jest to inicjatywa bez precedensu. Wspólnie z prezesami sześciu największych firm budowlanych w kraju, intensywnie pracujemy nad zwiększeniem bezpieczeństwa na naszych budowach, zarówno wśród partnerów biznesowych, jak i podwykonawców. Celem jest ograniczenie wypadków przy pracy, zwłaszcza tych śmiertelnych.

W ramach Porozumienia wypracowaliśmy już konkretne standardy dotyczące opracowania instrukcji bezpiecznego wykonywania robót. Stworzyliśmy tekst obowiązkowego załącznika do umów z naszymi podwykonawcami w zakresie BHP oraz instruktaż wprowadzający do BHP dla wszystkich pracowników na budowach. Nie tylko wdrażamy nowe rozwiązania, ale także monitorujemy i kontrolujemy ich realizację. W naszej firmie prowadzimy również politykę eliminacji sytuacji mogących stanowić potencjalne niebezpieczeństwo, jak choćby korzystanie ze zwykłych, przenośnych drabin. Już niebawem będzie obowiązywał zakaz używania takich właśnie sprzętów na naszych budowach.

– Jakie są obecnie największe bariery i problemy w budownictwie?

– W mojej ocenie najsłabszym ogniwem są w dalszym ciągu źle przygotowywane specyfikacje przetargowe, kryterium najniższej ceny oraz w szczególności brak rzetelnej weryfikacji sytuacji finansowej przedsiębiorstw startujących w przetargach.

Jeśli nie ulegnie to zmianie, wciąż wygrywać będą wykonawcy, którzy nie są w stanie dokończyć, a czasami nawet rozpocząć budowy – czego jesteśmy aktualnie świadkami, szczególnie w przypadku inwestycji drogowych, czy z zakresu ochrony środowiska.

Pod tym względem sytuacja jest katastrofalna. I niestety niejednokrotnie obserwujemy, że inwestorzy publiczni nie wyciągają z takich przetargów wniosków i nie uczą się na błędach. Uważam, że czeka nas jeszcze sporo niespodzianek odnośnie realizacji inwestycji drogowych. Możemy być świadkami zrywania kontraktów publicznych.

Niewielką satysfakcją, dla wykonawcy takiego jak Warbud, jest to, że wygrywamy przetarg „z drugiej ręki" – ponownie ogłoszony po nierzetelnym wykonawcy. Jednocześnie zdajemy sobie sprawę, będąc zwykłymi obywatelami i użytkownikami dróg i obiektów, jak frustrujące jest ogromne marnotrawstwo publicznych pieniędzy, właśnie z powodu niewłaściwej weryfikacji standingu finansowego i doświadczenia potencjalnych wykonawców.

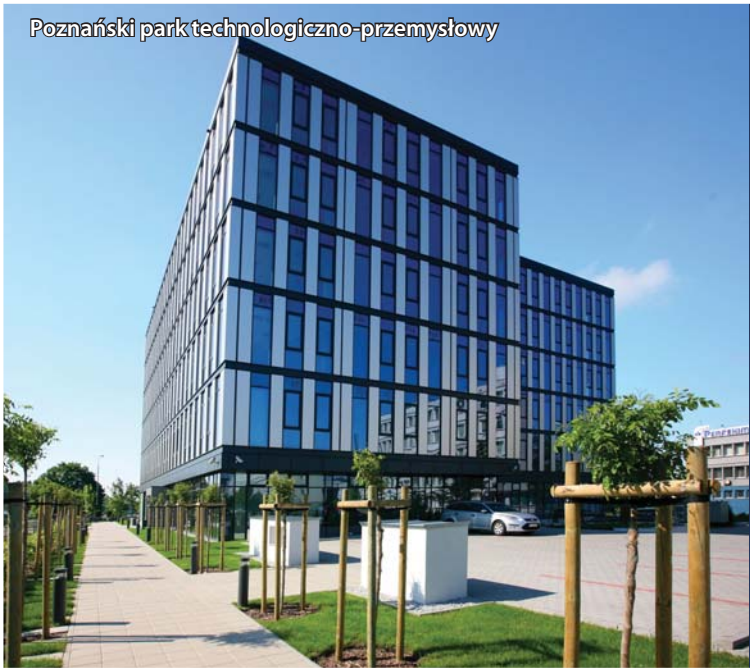
– Jakie plany ma spółka na najbliższą przyszłość?

– Rynek jest trudny i wymagający. W korzystniejszej sytuacji znajdą się firmy dobrze zorganizowane, umiejętnie motywujące pracowników, z silnym zapleczem kapitałowym. Taką spółką jest Warbud. Naszym zadaniem jest mądrze wygrywać, poprawiać rentowność, zwiększać konkurencyjność i stale dostosowywać się do sytuacji rynkowej.

Centrum Nauki Kopernik w Warszawie

Rezydencja Opera w Warszawie

Centrum Urazowe Medycyny Ratunkowej
i Katastrof Szpitala Uniwersyteckiego w Krakowie


Poznański park technologiczno-przemysłowy

Oczyszczalnia ścieków Czajka w Warszawie

Wydział Lingwistyki Stosowanej
Uniwersytetu Warszawskiego

Droga krajowa S7 Elbląg–Kalsk

Terminal pasażerski Międzynarodowego Portu Lotniczego im. Wł. Reymonta w Łodzi

Warbud S.A. należy do grona największych firm budowlanych w Polsce. Spółka działa na rynku od 20 lat. W tym czasie zrealizowała ponad 400 obiektów z zakresu budownictwa kubaturowego, przemysłowego, ekologicznego, specjalistycznego i inżynierskiego. Warbud cieszy się uznaniem środowiska branżowego i zbiera wysokie oceny za osiągnięcia w budownictwie. To firma przyjazna pracownikom i atrakcyjny pracodawca w polskim sektorze budowlanym, czego potwierdzeniem są liczne nagrody i wyróżnienia. Obecnie zatrudnia ponad 1000 pracowników.

Wiodącym udziałowcem spółki jest VINCI Construction – francuski potentat w dziedzinie budownictwa i robót publicznych należący do jednego z największych na świecie koncernów w sektorze budownictwa i usług powiązanych – Grupa VINCI.

Elektrociepłownia w Opolu

Hotel SPA Magic of the Sea w Sopocie

warbud
WARTO BUDOWAĆ

WARBUD S.A.
Al. Jerozolimskie 162A
02-342 Warszawa
tel. 22 567 60 00
www.warbud.pl

WEBAC Sp. z o.o.

30 lat doświadczenia i sukcesów

WEBAC jest znaną na całym świecie marką produktów wysokiej jakości przeznaczonych do ochrony, renowacji i napraw budowli, w tym niewielkich obiektów, jak również mostów, tuneli oraz zapór wodnych. Ważnym elementem filozofii firmy było i jest oferowanie produktów o znakomitym zastosowaniu w praktyce, bezpiecznych oraz jednocześnie skutecznych. Jej credo to zadowolenie klienta.

Produkty WEBAC stosowane są do:
- naprawy rys
- uszczelniania budowli
- uszczelniania przerw roboczych i dylatacji
- uszczelnień w budownictwie podziemnym
- naprawy kanałów
- uszczelnień i zabezpieczeń powierzchniowych
- stabilizacji gruntów
- wzmocnień budowli.

WEBAC to rodzinna, międzynarodowa firma, która od ponad 30 lat zajmuje się przygotowaniem technologicznym, produkcją i dystrybucją środków do przeciwwodnych uszczelnień budowli i naprawy betonu. Jej założycielami są Franz-Josef Schencking i Gudrun Schencking. WEBAC ze swoimi produktami jest obecny na rynkach ponad 60 krajów na wszystkich kontynentach. W Polsce firma działa od roku 1992. Oddział w Warszawie wypracował solidną i stabilną pozycję w trudnym segmencie rynku chemii budowlanej.

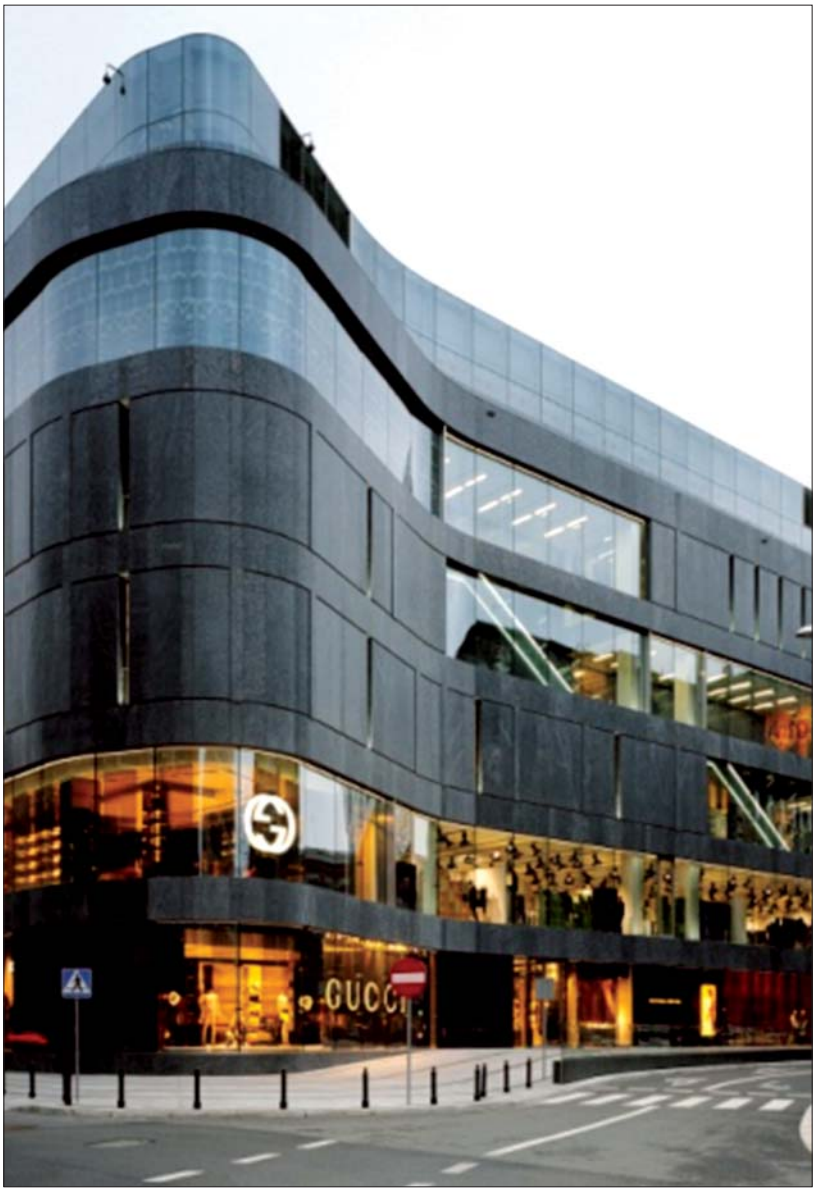
Firma bardzo poważnie podchodzi do roli producenta. Od lat szkoli młodą kadrę, przygotowując ją do profesjonalnych zadań i życia zawodowego.

Kwestie związane z ochroną środowiska uwzględnia już na etapie rozwijania koncepcji produktów. Stale współpracuje z klientami, planistami oraz instytutami badawczymi opracowując innowacyjne produkty i technologie będące rozwiązaniem nawet bardzo trudnych problemów. Odpowiedzialnie i zgodnie z wymogami ochrony środowiska dobiera surowce do produkcji oraz przestrzega procedur związanych z recyklingiem. Pracownicy działu badawczo-rozwojowego firmy współtworzą nowe kierunki oraz trendy w obszarze współczesnych rozwiązań materiałowych i technologicznych.
Wszystkie produkty WEBAC otrzymały pozytywne oceny higieniczne PZH, część uzyskała

Firma WEBAC Sp. z o.o. otrzymała wyróżnienie Budowlana Firma Roku 2012 w kategorii Producent Materiałów Budowlanych. Za system zarządzania w zakresie rozwoju, produkcji i sprzedaży produktów chemii budowlanej została wyróżniona znakiem zintegrowanego systemu zarządzania jakością DIN EN ISO 9001:2008. Spółka wdrożyła i stosuje profesjonalne standardy w prowadzonej działalności, czego potwierdzeniem jest Certyfikat Wiarygodności Ogólnopolskiego Programu Wiarygodna Firma.

Aprobaty Techniczne ITB, a niektóre zdobyły znak CE zgodny z normami europejskimi. Podstawą sukcesu firmy jest koncepcja materiałowa i technologia spełniająca oczekiwania klientów. Produkty o bardzo dobrych właściwościach, w połączeniu z kompetentnym doradztwem serwisu, dają klientom pełne bezpieczeństwo i pewność na etapie wykonawstwa.

WEBAC rozwija się z optymizmem patrząc w przyszłość. W 30. rocznicę założenia firmy do użytku oddane zostało nowe centrum logistyczne zlokalizowane w bezpośrednim sąsiedztwie autostrady A1 koło Hamburga. Stąd organizowane są dostawy produktów do magazynów regionalnych w Niemczech i partnerów



WEBAC Sp. z o.o.

w innych krajach. Ciągłość produkcji i krótkie terminy dostaw są elementem wysokich standardów, które spółka spełnia. Firma aktywnie i twórczo wychodzi naprzeciw nowym wyzwaniom, stale poszerzając swoją ofertę. W centrum szkoleniowym prowadzi teoretyczne i praktyczne seminaria dla projektantów, kadry technicznej, a także wykonawców z obszaru zabezpieczeń i napraw budowli, przedstawiając szeroką gamę możliwości wykorzystania oferowanych produktów oraz technologii.

Firma wdraża rozwiązania uzasadnione zarówno względami praktycznymi, jak i ekonomicznymi. Innowacyjne produkty WEBAC stosowane są wszędzie tam, gdzie występują najwyższe wymagania odnośnie trwałości i bezpieczeństwa technicznego oraz higienicznego.

W swojej ofercie WEBAC ma m.in.:

- spienialne żywice poliuretanowe
- żywice poliuretanowe o stałej objętości
- żele akrylowe
- epoksydowe żywice iniekcyjne
- nowe konstrukcyjne żywice poliuretanowe
- epoksydowe żywice do zastosowań ekstremalnych
- węże iniekcyjne
- sznury i taśmy dylatacyjne
- uszczelnienia bentonitowe
- gumy pęczniejące
- dyfuzyjne powłoki bitumiczno-akrylowe
- pompy iniekcyjne, iniektory i osprzęt.

Spienialne żywice poliuretanowe

Grupa produktów do iniekcyjnego, szybkiego, czasowego zatrzymania przecieków wody napierającej oraz wypełniania rys, pustek, szczelin w podłożach mineralnych. Dwuskładnikowe żywice PU bez rozpuszczalników organicznych. Środki spienialne zwiększające objętość od 15 do 40 razy w czasie ok. 8–20 sekund od kontaktu z wodą. Po spienieniu uzyskują sztywną lub elastyczną postać o drobnej strukturze porów.

Żywice poliuretanowe o stałej objętości

Produkty bezrozpuszczalnikowe o niskiej lepkości (od 45 do około 200 mPa·s), do iniekcyjnego trwałego uszczelniania wszelkiego rodzaju podłoży mineralnych, murów ceglanych, kamiennych, mieszanych,

Galeria Refektarz, Kartuzy

otoczenia, a także wysoka stabilność kształtu, odkształcalność sprężysta, wytrzymałość oraz dobre przyleganie do podłoży mineralnych. Stosuje się je do izolacji pionowej konstrukcji od strony gruntu (iniekcja kurtynowa) lub wysycenia struktury przegrody budowlanej (iniekcja strukturalna). Zmodyfikowane polimerowo żele akrylowe bardzo dobrze nadają się do uszczelnień dylatacji, uszkodzonych taśm lub folii w obszarze mającym kontakt z gruntem: w tunelach, mostach, kanałach, szybach windowych i piwnicach.

Epoksydowe żywice iniekcyjne, nowe konstrukcyjne żywice poliuretanowe

Stosowane są do napraw konstrukcyjnych i iniekcji „siłowych". W celu uciąglenia zarysowań i spękań w sposób przenoszący naprężenia wykorzystywano dotychczas żywice epoksydowe (WEBAC 4110, WEBAC 4120, WEBAC 4170). Nowe produkty – poliuretanowe żywice iniekcyjne o właściwościach żywic konstrukcjach (WEBAC 1610, WEBAC 1660) istotnie poszerzają możliwość bezpiecznych zastosowań w trudnych warunkach wilgotnościowych i temperaturowych.

Epoksydowe żywice do zastosowań ekstremalnych

Podłoża krytyczne – mokre i zaolejone – zawsze stanowią poważną, często nie przekraczalną barierą, w przypadku powierzchniowych napraw podłoży mineralnych. Nowa generacja produktów – epoksydowe żywice (WEBAC 4270, WEBAC 4270T, WEBAC 4170, WEBAC 4515, WEBAC 4180) o specyficznych właściwościach m.in. wiążących bezemulsyjnie wodę i cząsteczki tłuszczy, umożliwiających stosowanie w niskich temperaturach, o bardzo niskiej lepkości (15 mPa·s), otwierają nowe możliwości szybkich, skutecznych i trwałych naprawach w budownictwie.

Węże iniekcyjne, sznury i taśmy dylatacyjne, uszczelnienia bentonitowe, gumy pęczniejące

Już wiele lat wcześniej nowoczesny wąż iniekcyjny WEBAC typ AB – bez otuliny zewnętrznej – stanowił olbrzymi postęp w efektywności tego nowoczesnego systemu uszczelniania przerw roboczych. Oferowane aktualnie gumy pęczniejące betonów. Po związaniu mają postać elastyczną lub sztywną. Dopuszczone są do kontaktu z wodą pitną. Charakteryzuje je długi, bezpieczny czas przerabiania, bardzo dobra penetracyjność, możliwość stosowania w środowisku suchym, mokrym i w obecności wody, a także wysoka odporność chemiczna oraz przyczepność do różnego rodzaju podłoży budowlanych.

Żele akrylowe

Nowoczesne produkty o bardzo niskiej lepkości i wysokiej elastyczności. Zalecane do obiektów przykrytych ziemią i budowli podziemnych.
Nowe modyfikacje żeli akrylowych WEBAC (Bsea I) cechuje trwałość i elastyczności niezależnie od zmiennych warunków

o różnych przekrojach, sznury bentonitowe, taśmy i sznury dylatacyjne czynią ofertę z tego obszaru kompletną i skuteczną. Zaletą tej grupy produktów jest łatwość stosowania.

Dyfuzyjne powłoki bitumiczno-akrylowe

Specjalistyczne produkty WEBAC – w tym dyspersja bitumiczno-akrylowa WEBAC 5611 – są znakomite i spełniają wszystkie wymogi nowoczesnej hydroizloacji fundamentów oraz elementów konstrukcji przykrytych gruntem.

Dyspersję bitumiczno-akrylową cechuje bardzo wysoka elastyczność (160% rozciągnięcia przy zerwaniu), niepalność, dyfuzyjność, odporność chemiczna, przyczepność do wielu podłoży budowlanych (możliwość stosowania na podłoża suche i wilgotne). Niskie zużycie materiału – warstwa grubości 1 mm wytrzymuje ciśnienie 7 bar wody napierającej oraz do 3 bar parcia negatywnego. Materiał jest odporny na media o pH > 7, znakomicie nadaje się zatem do uszczelnień tarasów, fundamentów, szamb, gnojowic i oczyszczalni ścieków.

Pompy iniekcyjne, iniektory i osprzęt

Do wykonania uszczelnień iniekcyjnych potrzebne są proste, ręczne prasy iniekcyjne, standardowe 1-komponentowe, membranowe i tłokowe pompy iniekcyjne oraz bardziej zaawansowane dwukomponentowe, pompy tłokowo-pneumatyczne. Stosuje się iniektory śrubowe, z metalowym korpusem i sprężanym elementem gumowym o średnicach 8, 10 lub 13 mm. Nowością są iniektory „jednodniowe" z podwójnym zaworem zwrotnym. Coraz częściej wykorzystuje się iniektory plastikowe o różnych długościach i średnicach.

Do wykonania iniekcji kurtynowych używa się lance iniekcyjne. Specjalistyczny osprzęt czyni prace iniekcyjne bezpiecznymi, przewidywalnymi i ekonomicznymi.

Wybrane obiekty, w których wykorzystano rozwiązania materiałowe i technologiczne WEBAC:

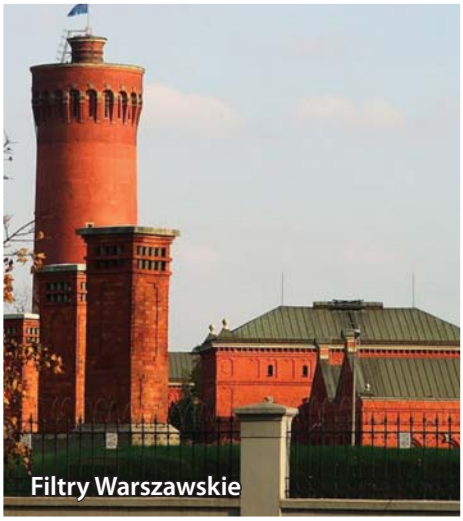
- Muzeum Historii Żydów Polskich w Warszawie
- Centrum Nauki Kopernik w Warszawie
- Dom handlowy Wolf Bracka w Warszawie
- Muzeum Fryderyka Chopina w Warszawie
- Galeria Refektarz w Kartuzach
- stadion piłkarski PGE Arena Gdańsk
- Stadion Narodowy w Warszawie
- Węzeł Łopuszańska w Warszawie
- Filtry Warszawskie
- Metro Warszawskie
- Plac Grunwaldzki we Wrocławiu.

Centrum Nauki Kopernik, Warszawa

PGE Arena, Gdańsk

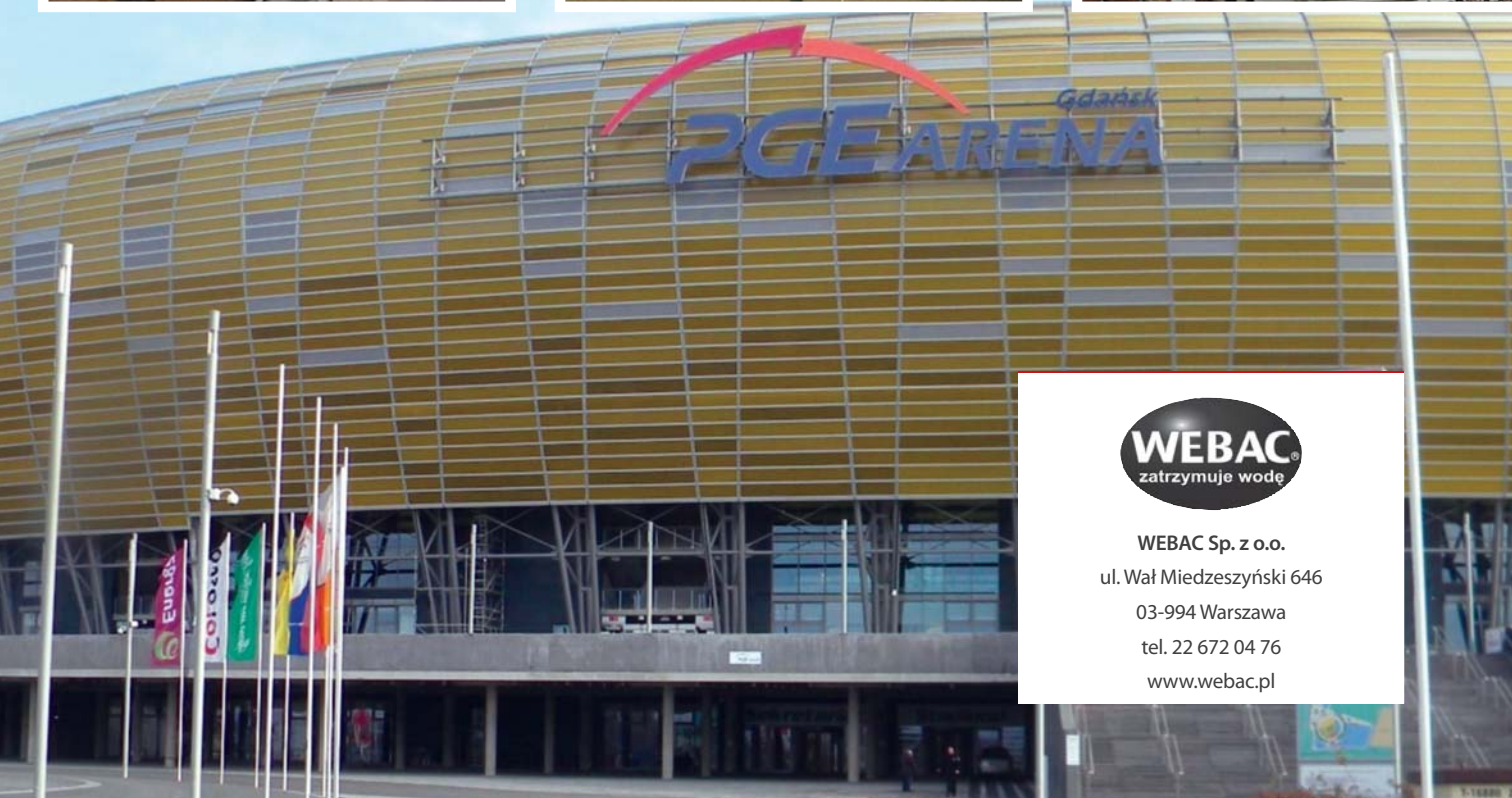
Stadion Narodowy, Warszawa

Węzeł Łopuszańska, Warszawa



Filtry Warszawskie

Muzeum Fryderyka Chopina, Warszawa



WEBAC
zatrzymuje wodę

WEBAC Sp. z o.o.
ul. Wał Miedzeszyński 646
03-994 Warszawa
tel. 22 672 04 76
www.webac.pl

WIŚNIOWSKI

Bramy | Drzwi | Ogrodzenia

(1) - Współczynnik potwierdzony przez Instytut Techniki Budowlanej **ITB**, dla bramy garażowej segmentowej o wymiarze: 3500 x 2400 [mm].

Bramy WIŚNIOWSKI – trwałe i piękne na lata

Oferta bram WIŚNIOWSKI stanowi doskonałą odpowiedź na współczesne trendy w projektowaniu. Niezawodne bramy segmentowe UniPro to stuprocentowa gwarancja na uzyskanie harmonii kolorystycznej.

Ponadczasowy design

Dzięki szerokiej palecie oklein drewnopodobnych oraz możliwości malowania proszkowego na dowolny kolor z palety RAL, bramy mogą stanowić element dopełniający aranżację budynku, odpowiadając najbardziej wyszukanym gustom.

Całkowite bezpieczeństwo

Design to jedna z wiodących cech bram WIŚNIOWSKI. Stanowią one jednak przede wszystkim doskonałą ochronę nas i naszych domów przed wizytą nieproszonych gości – wpływając tym samym na poczucie bezpieczeństwa.

Jest to możliwe dzięki opcjom zastosowania szeregu systemów zabezpieczających, zapewniających bezpieczne użytkowanie na co dzień. Potwierdzeniem tego jest znak CE.

Zaprojektowane z myślą o trwałości

Bramy WIŚNIOWSKI są stworzone z myślą o trwałości. Do ich produkcji używa się wysokiej jakości surowców i sprawdzonych rozwiązań technologicznych. W efekcie mogą one przetrwać lata, zapewniając pełen komfort użytkowania pełne bezpieczeństwo.

Ciepły i cichy dom

Bramy segmentowe WIŚNIOWSKI stanowią barierę izolacyjną. Składają się z sekcji tzw. paneli, które wypełnione są pianką. Pianka szczelnie wypełniająca stalowy panel jest podstawą do zapewnienia bramie optymalnych parametrów izolacyjnych. By zapewnić właściwy poziom izolacji firma WIŚNIOWSKI stosuje również systemy uszczelnień. Bramy segmentowe naszej produkcji są uszczelnione na całym obwodzie skrzydła, również panel posiada uszczelkę w miejscu łączenia.

Firma WIŚNIOWSKI od blisko ćwierć wieku produkuje bramy i ogrodzenia, które spełniają najwyższe standardy, pozostając funkcjonalne i piękne na lata. Nieograniczone możliwości projektowania pozwalają producentowi na wytwarzanie bram i ogrodzeń o wysokich walorach estetycznych dostosowanych do indywidualnych potrzeb inwestora. Stanowią trwałe i bezpieczne zamknięcie przestrzeni w której mieszkamy, pracujemy i odpoczywamy.

(2) - Firma **WIŚNIOWSKI** udziela 10 lat gwarancji antykorozyjnej na: bramy, furtki, segmenty i słupy ocynkowane ogniowo i malowane proszkowo.

Ogrodzenia WIŚNIOWSKI – Twoja bezpieczna przestrzeń

Stalowe ogrodzenia posesyjne WIŚNIOWSKI, to nieograniczone możliwości kreowania przydomowej architektury krajobrazu. Idealnie wkomponowują się w otoczenie, stanowiąc jednocześnie doskonałą barierę ciszy i bezpieczeństwa.

Kompleksowo zabezpieczona przestrzeń

Systemy ogrodzeniowe WIŚNIOWSKI to bramy, furtki, segmenty oraz akcesoria montażowe, czyli wszystkie niezbędne elementy do ogrodzenia posesji. Ich bogate wzornictwo ułatwia dobór elementów ogrodzenia do stylu zabudowy, a solidna konstrukcję i odporność na korozję zapewnia trwałość i bezpieczeństwo.

Wzornictwo na miarę potrzeb

W ofercie znajduje się sześć systemów o zróżnicowanym wzornictwie. System Lux to kilkadziesiąt bogato zdobionych, wzorów o wyszukanej elegancji. Systemy Styl i Premium, to nowoczesność ubrana w stylową formę. Dla miłośników klasyki, oferujemy kilkanaście wzorów systemu Classic, Vario i Basic. Znajdują one zastosowanie w prostych formach architektonicznych i nowoczesnej zabudowie.

Funkcjonalność i komfort

Unikalnym rozwiązaniem stosowanym w bramach automatycznych WIŚNIOWSKI jest napęd zamknięty w słupie bramy przesuwnej. Zaletą tego rozwiązania jest dodatkowa ochrona urządzenia przed warunkami atmosferycznymi, uszkodzeniami mechanicznymi lub kradzieżą. To także walory estetyczne oraz większe bezpieczeństwo ponieważ dzięki zamknięciu napędu w słupie, w ramie bramy nie ma wystających elementów.

Dzięki systemom ogrodzeń posesyjnych WIŚNIOWSKI każda posesja może nabrać indywidualnego charakteru, zapewniając ochronę naszego domu na długie lata.

www.wisniowski.pl

ZAB-BUD Andrzej Zaboklicki

Gwarancja wykonywanych prac

Zab-Bud to jedna z najlepiej funkcjonujących firm budowlanych na Mazowszu. Gwarantuje wysoką jakość wykonawstwa z wykorzystaniem bardzo dobrych materiałów, spełnia wszystkie wymagania stawiane w ustawie o zamówieniach publicznych, a także zapewnia profesjonalną i terminową obsługę.

Zab-Bud z siedzibą w Warszawie działa na terenie całego kraju. Świadczy usługi w zakresie robót budowlano-montażowych w generalnym wykonawstwie zarówno w sektorze inwestycji prywatnych, jak i publicznych. Oferuje również remonty i modernizacje. Firma powstała w 1983 r. Jej założycielem jest Andrzej Zaboklicki. Na początku istnienia specjalizowała się w instalacjach sanitarnych, a w 1989 r. rozpoczęła działalność w sektorze budownictwa ogólnego.

Zakres oferowanych przez Zab-Bud robót obejmuje budownictwo przemysłowe, mieszkaniowe oraz ogólne w tym obiekty użyteczności publicznej, tj. hale sportowe, obiekty handlowe, budynki biurowe, hotele, banki i tym podobne obiekty „pod klucz".

Przy realizacji inwestycji Zab-Bud stosuje:

- technologię tradycyjną
- technologię prefabrykowaną
- konstrukcje stalowe
- konstrukcje żelbetowe
- konstrukcje murowane
- konstrukcje drewniane.

Firma jest w stanie zrealizować różnego rodzaju prace budowlane wykorzystując technologie dostępne na rynku. Obecnie współpracuje z renomowanymi firmami w zakresie robót specjalistycznych oraz z doświadczonymi biurami projektowymi. Dysponuje własnym specjalistycznym

W 2011 i 2012 r. Zab-Bud otrzymał Certyfikat Wiarygodności Biznesowej, a za osiągniętą dynamikę wzrostu w latach 2009, 2010 i 2011 – Certyfikat Dynamiczna Firma 2012 przyznany przez Bisnode Polska. Firma zajęła drugie miejsce w konkursie Firma Inżynierska Mazowsza roku 2011 w kategorii wykonawstwo, organizowanym przez Mazowiecką Okręgową Izbę Inżynierów Budownictwa. Jest również zdobywcą takich wyróżnień jak Modernizacja Roku 2007, Gazela Biznesu czy Srebrny Żóraw 2001.

sprzętem i kadrą techniczną zdolną wykonać nawet najbardziej skomplikowane technicznie zadania inwestycyjne.
Na wszystkie wykonywane prace udziela gwarancji.

Obecną sytuację na rynku oraz liczne sukcesy Zab-Bud zawdzięcza swojej specyficznej strukturze. Na jej czele stoi prezes – właściciel, który nadzoruje prace koordynatorów budów. Oni z kolei odpowiadają za opracowanie oferty i pozyskanie przetargów. Jeśli wygra Zab-Bud koordynator prowadzi budowę do samego końca. Taka struktura powstała w rezultacie wcześniejszych doświadczeń, kiedy to okazało się, że pozostawienie decyzyjności w jednym ręku oraz kompleksowe prowadzenie inwestycji daje pozytywne wyniki. W związku z tym koordynatorzy – liderzy powtarzają drogę, którą niegdyś pokonywał prezes – od kontraktu przez wykonawstwo aż „pod klucz".

Aktualnie Zab-Bud prowadzi:

- budowę bloku mieszkalnego o powierzchni 11 tys. m^2 z 300 garażami na warszawskim Ursynowie
- budowę budynku mieszkalnego przy ul. Ogrodowej 46/48 w Warszawie
- budowę Laboratorium Badań Nieniszczących przy ul. Instytutowej 1 w Warszawie
- budowę Przedszkola Publicznego nr 2 w Błoniu
- remont budynku nr 56 – AON w Rembertowie
- remont Centralnego Szpitala Klinicznego MSW w Warszawie
- prace w zakresie wydzielenia architektoniczno-pożarowego w budynku „C" Biblioteki Narodowej w Warszawie
- przebudowę strzelnicy garnizonowej dla wojska w Kątach Węgierskich
- realizację żłobka w Wilanowie w systemie zaprojektuj i zbuduj.

ZAB-BUD Andrzej Zaboklicki

◀ Budowa sali gimnastycznej o powierzchni całkowitej 3423,47 m² w Zespole Szkół nr 51 w Warszawie. Realizacja przyłącza do sieci cieplnej, wodno-kanalizacyjnego i elektrycznego. Przeprowadzenie prac wykończeniowych oraz wykonanie instalacji wewnętrznych (sanitarnych, elektrycznych i teletechnicznych).

▶ Budowa budynku mieszkalnego wielorodzinnego przy ul. Braci Wagów 20 w Warszawie. Obiekt z 175 lokalami mieszkalnymi, usługowymi oraz dwupoziomowym garażem podziemnym (207 stanowisk postojowych), wykonany w technologii ścian szczelinowych i z infrastrukturą zewnętrzną.

◀ Budowa budynku mieszkalno-usługowego przy ul. Towarowej 35 w Warszawie. Obiekt o 2 kondygnacjach podziemnych oraz 5 i 8 naziemnych (zależnie od części budynku), o łącznej powierzchni użytkowej mieszkań 5910,90 m².

Przebudowa strzelnicy garnizonowej typu B do klasy I wraz z budową i przebudową towarzyszącej infrastruktury zewnętrznej w Kątach Węgierskich, gm. Nieporęt. Rozbiórka istniejących obiektów, nawierzchni oraz instalacji. Budowa kulochwytu głównego, przesłon pionowych i zadaszonych, schronów, stanowisk strzeleckich, stanowiska dowodzenia, stanowisk podnośników tarcz. Przebudowa i modernizacja płaszczyzny strzelań, wiat strzeleckich, budynku socjalnego, budowa wiaty nad punktem medycznym oraz budynku sanitarnego, niwelacja terenu wraz z ukształtowaniem kulochwytów poziomych i skarp zabezpieczających, budowa ogrodzenia i nawierzchni zewnętrznych, przyłącza energetyczne i sanitarne, instalacje elektryczne, teletechniczne i sanitarne, wykonanie studni głębinowej. ▼

◀ Budowa 5-6 kondygnacyjnego budynku mieszkalno-usługowego „pod klucz" z garażem podziemnym (155 stanowisk postojowych) i infrastrukturą zewnętrzną, zlokalizowanego przy al. KEN 22 w Warszawie. Powierzchnia użytkowa lokali mieszkalnych obiektu wynosi 77 076 m², a usługowych 393 m².

◀
Remont i rekonstrukcja budynku gospodarczego Laboratorium (część I) w Zamku Ujazdowskim w Warszawie. Rozbiórka oraz nadbudowa budynku, a także wykonanie dachu o konstrukcji stalowo-drewnianej w technologii lekkiego szkieletu stalowego oraz izolacji przeciwwodnej metodą iniekcji ciśnieniowej.

Przykładowe realizacje:

- budowa sali gimnastycznej w Zespole Szkół nr 51 w Warszawie
- budowa wielorodzinnego budynku mieszkalnego przy ul. Braci Wagów 20 w Warszawie
- budowa budynku mieszkalno-usługowego przy ul. Towarowej 35 w Warszawie
- przebudowa wojskowej strzelnicy garnizonowej w Kątach Węgierskich
- budowa budynku mieszkalno-usługowego przy al. KEN 22 w Warszawie
- remont i rekonstrukcja budynku gospodarczego Laboratorium (część I) w Zamku Ujazdowskim
- remont Pałacu Biskupiego przy Katedrze Polowej WP w Warszawie
- termomodernizacja Biblioteki Narodowej w Warszawie
- remont i modernizacja hali lekkoatletycznej im. Kusocińskiego oraz hali gier na terenie AWF w Warszawie.

▲
Remont Pałacu Biskupiego przy Katedrze Polowej WP w Warszawie przy ul. Długiej 13/15. W obiekcie, objętym ochroną konserwatorską, o powierzchni użytkowej 1350 m² wykonane zostały roboty remontowe betonowe, murarskie, dachowe, elewacyjne, tynkarskie i prace malarskie. Prace obejmowały również wymianę stolarki, ułożenie posadzki drewnianej i okładzin granitowych, a także remont instalacji elektrycznej, teletechnicznej i sanitarnej.

▲
Termomodernizacja Biblioteki Narodowej w Warszawie – docieplenie metodą lekką mokrą ścian zewnętrznych budynków od A1 do A6 oraz B1, B, C, D, E, F (powierzchnia ok. 7200 m²). Wykonano demontaż i montaż ślusarki aluminiowej okiennej oraz drzwiowej o łącznej powierzchni 6400 m². Przeprowadzono modernizację systemu c.o. – wymiana poziomów i pionów (ok. 7900 m rur) grzejników (ok. 1300 szt.), instalacja układów pomiarowych. Prace objęły również wymianę opraw oświetleniowych na oprawy z energooszczędnym źródłem światła (ok.13 000 punktów świetlnych) wraz z wymianą instalacji i tablic oświetleniowych.

ZAB-BUD
BUDOWNICTWO OGÓLNE
INSTALATORSTWO SANITARNE I ELEKTRYCZNE

ZAB-BUD Andrzej Zaboklicki
ul. Nowosielecka 14A/3
00-466 Warszawa
tel. 22 841 60 73
www.zab-bud.pl

W

wizytówki
firm

PARTNER TYTUŁU

Samochody Użytkowe

VOLKSWAGEN
Samochody Użytkowe

tel. 801 200 600
www.vwuzytkowe.pl
info@volkswagen.pl

AARSLEFF

AARSLEFF Sp. z o.o.

al. Wyścigowa 6, 02-681 Warszawa
tel. 22 648 88 34, faks 22 648 88 36
www.aarsleff.com.pl, aarsleff@aarsleff.com.pl

prezentacja na stronie 10

CRAMO

CRAMO Sp. z o.o.

ul. Puławska 405, 02-801 Warszawa
tel. 22 211 98 98, faks 22 544 07 51
www.cramo.pl, sekretariat@cramo.com.pl

prezentacja na stronie 16

Autodesk

AUTODESK Sp. z o.o.

ul. Wołoska 9, 02-583 Warszawa
infolinia 800 800 230, faks 22 376 66 01
www.autodesk.pl, infoline.poland@autodesk.com

prezentacja na stronie 12

datacomp POLSKA

DATACOMP Sp. z o.o.

ul. Grzegórzecka 79, 31-559 Kraków
tel./faks 12 412 99 77
www.datacomp.com.pl, datacomp@datacomp.com.pl

prezentacja na stronie 20

GMV Polska Sp. z o.o.

ul. Marconich 2 lok. 2, 02-954 Warszawa
tel. 22 651 91 45, faks 22 858 99 69
www.gmv.pl, info@gmv.pl

prezentacja na stronie 24

KURYŁOWICZ & ASSOCIATES Sp. z o.o.

ul. Berezyńska 25, 03-908 Warszawa
tel. 22 616 37 98, faks 22 616 37 99
www.apaka.com.pl, apaka@apaka.com.pl

prezentacja na stronie 38

HOCHTIEF Polska S.A.

ul. Elbląska 14, 01-737 Warszawa
tel. 22 560 08 00, faks 22 633 97 86
www.hochtief-polska.pl, info@hochtief.pl

prezentacja na stronie 28

LAYHER Sp. z o.o.

ul. Żelechowska 2A, 96-321 Siestrzeń
tel. 22 720 69 09, 535 529 437, faks 22 250 18 80
www.layher.pl, info@layher.pl

prezentacja na stronie 42

INIEKCJA KRYSTALICZNA®
Autorski Park Technologiczny

ul. Warszawska 26/28, 05-082 Lubiczów
tel. 601 347 028, 601 328 233, tel./faks 22 722 01 42
www.i-k.pl, info@i-k.pl

prezentacja na stronie 30

PERI Polska Sp. z o.o.

ul. Stołeczna 62, 05-860 Płochocin
tel. 22 721 74 00, faks 22 721 74 01
www.peri.com.pl, info@peri.com.pl

prezentacja na stronie 48

KLIMAWENT S.A.

ul. Chwaszczyńska 194, 81-571 Gdynia
tel. 58 629 64 80, faks 58 629 78 48
www.klimawent.com.pl
klimawent@klimawent.com.pl

prezentacja na stronie 34

PLANCO Sp. z o.o.

Blizne Łaszczyńskiego, ul. Warszawska 33
05-082 Stare Babice
tel. 22 435 70 26, faks 22 435 70 27
www.planco.pl, biuro@planco.pl

prezentacja na stronie 54

POLEKSBUD-TRADE Sp. z o.o.

ul. Franciszka Stefczyka 36, 20-151 Lublin
tel. 81 472 30 40, faks 81 464 37 30
www. poleksbud.pl, info@poleksbud.pl

prezentacja na stronie 56

SZANSA Usługi Informatyczne
Gabriela Ciszyńska-Matuszek

ul. Ametystowa 25, 43-300 Bielsko-Biała
tel. 33 488 89 39, faks 33 470 65 18
www.szansa.net.pl, biuro@szansa.net.pl

prezentacja na stronie 70

PRAGA
Robotnicza Spółdzielnia Mieszkaniowa

ul. Białostocka 11, 03-748 Warszawa
tel. 22 619 12 21, faks 22 619 98 80
www.rsmpraga.pl, zarzad@rsmpraga.pl

prezentacja na stronie 60

TITAN Polska Sp. z o.o.

ul. Miłkowskiego 3/801, 30-349 Kraków
tel. 12 255 59 00, faks 12 255 59 07
www.titan.com.pl, biuro@titan.com.pl

prezentacja na stronie 74

Schüco International Polska Sp. z o.o.

ul. Żelechowska 2, 96-321 Siestrzeń
tel. 46 858 32 00, faks 46 858 32 01
www.schueco.com, schueco@schueco.pl

prezentacja na stronie 62

WARBUD S.A.

Al. Jerozolimskie 162A, 02-342 Warszawa
tel. 22 567 60 00, faks 22 567 60 01
www.warbud.pl, warbud@warbud.pl

prezentacja na stronie 78

SKANSKA S.A.

ul. Gen. J. Zajączka 9, 01-518 Warszawa
tel. 22 561 30 00, faks 22 560 83 00
www.skanska.pl, info@skanska.pl

prezentacja na stronie 68

WEBAC Sp. z o.o.

ul. Wał Miedzeszyński 646, 03-994 Warszawa
tel. 22 672 04 76, faks 22 616 04 76
www.webac.pl, webac@webac.pl

prezentacja na stronie 82

WIŚNIOWSKI

WIŚNIOWSKI Sp. z o.o. S.K.A.

Wielogłowy 153, 33-311 Wielogłowy
tel. 18 447 71 11, faks 18 447 71 10
www.wisniowski.pl, marketing@wisniowski.pl

prezentacja na stronie 88

ZAB-BUD
BUDOWNICTWO OGÓLNE
INSTALATORSTWO SANITARNE I ELEKTRYCZNE

ZAB-BUD Andrzej Zaboklicki

ul. Nowosielecka 14A/3, 00-466 Warszawa
tel. 22 841 60 73, faks 22 841 60 75
www.zab-bud.pl, warszawa@zab-bud.pl

prezentacja na stronie 90

WYDAWCA **WYDAWNICTWO POLSKIEJ IZBY INŻYNIERÓW BUDOWNICTWA Sp. z o.o.**
00-924 Warszawa
ul. Kopernika 36/40, lok. 110
tel. 22 551 56 00, faks 22 551 56 01
www.inzynierbudownictwa.pl
www.kreatorzybudownictwa.pl
www.kataloginzyniera.pl
biuro@inzynierbudownictwa.pl

Prezes zarządu: Jaromir Kuśmider

REDAKCJA
p.o. Redaktor naczelna: Aneta Małek
Redaktor naczelna: Anna Dębińska
Redaktor: Wioleta Putko

Korekta: Aleksandra Kuśmierczyk

STUDIO GRAFICZNE
Projekt graficzny: Jolanta Bigus-Kończak

Skład i łamanie: Jolanta Bigus-Kończak
Grzegorz Zazulak

BIURO REKLAMY
Menadżer tytułu: Agnieszka Zielak – tel. 22 551 56 23, 662 026 521
a.zielak@inzynierbudownictwa.pl

Dorota Błaszkiewicz-Przedpełska – tel. 22 551 56 27
d.blaszkiewicz@inzynierbudownictwa.pl
Olga Kacprowicz – tel. 22 551 56 08
o.kacprowicz@inzynierbudownictwa.pl
Małgorzata Roszczyk-Hałuszczak – tel. 22 551 56 11
m.haluszczak@inzynierbudownictwa.pl
Monika Zysiak – tel. 22 551 56 20
m.zysiak@inzynierbudownictwa.pl

DRUK Drukarnia Profesjadruk sp. z o.o., Łódź
Print Management: printCARE

ZDJĘCIA archiwum firm

Okładka: © determined - Fotolia.com

NAKŁAD 2000 egz.

Materiałów niezamówionych Redakcja nie zwraca. Wszystkie materiały objęte są prawem autorskim. Przedruk i wykorzystywanie opublikowanych materiałów może odbywać się wyłącznie po wcześniejszym uzyskaniu pisemnej zgody od Wydawcy. Wszystkie reklamy oraz informacje zawarte w prezentacjach i wywiadach, a także w dziale Wizytówki firm w „Kreatorach budownictwa" pochodzą od firm i Wydawnictwo Polskiej Izby Inżynierów Budownictwa Sp. z o.o. nie ponosi za nie odpowiedzialności.

Inżynier budownictwa

PRAWO

NORMY

TECHNOLOGIE

CIEKAWE REALIZACJE

www.inzynierbudownictwa.pl

www.gmv.pl

NOWA STRONA INTERNETOWA GMV

GMV Polska LIFT SYSTEMS

NUMER 1 NA ŚWIECIE

GMV jest największym na świecie producentem zespołów do dźwigów (wind) hydraulicznych.

Ponad **750.000** dźwigów na świecie jest wyposażonych w hydraulikę **GMV.**

Architekci | Strona główna | Dźwigi | Home Lift® | Schody / chodniki ruchome | Podzespoły | Akcesoria | Kontakt

Mapa strony

DŹWIGI

- Osobowe
- Szpitalne
- Samochodowe
- Towarowo-osobowe
- Galeria
- EkoGMV

HOME LIFT®

ARCHITEKCI

KONTAKT

GMV Polska Sp. z o.o.

ul. Marconich 2 lok. 2
02-954 Warszawa

tel. 22 / 651 91 45
faks 22 / 858 99 69

info@gmv.pl
www.gmv.pl

GMV

Dźwig GREEN LIFT® panoramiczny

Dźwig GPL® - (F) towarowo-osobowy

Schody ruchome

Dźwig VL® samochodowy

10 LAT GWARANCJA GMV group

Dźwigi GMV z 10-letnią przedłużoną gwarancją

GREEN LIFT® HOME LIFT® GPL® VL® TML®